

ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ
оформления конкурентного листа по закупке
запасных частей к частотным преобразователям центрифуг SZ 1000/2

Сведения о заказчике		
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Местонахождение	Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
ФИО контактного лица	По вопросам закупки: Протасеня М.В. - инженер бюро запасных частей ЭТО УМТО Тел:+375 174 29-80-14, Факс: 29-87-36 Начальник отдела запасных частей УМТО С.Н.Протасеня Тел: +375 174 29-87-84	
Адрес электронной почты	m.protasenya@kali.by	
Сведения о предмете закупки		
№ лота	Наименование товара	Кол-во
1	Плата импульсного источника питания DU 682	3
2	Стандартная клеммная панель SN 636002782 QVI09EM 0279000/Q16	2
Заказчик имеет право увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры запроса ценовых предложений не более чем на 100 процентов (при необходимости)		
Место поставки	г.Солигорск, Минская обл., Промышленная площадка ЗРУ, склад № 24	
Источник финансирования	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»	
Требуемый срок поставки	2 квартал 2014 года	
Допустимые для участия в процедуре условия оплаты	Оплата по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуска товара в свободное таможенное обращение) в течение не менее 15 банковских дней.	
Сведения о процедуре закупки		
Требования к организациям и физическим лицам, включая индивидуальных предпринимателей, которые могут быть участниками процедуры:	<p>Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.</p> <p>Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> • находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; • представившая недостоверную информацию о себе; • не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; • не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. <p>Участник должен быть производителем товара либо сбытовой организацией (официальным торговым представителем производителя товара);</p> <p>Допускаются участники, не имеющие претензий по предыдущим поставкам (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставленных товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.) и подтвердившие:</p> <ul style="list-style-type: none"> • финансовую и экономическую состоятельность; • технические возможности. 	

Расчет цены предложения на поставку товара	Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения на поставку товара	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки предложения на поставку товара	Для сравнения <u>цены</u> предложений участников (в случае их представления в разных валютах) <u>будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки</u> . Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Обязательные условия договора	<ol style="list-style-type: none"> 1. Цена на товар – в соответствии с акцептованным окончательным предложением участника; 2. Цена на товар не подлежит изменению в сторону увеличения в течение срока действия договора. 3. Датой поставки товара считается дата поступления товара на склад «Покупателя». 4. За несвоевременную поставку товара Продавец уплачивает пению в размере 0,2% от стоимости не поставленного в срок товара за каждый день просрочки поставки; 5. Оплата за товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя; 6. Приемка товара на складе Покупателя осуществляется в соответствии с “Положением о приемке товаров по количеству и качеству”, утвержденным Постановлением СМ РБ от 03.09.08г. №1290; 7. Гарантийный срок на товар – в соответствии с окончательным предложением участника (но не менее 12 месяцев с даты поставки); 8. При обнаружении дефектов товара в течение гарантийного срока эксплуатации представитель Продавца должен прибыть в течение 5-ти рабочих дней для составления совместного акта. В случае не прибытия представителя Продавца в указанный срок, акт подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для претензионно-исковой работы. При нарушении срока устранения дефектов (14 дней) Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 25% стоимости дефектного товара. Выплата штрафа не освобождает Продавца от дальнейшего исполнения обязательств по договору и в связи с ним; 9. Товар должен быть новым, 2014 года выпуска. В случае поставки товара с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия; 10. Продавец, не являющийся изготовителем товара, обязан предоставить заказчику (покупателю) до начала исполнения договора, заверенные копии документов, подтверждающих факт покупки товара непосредственно у производителя (договор, накладные и т.д.), в противном случае Продавец уплачивает штраф в размере 25% стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия; 11. В случае отказа Продавца от исполнения заключенного договора Покупатель взыскивает с него неустойку в размере 10% суммы неисполненного договора; 12. Вместе с товаром Продавец обязан предоставить заверенные копии документов, подтверждающие законность ввоза товаров на та-

	<p>моженную территорию Республики Беларусь (таможенные, статистические декларации);</p> <p>13. В случае поставки товара, закупленного Продавцом не у завода-изготовителя, Покупатель вправе в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости данного товара.</p>
<p>Критерии для выбора наилучшего предложения</p>	<ul style="list-style-type: none"> - наименьшая цена 100%; - оценка предложений по каждому лоту будет осуществляться отдельно, без применения преференциальной поправки; - обязательно предоставление предложения в полном объеме по каждому лоту.
<p>Требования к оформлению предложения</p>	<p>Для участия в процедуре участнику необходимо предоставить следующие документы:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Заявление участника на участие в процедуре, в котором указываются: полное наименование участника и его реквизиты, почтовый и юридический адреса, контактные телефоны, телефакс, банковские реквизиты; 2. Заявление участника о том, что он: <ul style="list-style-type: none"> - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; 3. Обязательство заключить договор в течение пятнадцати календарных дней с даты акцепта предложения. 4. Согласие участника выполнить раздел «Обязательные условия договора», указанные в настоящем приглашении. 5. Для участников, являющихся производителями: <ul style="list-style-type: none"> - копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, ТУ или иной документ); - для участников, не являющихся производителями: <ul style="list-style-type: none"> копия документа, подтверждающего, что участник является сбытовой организацией производителя, выраженного в одной из следующих форм: <ul style="list-style-type: none"> - договор (соглашение) с производителем; - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или устав; - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель. 6. Коммерческую часть предложения, которая должна содержать спецификацию поставляемых материалов с указанием: <ul style="list-style-type: none"> - наименования и цены единицы товара (для резидентов РБ - без НДС); - стоимость предложения, а также указание на то, включена ли в цену стоимость тары, упаковки, расходы на транспортировку, оплата таможенных сборов и других обязательных платежей; - условий поставки (согласно условиям Incoterms 2010 для иностранных участников); - сроков поставки (количество дней после подписания договора); - валюты платежа; - условий оплаты (по факту поставки не менее 15 банковских дней); - сроков и условий (с указанием количества дней (месяцев) после поставки) гарантийного обслуживания; - срока действия коммерческого предложения (не менее 60 календарных дней).

	7. Заверенные участником копии учредительных документов, свидетельства о регистрации.
Условия проведения процедуры оформления конкурентного листа:	<ul style="list-style-type: none"> -предоставление участниками предложений; -рассмотрение предложений; -определение участников, соответствующих требованиям процедуры оформления конкурентного листа; -проведение переговоров по снижению цены с участниками соответствующими требованиям процедуры оформления конкурентного листа; -подведение итогов.
Общие требования:	<p>Предложение должно быть отпечатано или написано несмываемыми чернилами и подписаны руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора. Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на участие в процедуре и на подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению. Предложение, подаваемое индивидуальным предпринимателем, должно быть подписано самим индивидуальным предпринимателем. Подписанными должны быть все страницы предложений, за исключением рекламных материалов. В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего предложение. Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимися неотъемлемыми частями предложения (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).</p>
Иные сведения	<ol style="list-style-type: none"> 1.Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока подачи предложения. 2.Заказчик вправе потребовать от участника подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до выбора победителя процедуры путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком. Участник, не соответствующий требованиям, отказавшийся подтвердить или не подтвердивший свои данные, отстраняется заказчиком от дальнейшего участия в процедуре закупки. Его предложение отклоняется. 3. Оценка предложений осуществляется при: <ul style="list-style-type: none"> - соответствии этих предложений требованиям процедуры оформления конкурентного листа; - поступлении их до истечения окончательного срока предоставления таких предложений. 4. Заказчик вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них по следующим основаниям: <ul style="list-style-type: none"> - в случае утраты заказчиком необходимости приобретения товаров; - если отсутствует финансирование; - изменение предмета закупки и (или) требований квалификационным данным участников. 5. В ходе предоставления окончательного предложения участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия

	<p>своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей, а сообщить о снижении цен своих коммерческих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для процедуры оформления конкурентного листа сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)</p> <p>6. После принятия решения о выборе поставщика и его утверждения руководителем заказчика, согласования решения о выборе поставщика в вышестоящей организации заказчика либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик в течение трех рабочих дней уведомляет об этом всех участников.</p> <p>7. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в срок до пятнадцати включительно календарных дней после согласования решения о выборе поставщика в вышестоящей организации заказчика.</p> <p>8. Договор заключается в течение срока действия коммерческого предложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его акцептованного предложения.</p> <p>В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.</p> <p>Если выбранный поставщик отказался подписать договор либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, заказчик вправе:</p> <ul style="list-style-type: none"> - выбрать поставщиком участника, предложение которого заняло второе место в оформлении конкурентного листа; - признать процедуру оформления конкурентного листа несостоявшейся либо повторно провести процедуру оформления конкурентного листа. <p>Документация изложена на 5 листах и имеет идентичное содержание для всех участников.</p>
<i>Место и порядок представления коммерческого предложения</i>	<p>Коммерческое предложение может быть представлено по адресу: 223710, г. Солигорск, ул.Коржа, 5, 4-х этажное здание, каб.201А в запечатанном конверте с пометкой: «Закупка запасных частей к частотным преобразователям центрифуг SZ 1000/2», по e-mail: e.klimova@kali.by, a.bibikova@kali.by или по факсу 8-0174 29-85-69.</p>
<i>Конечный срок подачи коммерческого предложения</i>	<p>Не позднее 10-00 часов «01» апреля 2014 года. Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного срока подачи коммерческого предложения, рассматриваться не будут.</p>

Начальник отдела
запасных частей УМТО

С.Н. Протасеня

Инженер бюро зап.частей ЭТО
отдела запасных частей УМТО

М.В. Протасеня