

Приглашение к участию в процедуре оформления конкурентного листа
по закупке средств индивидуальной защиты: наколенников,
согласно техническим заданиям, утвержденным 05.02.2013г.; 12.02.2014 г.

Сведения о заказчике		
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Местонахождение	Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
ФИО контактного лица	По вопросам закупки: Леончик О.В. – начальник бюро вспомогательных материалов ОМиСМ управления МТО Тел: +375 /174/ 29-86-48. Факс: 375 /174/ 22-40-07 Начальник отдела металлопродукции и стройматериалов УМТО Демешко А.Р. Тел: +375 / 174 / 29-88-27	
Адрес электронной почты	E.klimova@kali.by	
Сведения о предмете закупки		
№ лота	Наименование товара Технические характеристики и требования к закупаемой продукции	Кол-во, пар.
1	Наколенники защитные, для работников поверхностных цехов, в соответствии с техническим заданием, утвержденным главным инженером ОАО «Беларуськалий» 05.02.2013 г. (Приложение №1)	1105
2	Наколенники защитные, для работников рудников, занятых на подземных работах, в соответствии с техническим заданием, утвержденным главным инженером ОАО «Беларуськалий» 12.02.2014 г. (Приложение №2)	1850
Заказчик имеет право в ходе проведения процедуры оформления конкурентного листа при наличии необходимости увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 %.		
Место поставки	г. Солигорск, Минской обл., Второе рудоуправление, склад № 11	
Источник финансирования	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»	
Требуемые сроки поставки	Апрель 2014 года	
Допустимые для участия в процедуре условия оплаты	Оплата за товар по факту поставки. Отсрочка платежа не менее 15 календарных дней.	
Сведения о процедуре закупки		
Квалификационные требования к участникам процедуры	<p>Допускаются юридические и физические лица, резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товар независимо от страны его происхождения.</p> <p>Участником не может быть организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации.</p> <p>К участию в процедуре закупки допускаются претенденты, не имеющие претензий по предыдущим поставкам (сведения о фактах</p>	

	<p>отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.).</p> <p>Участник должен быть производителем товара либо официальным торговым представителем производителя товара.</p> <p>Полное соответствие с техническими заданиями, утвержденными главным инженером ОАО «Беларуськалий» 05.02.2013 г. (Приложение № 1); 12.02.2014 г. (Приложение №2).</p>
Расчет цены предложения на поставку товара	Цена без учета НДС определяется участником с указанием условий поставки согласно ИНКОТЕРМС-2010, а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения на поставку товара	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника. Для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки предложения на поставку товара	В случае представления предложений в разных валютах для сравнения цены будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Обязательные условия договора	<ol style="list-style-type: none"> 1. Цена на товар не подлежит изменению в сторону увеличения в течение срока действия договора. 2. Датой поставки для определения срока оплаты за товар считается дата поступления товара на склад Покупателя. 3. За несвоевременную поставку товара Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленного в срок товара за каждый день просрочки поставки. 4. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. 5. В случае обнаружения недостачи товара или товара ненадлежащего качества, Продавец обязан в течение 30 (тридцати) календарных дней с момента составления Акта заменить некачественный товар или допоставить недостающий товар. При нарушении установленного данным пунктом срока замены некачественного товара Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 25% от стоимости некачественного Товара. 6. Товар должен быть не ранее 2014 года выпуска. 7. Продавец, не являющийся изготовителем товара, обязан предоставить заказчику (покупателю) до начала исполнения договора, заверенные копии документов, подтверждающих факт покупки товара непосредственно у производителя (договор, накладные и т.д.), в противном случае Продавец уплачивает штраф в размере 25% стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия. 8. В случае отказа Продавца от исполнения заключенного договора Покупатель взыскивает с него неустойку в размере 10% суммы неисполненного договора.

	<p>9. Вместе с товаром Продавец обязан предоставить заверенные копии документов, подтверждающие законность ввоза товаров на таможенную территорию Республики Беларусь (таможенные, статистические декларации).</p> <p>10. Валюта договора – белорусские рубли, без привязки к курсу валют.</p>
<p>Критерии для выбора наилучшего предложения</p>	<p>Наиболее низкая цена, соответствие ТЗ.</p> <p>Оценка предложений участников будет осуществляться по каждому лоту отдельно без применения преференциальной поправки.</p>
<p>Требования к оформлению предложения</p>	<p>Для участия в процедуре участнику необходимо предоставить следующие документы:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Заявление участника на участие в процедуре, в котором указываются: полное наименование участника и его реквизиты, почтовый и юридический адреса, контактные телефоны, телефакс, банковские реквизиты. 2. Для участников, являющихся производителями: <ul style="list-style-type: none"> - копии документов, подтверждающие, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат соответствия; ТУ завода-изготовителя). 3. Для участников, не являющихся производителями: <ul style="list-style-type: none"> - обязательство поставки продукции непосредственно от производителя в случае присуждения договора на поставку; - документ, подтверждающий, что участник является официальным торговым представителем производителя закупаемой продукции (заверенная копия договора (контракта), дилерского соглашения). 4. Коммерческую часть предложения, которая должна содержать спецификацию поставляемой продукции с указанием: <ul style="list-style-type: none"> - наименования ; - технические характеристики, описание; - цены единицы без учета НДС; - стоимость предложения, а также указание на то, включена ли в цену стоимость тары, упаковки, расходы на транспортировку, оплата таможенных сборов и других обязательных платежей; - условий поставки (согласно условиям ИНКОТЕРМС-2010 для иностранных участников); - сроков поставки (количество дней после подписания договора); - валюты платежа; - условий оплаты; - срока действия коммерческого предложения; <p>- обязательно представление образцов (по 2 пары) предлагаемой к поставке продукции;</p> <p>- оригинальные копии сертификата соответствия, документы, подтверждающие качество, предлагаемого к поставке продукции, выданные производителю (продавцу) товара, или обязательство предоставить указанные документы до первой поставки продукции. Коммерческая часть должна быть оформлена в форме таблицы, которая кроме цены должна содержать номер лота согласно приглашению к процедуре закупки, наименование и технические характеристики согласно приглашению и наименование и технические характеристики предлагаемой продукции</p>

	<p>соответственно.</p> <p>Допускается предоставление ценового предложения по одному или нескольким лотам. Обязательно предоставление ценового предложения в полном объеме по каждому лоту и только одного производителя по каждому лоту.</p>
Место и порядок представления коммерческого предложения	<p>Коммерческое предложение может быть представлено:</p> <ul style="list-style-type: none"> - по почтовому адресу: 223710, г. Солигорск, ул. Коржа, 5, 4-х этажное здание, каб.314 в запечатанном конверте с пометкой: «Закупка наколенников защитных»; - по электронной почте: e.klimova@kali.by; lov@kali.by - по факсу +375/174/ 22-40-07.
Конечный срок подачи коммерческого предложения	<p>Не позднее 10-00 часов 03 марта 2014 года.</p> <p>Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного срока подачи коммерческого предложения, рассматриваться не будут.</p>
Иные сведения	<p>1. Процедура оформления конкурентного листа проводится в два этапа. На первом этапе процедуры участники предоставляют коммерческое предложение согласно требованиям к оформлению предложения в указанный выше срок. На втором этапе Заказчик по факсимильной связи сообщает минимальную цену по лоту без указания участника, который ее предложил, и предлагает снижение цены, а также изменение иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты и т. д.).</p> <p>2. Заказчик обязан отклонить конкретное коммерческое предложение если:</p> <ul style="list-style-type: none"> - коммерческое предложение не отвечает требованиям, изложенным в приглашении к участию в процедуре; - предлагаемая к закупке продукция не может быть использована в производственных условиях заказчика по технологическим и санитарным требованиям; - участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нем ошибки или неточности либо продлить срок его действия по предложению заказчика; - участник отказался подтвердить или не подтвердил свои данные; - участник, представивший коммерческое предложение, не может быть участником в соответствии с требованиями настоящего приглашения; - по истечении окончательного срока представления предложений участником представлено новое предложение. В этом случае отклоняются оба предложения. <p>Заказчик, в течение трех рабочих дней после принятия такого решения, уведомляет участника, коммерческое предложение которого отклонено, с указанием причины отклонения.</p> <p>3. Заказчик вправе отменить процедуру закупки на любом этапе ее проведения и не несет ответственности перед участниками процедуры закупки в случаях отсутствия финансирования, утраты необходимости приобретения товаров, изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки.</p>

	<p>4. Оценка представленных данных участников на участие в процедуре оформления конкурентного листа осуществляется отдельно от оценки предложений. Документация изложена на 5-ти листах и имеет идентичное содержание для всех участников.</p>
--	--

Начальник отдела металлопродукции
и стройматериалов УМТО

Демешко А.Р.

Начальник бюро вспомогательных
материалов

Леончик О.В.