

УТВЕРЖДАЮ
Зам. генерального директора по МТО –
начальник управления МТО
ОАО «Беларуськалий»

_____ Д. Н. Делендик

«_____» _____ 2014 г.

ЗАПРОС ЦЕНОВЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ
на закупку подшипников к вальц-прессу.

Сведения о заказчике:		
Полное наименование и юридический адрес заказчика	Открытое акционерное общество «Беларуськалий», 223710, Минская обл., г. Солигорск, ул. Коржа, 5.	
Контактные лица	По вопросам закупки: Бурак Александр Михайлович – ведущий инженер бюро з/ч обогатительного оборудования отдела запасных частей УМТО. Тел.: +375 (174) 29-88-77, e-mail: bam@kali.by	
Сведения о предмете закупки		
№ лота	Наименование предмета закупки	Кол-во, шт.
1	Подшипник 23224 СС/W33	11
2	Подшипник 22326 СС/W33	6
3	Подшипник 23064 СС/W33	12
4	Подшипник 23068 СС/W33	12
5	Подшипник NU-60/500M1.C4	11
<p>Заказчик имеет право увеличить или уменьшить количество закупки в ходе проведения процедуры запроса ценовых предложений не более чем на 100 процентов (при наличии необходимости).</p> <p>Заказчик вправе, в случаях отсутствия финансирования, утраты необходимости приобретения товаров, изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки, отменить процедуру запроса ценовых предложений на любом этапе ее проведения и не несет за это ответственности перед участниками процедуры закупки.</p> <p>Подшипники должны быть производства «Timken», «Shaeffler Technologies AG& Co.KG», «SKF» или «Kooyo».</p>		
Требуемый срок поставки:	1-2 квартал 2014	
Место, условия поставки:	Склад ОАО «Беларуськалий».	
Допустимые условия оплаты за товар:	Допустимые условия оплаты - оплата по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуска товара в свободное таможенное обращение) в течение не менее 15 банковских дней	
Сроки гарантийных обязательств	Не менее 12 месяцев с даты ввода товара в эксплуатацию.	
Источник финансирования закупки:	Собственные средства ОАО «Беларуськалий».	

<p>Конечный срок подачи ценового предложения:</p>	<p>Окончательный срок предоставления предварительных ценовых предложений – 14 час. 00 мин 11.02.2014г.</p> <p>Ценовые предложения, поданные после истечения окончательного срока их представления, не рассматриваются и в день их поступления возвращаются участникам, подавшим их.</p>
<p>Место и порядок представления ценового предложения:</p>	<p>Ценовое предложение должно быть представлено с пометкой «Техническая часть ценового предложение на поставку подшипников к вальц-прессу» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или:</p> <ul style="list-style-type: none"> - по факсу: + 375 (174) 29-85-69 - по e-mail: e.klimova@kali.by, (копия bam@kali.by) <p>В случае предоставления документов по факсу или электронной почте – обязательно предоставление оригиналов документов в 10-дневный срок. В случае не предоставления документов в указанный выше срок, предложение отклоняется от дальнейшего участия в процедуре закупки.</p>
<p>Условия проведения процедуры запроса ценовых предложений:</p>	
<p>Первый этап:</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Запрос у потенциальных поставщиков технических предложений, содержащих техническое описание и объем поставки закупаемого товара, за исключением цены предложения; - рассмотрение технических предложений, проведение при необходимости переговоров (индивидуальных, совместных) с участниками по вопросам содержания их технических предложений; - определение участников, соответствующих требованиям запроса ценовых предложений.
<p>Второй этап:</p>	<ul style="list-style-type: none"> - внесение изменений и (или) дополнений в запрос ценовых предложений по результатам первого этапа указанного запроса ценовых предложений (при необходимости); - запрос коммерческой части ценовых предложений участников, прошедших его первый этап; - проведение переговоров о снижении цен поступивших ценовых предложений; - подведение итогов.
<p>Участники процедуры:</p>	<p>Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.</p> <p>Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> - находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; - организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя; - представившие недостоверную информацию о себе; - не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; - не соответствующие требованиям заказчика к данным участников. <p>Участник должен быть производителем товара либо его</p>

	<p>сбытовой организацией (официальным торговым представителем).</p> <p>К участию в процедуре закупки допускаются участники, не имеющие претензий по предыдущим поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и (или) ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставленных товаров, результаты входного и приемочного контроля), и подтвердившие:</p> <ul style="list-style-type: none"> - финансовую и экономическую состоятельность; - технические возможности.
Расчет цены ценового предложения:	Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по Инкотермс-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты ценового предложения:	Для нерезидентов Республики Беларусь - валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки ценового предложения:	Для сравнения, цены предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен ценовых предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Критерии для выбора наилучшего предложения:	<p>Наименьшая цена -100%.</p> <p>Оценка предложений участников будет осуществляться по каждому лоту отдельно без применения преференциальной поправки.</p> <p>Обязательно представление предложения в полном объеме лота.</p>
Обязательные условия договора:	<p>1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на продукцию не подлежит изменению в сторону увеличения до окончания срока действия договора. При изменении конъюнктуры рынка возможно снижение цены.</p> <p>2. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</p> <p>3. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Датой поставки считается дата оприходования продукции на склад «Покупателя». За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,2% от стоимости не поставленной (недопоставленной) в срок продукции за каждый день просрочки поставки.</p> <p>4. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника, но с отсрочкой платежа не менее 15 банковских дней от даты поставки (даты выпуска в свободное таможенное обращение). Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя.</p> <p>5. Качество и комплектность поставляемой продукции должны соответствовать техническим условиям завода-изготовителя. Гарантийный срок на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением</p>

участника, но не менее 12 месяцев с даты ввода товара в эксплуатацию.

6. При обнаружении некомплектности и недостачи продукции, дефектов продукции при приемке на складе Покупателя и в течение гарантийного срока эксплуатации, Покупатель обязан известить Продавца о выявленных дефектах посредством факсимильной связи. Представитель Продавца должен прибыть в течение 5 календарных дней для составления совместного акта. В случае не прибытия представителя Продавца в указанный срок, Акт подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для ремонта, замены, доставки и для ведения претензионно-исковой работы.

7. Если иное не оговорено в АКТе, срок устранения недостатков, замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 30 дней с даты составления АКТа. При не соблюдении указанного срока, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 25% стоимости дефектной продукции. Выплата штрафа не освобождает Продавца от дальнейшего исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.

8. Продукция должна быть новой (не бывшей в употреблении), не ранее 2013г. выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

9. Продавец, являющийся сбытовой организацией (официальным торговым представителем производителя товара), обязан предоставить Покупателю до начала исполнения договора, заверенные Продавцом копии документов, подтверждающих факт покупки продукции непосредственно у Производителя (договор и товаросопроводительные документы). В случае не предоставления вышеуказанных документов, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 25% стоимости продукции по договору.

10. Вместе с продукцией Продавец обязан предоставить заверенные копии документов, подтверждающие законность ввоза продукции на таможенную территорию Республики Беларусь (таможенные, статистические декларации).

11. В случае поставки продукции закупленной Продавцом не у изготовителя, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% от стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

12. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку) продукции в соответствии с договором, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 10 % от стоимости не поставленной продукции.

13. Продавец письменно в течение 24 часов с даты отгрузки продукции уведомляет об этом Покупателя по факсу.

Требования к оформлению технической части ценового предложения, перечень документов и информация, которая должна быть представлена участниками в подтверждение своих данных:

Для участия в процедуре закупки необходимо представить:

I.Техническую часть ценового предложения.

Техническая часть ценового предложения должна быть представлена с пометкой «**Техническая часть ценового предложения на поставку подшипников к вальц-прессу**» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или:

- по факсу: + 375 (174) 29-85-69

- по e-mail: e.klimova@kali.by , (копия bam@kali.by) с **обязательным предоставлением оригиналов документов в 10-ти дневный срок.**

Окончательный срок представления технического предложения – **14 час. 00 мин 11.02.2014г.**

Техническая часть ценового предложения, полученная после истечения конечного срока её подачи, не вскрывается и возвращается представившему её участнику.

Техническая часть ценового предложения должна быть подготовлена и предоставлена на русском языке, в одном экземпляре.

Техническая часть ценового предложения должна содержать:

1. Заявление участника на участие в запросе ценовых предложений, в котором указывается:

- полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона;
- согласие на участие в процедуре на условиях настоящего запроса ценовых предложений;
- подтверждение технических требований к предмету запроса ценовых предложений;
- согласие участника выполнить условия раздела **Обязательные условия договора**, указанные в данном запросе ценовых предложений;
- обязательство заключить договор в течение 15 дней со дня направления договора подписанного заказчиком.
- спецификация предлагаемого товара с указанием полного наименования и количества;

2. В подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:

2.1. заявление участника о том, что он:

- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;

- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;

- выполнил все свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является.

2.2. оригинал справки налоговых органов об уплате соответствующих налоговых платежей, выданную не ранее января 2014г.

2.3. оригинал справки обслуживающего банка о

	<p>финансовой состоятельности претендента, выданной не ранее января 2014г.;</p> <p>3. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:</p> <p>3.1. <u>для участника, являющегося производителем:</u> – заверенные участником копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (сертификаты, ТУ, иные документы);</p> <p>3.2. <u>для участника, не являющегося производителем:</u> – копия документа, подтверждающего, что участник является сбытовой организацией (официальным торговым представителем) производителя, выраженного в одной из следующих форм: договор (соглашение) с производителем; договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.</p> <p>4. Для юридических лиц – резидентов РБ – заверенную участником копию свидетельства о государственной регистрации.</p> <p>Для юридических лиц – нерезидентов РБ – заверенную участником копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).</p> <p>5. Технические характеристики:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Внутренний и наружный диаметры подшипников. 2. Конструкция и материал сепаратора подшипников. 3. Передаваемые грузоподъемности подшипников.
<p>Требования к оформлению коммерческой части ценового предложения:</p>	<p><u>II. Коммерческая часть ценового предложения.</u></p> <p>Коммерческая часть ценового предложения предоставляется участниками, прошедшими I этап и допущенными заказчиком ко II этапу. Дата и время представления коммерческого предложения сообщается заказчиком письменно всем участникам, прошедшим I этап.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения должна быть представлена с пометкой «Коммерческая часть ценового предложения на поставку подшипников к вальц-прессу» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или: - по факсу: +375 (174) 29-85-69 или по e-mail: e.klimova@kali.by, (копия bam@kali.by)</p> <p>Срок подготовки и предоставления коммерческой части ценовых предложений определяется комиссией по итогам первого этапа.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения, полученная после истечения конечного срока его подачи, не вскрывается и возвращается представившему его участнику.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения должна быть подготовлена и представлена на русском языке, в одном экземпляре.</p> <p>Коммерческая часть должна содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - цену предложения (цена определяется участником с указанием условий поставки (по Инкотермс-2010), а также с указанием

	<p>на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей) и представляется участником в валюте согласно законодательству государства участника;</p> <ul style="list-style-type: none"> - валюту платежа; - условия оплаты (количество дней после поставки товара); - условия поставки; - сроки поставки; - гарантийные обязательства; - срок действия ценового предложения (не менее 60 дней); - страна происхождения товара.
Общие требования:	<p>Техническое предложение и коммерческая часть должны быть отпечатаны или написаны несмываемыми чернилами и подписаны руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора.</p> <p>Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на участие в процедуре и на подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению.</p> <p>Ценовые предложения, подаваемые индивидуальным предпринимателем, должно быть подписаны самим индивидуальным предпринимателем.</p> <p>В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего ценовое предложение.</p> <p>Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями ценовых предложений (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).</p>
Иные сведения:	<ol style="list-style-type: none"> 1. Заказчик может при необходимости обратиться за разъяснениями по представленным предложениям к участнику процедуры. 2. Заказчик имеет право запросить у участников, являющихся резидентами РБ, экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов). 3. Оценка представленных данных претендентов на участие в процедуре запроса ценовых предложений, осуществляется отдельно от оценки предложений. <p>Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока представления ценовых предложений.</p> <ol style="list-style-type: none"> 4. Заказчик вправе потребовать от претендента подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до заключения договора путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком.

- 5.** При выявлении участника, указанного в абзаце втором раздела «Участники процедуры», на любом этапе процедуры закупки до заключения договора его предложение отклоняется заказчиком.
- 6.** Участники, соответствующие квалификационным требованиям первого этапа, допускаются ко второму этапу.
- 7.** Конверт (электронный документ) с ценовым предложением не вскрывается (не воспроизводится) и возвращается представившему его участнику в случае, если:
- ценовое предложение получено после истечения окончательного срока представления ценовых предложений;
 - получено только одно ценовое предложение и заказчиком принято решение о признании запроса ценовых предложений несостоявшимся (по заявлению участника, предоставившего единственное ценовое предложение, его предложение может не возвращаться и рассматриваться заказчиком при проведении процедуры закупки из одного источника).
- 8.** Заказчик вправе внести изменения в запрос ценовых предложений до истечения срока представления ценовых предложений.
- 9.** Заказчик вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них по следующим основаниям:
- в случае утраты заказчиком необходимости приобретения товара;
 - если отсутствует финансирование;
 - в случае изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки.
- Заказчик вправе в случаях, указанных в данном пункте, отменить процедуру закупки на любом этапе ее проведения и не несет за это ответственности перед участниками процедуры закупки.
- Все расходы, связанные с подготовкой предложений для участия в процедуре закупки, несут участники.
- 10.** Запрос ценовых предложений признается заказчиком несостоявшимся в случае, если:
- не представлены предложения;
 - отклонены все предложения до выбора наилучшего из них;
 - до заключения договора в ходе рассмотрения вопроса об обжаловании действий (бездействия) и решений заказчика, ценовой комиссии или ее членов руководителем заказчика или концерном принято решение об отмене незаконного решения и прекращении запроса ценовых предложений;
 - до заключения договора на закупку проверкой уполномоченных органов были выявлены нарушения в проведении запроса ценовых предложений и результаты проверки не обжалованы заказчиком в установленном порядке.
- 11.** Заказчик отклоняет предложение участника, если:
- оно не отвечает требованиям запроса ценовых предложений;
 - участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нем ошибки или неточности либо продлить срок его действия по предложению заказчика;
 - участник, представивший предложение, не может быть участником в соответствии с требованиями законодательства и настоящего запроса ценовых предложений;
 - по истечении окончательного срока представления предложе-

	<p>ний участником представлено новое предложение. В этом случае отклоняются оба предложения; - участник, выбранный поставщиком, отказался подтвердить или не подтвердил свои данные.</p> <p>12. После поступления коммерческой части ценовых предложений от участников, прошедших первый этап запроса ценовых предложений, комиссия:</p> <ul style="list-style-type: none"> - направляет участникам, прошедшим первый этап процедуры запроса ценовых предложений, уведомление о проведении переговоров о снижении цен поступивших ценовых предложений, содержащее сведения о наименьшей цене таких предложений без указания сведений об участнике, которому предложена эта цена, а также о дате, времени и месте проведения данных переговоров; - проводит переговоры в течение срока действия ценовых предложений в период между их рассмотрением и оценкой. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки и т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих ценовых предложений (улучшении для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для проведения переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь). <p>13. Наилучшим будет признано предложение участника, представившего предложение с наименьшей ценой и соответствующее требованиям запроса ценовых предложений.</p> <p>14. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в срок до пятнадцати включительно календарных дней после принятия решения о выборе поставщика, но не ранее чем через пять календарных дней после выбора победителя.</p> <p>Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его окончательного ценового предложения и запроса ценовых предложений.</p> <p>В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.</p> <p>15. Документация изложена на 9-ти листах.</p>
--	---

Начальник отдела запасных частей УМТО

_____ С.Н. Протасеня

Ведущий инженер бюро запасных частей обогатительного
оборудования отдела запасных частей УМТО

_____ А.М. Бурак