

## ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ

оформления конкурентного листа по закупке пропорциональных регуляторов давления пр-ва FESTO типа VPPM-6L-L-1-G18-OL2H-A4N-S1C1 и элементов их подключения (либо аналога)

<b>Сведения о заказчике</b>				
<b>Полное наименование</b>		Открытое акционерное общество «Беларуськалий»		
<b>Местонахождение</b>		Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5		
<b>ФИО контактного лица</b>		Кадцина Ирина Александровна – инженер бюро кабельных изделий, реле и аккумуляторов отдела общезаводского оборудования управления МТО г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5; 4-х этажный корпус, каб. 201А, тел.:+375(174) 29-86-98; Начальник отдела общезаводского оборудования УМТО Д.А. Дубин Тел: +375 / 174 / 29-85-14, 23-71-67		
<b>Адрес электронной почты</b>		<a href="mailto:e.klimova@kali.by">e.klimova@kali.by</a>		
<b>Сведения о предмете закупки</b>				
№ лот		Наименование товара	Номер по каталогу	Кол-во, шт
1	1.1	Пропорциональный регулятор давления VPPM-6L-L-1-G18-OL2H-A4N-S1C1 в комплекте:	543432-00012	108
	1.2	Угловое соединение QSL-1/8-8-50	130730	216
	1.3	Глушитель U-1/8-50	534222	108
	1.4	Разъем с кабелем SIM-M12-8GD-2-PU	525616	108
Заказчик имеет право увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры не более чем на 100 процентов (при необходимости)				
<b>Место поставки</b>		г. Солигорск, Минской обл., промышленная площадка 1РУ, склад № 16		
<b>Условия поставки</b>		Склад Покупателя.		
<b>Требования к предмету закупки</b>		В соответствии с ТУ. Предлагаемые аналоги по своим техническим характеристикам должны полностью соответствовать заявленному к закупке товару.		
<b>Источник финансирования</b>		Собственные средства ОАО «Беларуськалий»		
<b>Требуемый срок поставки</b>		II квартал 2013 года		
<b>Допустимые для участия в процедуре условия оплаты</b>		Оплата по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуска товара в свободное таможенное обращение) в течение не менее 15 банковских дней.		
<b>Сведения о процедуре закупки</b>				
<b>Участники процедуры</b>		<p>- Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.</p> <p>- Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации;</li> <li>• представившая недостоверную информацию о себе;</li> <li>• не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки;</li> <li>• не соответствующая требованиям заказчика к данным участников.</li> </ul> <p>- К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах</p>		

	<p>отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• участник должен быть производителем товара либо официальным торговым представителем производителя товара;</li> <li>• финансовую и экономическую состоятельность;</li> <li>• технические возможности</li> </ul>
<b>Расчет цены предложения</b>	<p>Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.</p>
<b>Наименование валюты предложения</b>	<p>Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.</p>
<b>Наименование валюты для оценки предложения</b>	<p>Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.</p>
<b>Обязательные условия договора</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на продукцию не подлежит изменению в сторону увеличения. При изменении конъюнктуры рынка возможно снижение цены.</li> <li>2. Для резидентов РБ: Цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом согласно действующему законодательству РБ и учетной политике предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования цен в соответствии с учетной политикой предприятия и законодательством Республики Беларусь по ценообразованию.</li> <li>3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</li> <li>4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</li> <li>5. Датой поставки продукции считается дата поступления продукции на склад покупателя или дата прибытия продукции в г. Солигорск на ПТО «Солигорск», код 06641, что подтверждается отметкой в ТТН (CMR). За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,2% от стоимости не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки.</li> <li>6. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя.</li> <li>7. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре.</li> <li>8. Продукция должна соответствовать по качеству – согласно сертификату качества, выданного изготовителем, по количеству – согласно количеству, указанному в товарно-транспортной накладной.</li> <li>9. Гарантийный срок на продукцию – в соответствии с предложением участника (но не менее 12 месяцев).</li> <li>10. Поставщик гарантирует, что поставляемая им продукция соответ-</li> </ol>

ствуется требованиям технических регламентов Таможенного Союза, что подтверждается предоставлением соответствующих сертификатов либо деклараций при поставке товара (или не требует подтверждения соответствия требованиям технических регламентов Таможенного Союза)\* уточняется при заключении договора.

11. Поставщик несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает покупателю любые убытки, возникшие у покупателя в связи с не выполнением Поставщиком требований по сертификации продукции, указанным в п. 10.

11. Приемка поставляемой продукции по количеству и качеству производится в соответствии с «Положением о приемке товаров по количеству и качеству», утвержденным Постановлением СМ РБ от 03.09.2008г. №1290.

12. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя.

13. При выявлении недостачи продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Продавца осуществляется по факсимильной связи и является обязательным. Представитель должен в 5\*-ти дневный срок после получения вызова, не считая времени необходимого для проезда, для составления двухстороннего АКТа. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.

14. Если иное не оговорено в АКТе, срок устранения недостатков, замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 30 дней с даты составления АКТа, оформленного в соответствии с п.13. При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 25% от стоимости дефектной продукции. Выплата штрафа не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.

15. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой дефектной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец.

16. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественную продукцию на склад Продавца. Продавец несет все транспортные и другие расходы, связанные с возвратом продукции.

17. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю:

- заверенную Продавцом копию документа, подтверждающего законность ввоза продукции на таможенную территорию Республики Беларусь (таможенную, статистическую декларацию);
- сертификат качества (оригинал, выданный производителем);
- сертификат происхождения продукции, заверенный Торгово-промышленной палатой Продавца (оригинал).

18. В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов по п.17, поставка считается не выполненной и срок оплаты сдвигается соразмерно сроку предоставления любого из документов.

19. Продукция должна быть новой, 2014г. выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец выплачивает штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

20. Продавец, являющийся сбытовой организацией (официальным торговым представителем производителя продукции), обязан предоставить

	<p>Покупателю до начала исполнения договора, заверенные Продавцом копии документов, подтверждающих факт покупки продукции непосредственно у Производителя (договор и товарно-сопроводительные документы). В случае не предоставления выше указанных документов до начала исполнения договора, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% от стоимости продукции поставленной с нарушением данного условия.</p> <p>21. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку) продукции в соответствии с договором, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 10% от стоимости не поставленной продукции;</p> <p>22. В случае поставки продукции, закупленной Продавцом не у производителя, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.</p> <p>23. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться путём переговоров сторон.</p> <p>24. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.</p> <p>25. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из данного контракта или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области в соответствии с правилами данного суда. Место рассмотрения дела – г. Минск. Язык судопроизводства – русский. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.</p> <p>*- срок согласовывается при заключении договора</p>
<p><b>Критерии для выбора наилучшего предложения</b></p>	<p>- наименьшая цена - 100 %</p> <p>- предложения, не соответствующие требованиям заказчика, исключаются из рассмотрения;</p> <p>- оценка предложений будет осуществляться за весь лот, без применения преференциальной поправки;</p> <p>- обязательно предоставление предложения в полном объеме.</p>
<p><b>Место и порядок представления предложения</b></p>	<p>Для участия в процедуре должно быть представлено Технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке, в одном экземпляре.</p> <p>Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «<b>Технико-коммерческое предложение на поставку пропорциональных регуляторов давления пр-ва FESTO типа VPPM-6L-L-1-G18-OL2H-A4N-S1C1 и элементов их подключения (либо аналога)</b>» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или:</p> <p>- по факсу: +375(174)-29-85-93</p> <p>- по e-mail: <a href="mailto:e.klimova@kali.by">e.klimova@kali.by</a> с обязательным предоставлением оригиналов документов в 10- дневный срок</p> <p>Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – <b>07.04. 2014 г. 14час. 00 мин.</b></p> <p>Предложение, полученное после истечения конечного срока его подачи, не вскрывается и возвращается представившему его участнику.</p> <p><b>Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы:</b></p> <p>1. Заявление участника на участие в процедуре оформления конкурентного листа, в котором указывается:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона;</li> </ul>

- согласие на участие в процедуре на условиях настоящей процедуры закупки;
- подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки;
- обязательство заключить договор в течение 15 дней со дня направления договора подписанного заказчиком
- обязательство выполнить раздел «обязательные условия договора»

2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:

2.1. заявление участника о том, что он:

- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;
- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является.
- выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является.

3. в подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:

3.1. для участников, являющихся производителями:

- копия документа, подтверждающего, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, ТУ, иной документ).

3.2. Для участников, не являющихся производителем:

3.2.1. копия документа, подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:

- договор (соглашение) с производителем;
- договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;
- договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.

3.2.2. копии документов, выданные производителем, подтверждающие, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, ТУ, иное).

3.3. обязательство участника в случаях, предусмотренных решениями Комиссии таможенного союза, провести процедуры подтверждения соответствия продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза до момента поставки товара. При наличии указанных документов – заверенные участником копии сертификатов (деклараций) соответствия требованиям технических регламентов Таможенного Союза.

4. Для юридических лиц – резидентов РБ – копию свидетельства о государственной регистрации.

Для юридических лиц – нерезидентов РБ – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).

5. техническое предложение, которое должно содержать:

- наименование предлагаемого оборудования, название завода производителя;
- техническое описание и развернутые технические характеристики предлагаемого оборудования;
- гарантийные обязательства (не менее 12 месяцев)

	<p>б. коммерческое предложение, которое должно содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- наименование товара, цену за единицу товара (цена определяется участником с указанием условий поставки без НДС (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей);</li> <li>- валюту платежа;</li> <li>- условия оплаты (с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении);</li> <li>- условия поставки;</li> <li>- сроки поставки (количество дней после подписания договора);</li> <li>- гарантийные обязательства (не менее 12 месяцев);</li> <li>- срок действия коммерческого предложения (не менее 90 дней);</li> </ul>
<b>Конечный срок подачи технико-коммерческого предложения</b>	<p><b>Не позднее 14 часов 07.04. 2014 года.</b> Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного срока подачи технико-коммерческого предложения, рассматриваться не будут.</p>
<b>Иные сведения</b>	<p>1. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений.</p> <p>Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно.</p> <p>2. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)</p> <p>3. Заказчик вправе отклонить все технико-коммерческие предложения до выбора наилучшего из них по следующим основаниям:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- в случае отсутствия финансирования;</li> <li>- в случае утраты заказчиком необходимости приобретения товаров;</li> <li>- в случае изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки.</li> </ul> <p>4. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников.</p> <p>Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, концерном или уставом заказчика, - с даты его согласования с уполномоченным государственным органом, концерном или органами управления заказчика</p> <p>5. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в срок до пятнадцати включительно календарных дней после согласования решения о выборе поставщика, но не ранее чем через пять календарных дней после выбора победителя.</p>

	<p>6. Договор заключается в течение срока действия технико-коммерческого предложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и настоящего Приглашения.</p> <p>7. Заказчик вправе запросить у участников, являющихся резидентами Республики Беларусь, экономические расчеты уровня отпускных цен</p>
--	---

Документация изложена на 7-и страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

Начальник отдела общезаводского  
оборудования УМТО

Д.А. Дубин

Инженер бюро кабельных изделий,  
реле и аккумуляторов  
управления МТО

И.А. Кадцина