

**ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ
оформления конкурентного листа по закупке
патрубков эластомерных**

Сведения о заказчике			
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»		
Местонахождение	Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5		
ФИО контактного лица	По вопросам закупки: Диденко Артемий Анатольевич – инженер отдела основного технологического оборудования управления МТО. Телефон: + 375 174 29 80 77 didenko.a@kali.by		
Адрес электронной почты	mto@kali.by		
Сведения о предмете закупки			
№ лота	Наименование товара	Кол-во, штук	Технические требования
1	Патрубок эластомерный типа RF Valve EPDM 150/150-10-1T	10	В соответствии с прилагаемым ТЗ № 500 от 23.01.2018
2	Патрубок эластомерный типа RF Valve EPDM 300-10-1C	4	В соответствии с прилагаемым ТЗ № 372 от 18.01.2018
Итого:		14	
Заказчик, при наличии необходимости, имеет право в ходе проведения процедуры оформления конкурентного листа увеличить или уменьшить количество закупки не более чем на 100%.			
Место поставки	Минская обл., г. Солигорск, Промышленная площадка ЗРУ (склад № 24 ОАО «Беларуськалий»).		
Источник финансирования	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»		
Допустимый срок поставки	декабрь 2018г. – январь 2019г.		
Условия оплаты	По факту поставки на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления) в течение не менее 45 календарных дней.		
Сведения о процедуре закупки оформления конкурентного листа			
Участники процедуры	Резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товар независимо от страны происхождения.		
Расчет цены предложения на поставку товара	Цена предложения на поставку товара должна быть указана на условиях поставки (<u>согласно INCOTERMS 2010</u> – для нерезидентов Республики		

	Беларусь), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самого товара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения на поставку товара	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки предложения на поставку товара	Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Допустимые условия договора	<p>1. Для резидентов Республики Беларусь – цена на товар должна быть сформирована Продавцом согласно действующему законодательству Республики Беларусь и зафиксирована в прейскуранте. В случае предоставления скидки от прейскурантной цены, цена на товар согласовывается сторонами путем подписания протокола согласования цены. Цены не подлежат изменению в сторону увеличения на весь объём поставки товара приобретаемого по настоящему договору. Продавец несет ответственность за правильность формирования цен в соответствии с учетной политикой предприятия и законодательством Республики Беларусь по ценообразованию.</p> <p>2. Для нерезидентов Республики Беларусь: цены не подлежат изменению в сторону увеличения на весь объём поставки товара приобретаемого по договору.</p> <p>3. Проект договора – приложение № 2 к настоящей документации.</p>
Квалификационные требования к участникам процедуры	<p>1. Участник должен быть производителем товара либо его сбытовой организацией (официальным торговым представителем).</p> <p>Под сбытовой организацией следует понимать: организацию или индивидуального предпринимателя, уполномоченных на реализацию в соответствии с договором (соглашением), договорами (соглашениями) с государственным</p>

	<p>объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входит изготовитель, или их уставами, либо договором (соглашением) с управляющей компанией холдинга, участником которого является изготовитель;</p> <p>2. Отсутствие претензий по качеству поставляемой продукции по результатам предыдущим поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий»: сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставленных товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.</p> <p>3. Участником не может быть:</p> <ul style="list-style-type: none"> - организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; - организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя, представившие недостоверную информацию о себе; не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую в установленные заказчиком сроки; не соответствующие требованиям заказчика к данным участников; - юридическое лицо и индивидуальные предприниматели, включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, и (или) в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012 № 488 включенных в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере.
Критерии для выбора наилучшего предложения при условии соответствия техническим требованиям	<p>Наименьшая цена – 100%.</p> <p>Предложения, не соответствующие техническому заданию, исключаются из рассмотрения.</p> <p>Обязательно предоставление предложения в полном объеме по лоту.</p> <p>Оценка осуществляется по каждому лоту отдельно.</p>

<p>Требования к оформлению технико-коммерческого предложения</p>	<p>Технико-коммерческое предложение включает в себя следующие документы:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Заявление участника на участие в процедуре, в котором указываются: <ol style="list-style-type: none"> 1.1. полное и сокращенное наименование участника; 1.2. банковские реквизиты, почтовый и юридический адреса; контактные телефоны, факс, электронный адрес, банковские реквизиты; 1.3. участник является производителем закупаемого товара либо официальным торговым представителем производителя, с указанием схемы поставки: производитель – продавец – покупатель. 2. Указание о том, что Участник не находится на какой-либо стадии процесса ликвидации, реорганизации или банкротства, а резидентам Республики Беларусь дополнительно информацию о том, что участник не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, и (или) в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012 №488 включен в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере; 3. Документы, подтверждающие, что участник является производителем закупаемого товара либо его сбытовой организацией (официальным торговым представителем); Под сбытовой организацией следует понимать: организацию или индивидуального предпринимателя, уполномоченных на реализацию в соответствии с договором (соглашением), договорами (соглашениями) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входит изготовитель, или их уставами, либо договором (соглашением) с управляющей компанией холдинга, участником которого является изготовитель; 4. Согласие участника выполнить допустимые условия договора – Приложение № 2, указанные в данном приглашении; 5. Техническую часть предложения, которая должна содержать: номер лота, полное наименование, количество предлагаемого товара, наименование завода изготовителя, страну происхождения товара, развернутые технические характеристики (предлагаемого) товара, с ответом
--	--

	<p>по каждому пункту в последовательности, изложенной в техническом задании (см. Приложение № 1);</p> <p>6. Коммерческую часть предложения, которая должна содержать спецификацию поставляемого товара с указанием:</p> <p>6.1. Наименование и цена единицы товара (без учета НДС);</p> <p>6.2. Стоимость предложения, а также указание на то, включена ли в цену стоимость тары, упаковки, расходы на транспортировку, оплата таможенных сборов и других обязательных платежей;</p> <p>6.3. Условия поставки (согласно условиям INCOTERMS-2010 для иностранных участников);</p> <p>6.4. Допустимый срок поставки (указывать количество дней от даты заключения договора);</p> <p>6.5. Валюта платежа (для нерезидентов РБ);</p> <p>6.6. Допустимые условия оплаты: по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления) в течение не менее 45 календарных дней.</p> <p>6.7. Гарантийные обязательства: 12 месяцев от даты ввода товара в эксплуатацию.</p> <p>6.8. Срок действия технико-коммерческого предложения (не менее 90 дней).</p>
<p>Место и порядок представления технико-коммерческого предложения</p>	<p>Технико-коммерческое предложение должно быть представлено по адресу: 223710, г. Солигорск, ул. Коржа, 5, 4-х этажное здание, каб.306 в запечатанном конверте с пометкой: «Закупка патрубков эластомерных» не вскрывать до 14-00 часов 21 сентября 2018 года по e-mail mto@kali.by либо факсу +375(0)174 29-84-41 (с пометкой – вниманию Диденко А.А.), с последующим предоставлением в 10-ти дневный срок оригиналов.</p>
<p>Конечный срок подачи технико-коммерческого предложения</p>	<p>Не позднее 14-00 часов 21 сентября 2018 года. Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного срока подачи технико-коммерческого предложения, рассматриваться не будут.</p>
<p>Иные сведения</p>	<p>1. Предложение на поставку товара должно быть отпечатано или написано несмываемыми чернилами на фирменном бланке участника и подписано руководителем или иным должностным лицом юридического лица, либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании</p>

договора. Предложение, подаваемое индивидуальным предпринимателем, должно быть подписано самим индивидуальным предпринимателем.

2. В предложении не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего предложение.

3. После рассмотрения поступивших предложений участникам, предложения которых допущены к процедуре оценки предложений, направляется уведомление о проведении переговоров по снижению цен поступивших предложений, содержащее сведения о наименьшей цене таких предложений без указания участника, которым предложена эта цена, а также о дате, времени и месте проведения данных переговоров.

4. Переговоры проводятся в течение срока действия предложений в период между их рассмотрением и оценкой. При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений посредством направления информации в таком виде, который позволяет определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телефакс, электронный документ).

5. Заказчик может при необходимости обратиться к участнику процедуры за разъяснениями по представленным предложениям.

6. Предложение участника будет отклонено, если:

6.1. оно не будет отвечать требованиям процедуры оформления конкурентного листа;

6.2. в случае утраты заказчиком необходимости приобретения товара в связи с чрезвычайными и непредотвратимыми обстоятельствами;

6.3. если предложение содержит невыгодные для заказчика условия.

7. Оценка предложений участников осуществляется при соответствии предложений требованиям процедуры оформления конкурентного листа.

8. Заказчик вправе запросить у участников – резидентов Республики Беларусь экономические расчеты уровня отпускных цен.

9. После согласования решения о выборе

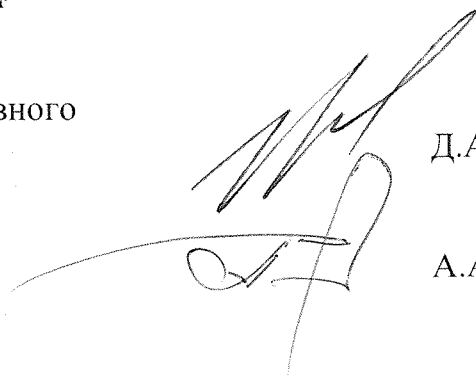
	<p>наилучшего коммерческого предложения и поставщика в вышестоящей организации и его утверждения руководителем заказчика, в течение трех рабочих дней ответственный исполнитель уведомляет об этом выбранного поставщика и одновременно направляет ему проект договора.</p> <p>10. Договор заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его технического и окончательного предложений. В случае непредоставления в указанные сроки заказчику подписанного договора, выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.</p> <p>Документация изложена на 18 листах и имеет идентичное содержание для всех участников.</p>
--	---

Приложение №: 1. Технические задания на 4 л. в 1 экз.

2. Проект договора на 7 л. в 1 экз.

И.о. зам. начальника отдела основного
технологического оборудования

Исполнитель



Д.А. Гришков

А.А. Диденко