

ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ

оформления конкурентного листа по закупке клапанов запорных проходных фланцевых.

Сведения о заказчике		
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Местонахождение	Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
ФИО контактного лица	По вопросам закупки: Алистархова Лина Васильевна – инженер бюро ХО отдела основного технологического оборудования управления МТО Тел: +375(0)174 / 29-80-98, Факс: +375(0)174 / 29-80-98 Балабанов Валерий Михайлович – зам. начальник отдела основного технологического оборудования УМТО Тел: +375(0)174 / 29-87-55, Факс: +375(0)174 / 23-72-83	
Адрес электронной почты	e.klimova@kali.by	
Сведения о предмете закупки		
Лот №	Наименование товара и основные технические требования	Количество, шт.
1.	Клапан запорный проходной фланцевый 15с22нж Ду-15 Ру-4,0 МПа (или аналог)	4
2.	Клапан запорный проходной фланцевый 15с22нж Ду-20 Ру-4,0 МПа (или аналог)	2
3.	Клапан запорный проходной фланцевый 15с22нж Ду-25 Ру-4,0 МПа (или аналог)	2
4.	Клапан запорный проходной фланцевый 15с22нж Ду-40 Ру-4,0 МПа (или аналог)	13
5.	Клапан запорный проходной фланцевый 15с22нж Ду-50 Ру-4,0 МПа (или аналог)	25
6.	Клапан запорный проходной фланцевый 15с22нж Ду-80 Ру-4,0 МПа (или аналог)	30
7.	Клапан запорный проходной фланцевый 15с22нж Ду-100 Ру-4,0 МПа (или аналог)	23
8.	Клапан запорный проходной фланцевый 15с22нж Ду-150 Ру-4,0 МПа (или аналог)	27
<p>1. Назначение: клапаны предназначены к использованию в качестве запорных устройств. Условный проход – 15, 20, 25, 40, 50, 80, 100, 150 мм. Рабочая среда – вода, пар. Параметры рабочей среды: - давление – 4,0 МПа (40 кгс/см²); - температура – 420⁰С. Материал корпуса и основных деталей – высокотемпературный. Присоединение к трубопроводу – фланцевое. Привод – ручной (рукоятка).</p> <p>2. Гарантийный срок эксплуатации не менее 18 месяцев со дня ввода в эксплуатацию.</p> <p>3. Требования к документации: паспорт и руководство по эксплуатации должны быть на русском языке.</p>		
Заказчик имеет право увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры не более чем на 100 процентов (при необходимости)		
Место поставки	Минская обл., г. Солигорск, Промышленная площадка 2РУ, склад № 22	
Источник финансирования	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»	
Ориентировочные сроки закупки	II квартал 2014 года	

Условия оплаты	Оплата по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуска товара в свободное таможенное обращение) в течение не менее 15 банковских дней.
Сведения о процедуре закупки оформления конкурентного листа	
Квалификационные требования к участникам процедуры	<p>- Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.</p> <p>- Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> • находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; • представившая недостоверную информацию о себе; • не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; • не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. <p>- К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все ниже перечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> • участник должен быть производителем товара либо официальным торговым представителем производителя товара; • финансовую и экономическую состоятельность; • технические возможности, в том числе наличие разрешения Госпромнадзора РБ на право изготовления продукции, выданное до 15 февраля 2013 года и действительное до окончания срока действия, но не позднее 15 марта 2015 года либо Декларацию о соответствии или Сертификат соответствия которые имеют равную юридическую силу, выданные аккредитованным органом сертификации, включенным в Единый реестр органов по сертификации и испытательных лабораторий (центров) Таможенного союза.
Расчет цены предложения на поставку товара	Цена предложения на поставку товара должна быть указана на условиях поставки (<u>согласно ИНКОТЕРМС 2010</u> – для нерезидентов РБ), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самого товара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения на поставку товара	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки предложения на поставку товара	Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Обязательные условия договора	1. Для нерезидентов РБ : Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на продукцию не подлежит изменению в сторону увеличения. При изменении конъюнктуры рынка возможно снижение цены.

2. Для резидентов РБ: Цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом в белорусских рублях согласно действующему законодательству РБ и учетной политике предприятия, зафиксирована в прейскуранте.
3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.
4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.
5. Датой поставки продукции считается дата оприходования продукции на складе «Покупателя» (выпуска в режим свободного таможенного обращения). За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,2% от стоимости не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки.
7. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя.
8. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре.
9. Продукция должна соответствовать по качеству – согласно сертификату качества, по количеству – согласно количеству, указанному в товарно-транспортной накладной.
10. Качество и комплектность поставляемой продукции должны соответствовать ГОСТ или ТУ завода-изготовителя, техническому заданию. Гарантийный срок на продукцию – в соответствии с предложением участника.
11. Приемка поставляемой продукции по количеству и качеству производится в соответствии с «Положением о приемке товаров по количеству и качеству», утвержденным Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 03.09.2008г. №1290.
12. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя.
13. При выявлении недостачи продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Продавца осуществляется по факсимильной связи и является обязательным. Представитель должен прибыть в 5-тидневный срок после получения вызова, не считая времени необходимого для проезда, для составления двухстороннего Акта. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, соответствующий Акт составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.
14. Если иное не оговорено в Акте, срок устранения недостатков, замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 30 дней с даты составления Акта, оформленного в соответствии с п.13. При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 25% от стоимости дефектной продукции. Выплата штрафа не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.
15. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой дефектной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец.
16. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественную продукцию на склад

	<p>Продавца. Продавец несет все транспортные и другие расходы, связанные с возвратом продукции.</p> <p>17. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю:</p> <ul style="list-style-type: none"> - паспорт и руководство по эксплуатации на каждые 10 единиц продукции; - протокол испытаний на каждые 10 единиц продукции; - заверенную Продавцом копию документа, подтверждающего законность ввоза продукции на таможенную территорию Республики Беларусь (таможенную, статистическую декларацию); - сертификат качества (оригинал, выданный производителем); - сертификат происхождения продукции, заверенный Торгово-промышленной палатой Продавца (оригинал); - заверенную Продавцом копию разрешения Госпромнадзора РБ на право изготовления продукции, выданное до 15 февраля 2013 года и действительное до окончания срока действия, но не позднее 15 марта 2015 года либо Декларацию о соответствии или Сертификат соответствия которые имеют равную юридическую силу, выданные аккредитованным органом сертификации, включенным в Единый реестр органов по сертификации и испытательных лабораторий (центров) Таможенного союза. <p>18. В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов по п.17, поставка считается не выполненной и срок оплаты сдвигается соразмерно сроку предоставления любого из документов.</p> <p>19. Продукция должна быть новой, 2014г. выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.</p> <p>20. Продавец, являющийся сбытовой организацией (официальным торговым представителем производителя продукции), обязан предоставить Покупателю до начала исполнения договора, заверенную Продавцом копию документа, подтверждающего факт покупки продукции непосредственно у Производителя (договор). В случае не предоставления вышеуказанного документа до начала исполнения договора, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения <u>договора и (или) взыскать штраф в размере 25% от стоимости продукции поставленной с нарушением данного условия.</u></p> <p>21. В случае отказа Продавца от исполнения заключенного договора, Покупатель взыскивает с него неустойку в размере 10% суммы неисполненного договора;</p> <p>22. В случае поставки продукции, закупленной Продавцом не у производителя, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.</p> <p>23. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться путём переговоров сторон.</p> <p>24. Во всем, что не предусмотрено настоящим Контрактом, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.</p>
<p>Критерии для выбора наилучшего предложения при условии соответствия техническим требованиям</p>	<ul style="list-style-type: none"> - наименьшая цена - 100 % <p>Предложения, не соответствующие техническим характеристикам, исключаются из рассмотрения.</p> <p>Участником может быть представлено предложение, как на весь объем закупки, так и по каждому лоту отдельно. Обязательно предоставление предложения в полном объеме по каждому лоту.</p> <p>Оценка предложений будет осуществляться по каждому лоту</p>

<p>Место и порядок представления технико-коммерческого предложения</p>	<p>отдельно без применения преференциальной поправки.</p> <p>Для участия в процедуре должно быть представлено Технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке, в одном экземпляре.</p> <p>Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку клапанов запорных проходных фланцевых 15с22нж или аналогов» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или:</p> <ul style="list-style-type: none"> - по факсу: +375(174)- 29-85-69, или - по e-mail: e.klimova@kali.by (с пометкой – вниманию Алистарховой Л.В.) с обязательным предоставлением оригиналов документов в 10- дневный срок. <p>Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – 11.04. 2014г. 11 час. 00 мин.</p> <p>Предложение, полученное после истечения конечного срока его подачи, не вскрывается и возвращается представившему его участнику.</p> <p>Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Заявление участника на участие в процедуре оформления конкурентного листа, в котором указывается: <ul style="list-style-type: none"> • полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; • согласие на участие в процедуре на условиях настоящей процедуры закупки; • подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки; • обязательство заключить договор в течение 15 дней со дня направления договора подписанного заказчиком. 2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы: <ol style="list-style-type: none"> 2.1. заявление участника о том, что он: <ul style="list-style-type: none"> - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является. 3. в подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы: <ol style="list-style-type: none"> 3.1. для участников, являющихся производителями: <ul style="list-style-type: none"> - копия документа, подтверждающего, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, ТУ, иной документ). 3.2. Для участников, не являющихся производителем: <ol style="list-style-type: none"> 3.2.1. копия документа, подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм: <ul style="list-style-type: none"> - договор (соглашение) с производителем; - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель. 3.2.2. копии документов, выданные производителем, подтвер-
---	--

	<p>ждающие, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (разрешения либо декларации соответствия, сертификаты) или обязательство (гарантийное письмо) предоставления этих документов до момента поставки продукции.</p> <p>4. Для юридических лиц – резидентов РБ – копию свидетельства о государственной регистрации.</p> <p>Для юридических лиц – нерезидентов РБ – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).</p> <p>5. техническое предложение, которое должно содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - номер лота, полное наименование, количество, развернутые технические характеристики товара (в том числе габаритно-присоединительные и установочные размеры, чертежи общего вида, вес), наименование завода-изготовителя; - в случае предложения аналогов заявленного товара – подробное техническое описание предлагаемого товара; <ul style="list-style-type: none"> - гарантийные обязательства (не менее 18 месяцев); <p>6. коммерческое предложение, которое должно содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - спецификацию предложенного товара с указанием № лота, наименования и количества; - цену за единицу товара (без НДС) на условиях поставки - склад Покупателя. В цену должны быть включены стоимость самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей; - цену за единицу товара (без НДС) на условиях поставки - склад Продавца. В цену не должны быть включены расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин; - валюту платежа; - условия оплаты (не менее 15 банковских дней от даты поставки); - условия поставки (количество дней после подписания договора); - сроки поставки; - гарантийные обязательства - не менее 18 месяцев; <p>срок действия коммерческого предложения (не менее 90 дней).</p>
<p>Конечный срок подачи технико-коммерческого предложения</p>	<p>Не позднее 11-00 часов 11 апреля 2014 года. Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного срока подачи технико-коммерческого предложения, рассматриваться не будут.</p>
<p>Иные сведения</p>	<p>1. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений.</p> <p>Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно.</p> <p>2. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.).</p>

	<p>При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)</p> <p>3. Заказчик вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них по следующим основаниям:</p> <ul style="list-style-type: none"> - в случае отсутствия финансирования; - в случае утраты заказчиком необходимости приобретения товаров; - в случае изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки. <p>4. После принятия решения о выборе поставщика и его утверждения руководителем заказчика, согласования решения о выборе поставщика в вышестоящей организации заказчика либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников.</p> <p>5. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в срок до пятнадцати включительно календарных дней после согласования решения о выборе поставщика, но не ранее чем через пять календарных дней после выбора победителя.</p> <p>6. Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и настоящего Приглашения.</p> <p>7. Заказчик вправе запросить у участников, являющихся резидентами Республики Беларусь, экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов).</p> <p>Документация изложена на 7-ти листах и имеет идентичное содержание для всех участников.</p>
--	--

Начальник отдела основного
технологического оборудования УМТО

М.А. Севрук

Ответственный за проведение процедуры –
инженер по комплектации оборудования и
материалов управления МТО

Л.В. Алистархова