

ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕоформления конкурентного листа
по закупке масел И-20А и М8В

Сведения о заказчике				
Полное наименование		Открытое акционерное общество «Беларуськалий»		
Местонахождение		Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5, факс +375(174)237165		
ФИО контактного лица		Карпович Елена Леонидовна – начальник бюро топлива и ГСМ отдела химической и нефтехимической продукции управления МТО, г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5; 4-х этажный корпус, каб.303, тел.:+375(174) 2986-82; Щербина Максим Викторович – начальника отдела химической и нефтехимической продукции управления МТО Тел: +375 (174) 2980-72		
Адрес электронной почты		mto@kali.by		
Сведения о предмете закупки				
Лот	Наименование предмета закупки (или аналог)	Тара	Требования к предмету закупки	Кол-во, литров
1	Масло промышленное И-20А	бочка/канистра	ГОСТ 20799-88	9 550
2	Масло моторное М8В	бочка/канистра	ГОСТ 10541-78	1 260
Заказчик имеет право увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры оформления конкурентного листа не более чем на 100 процентов (при необходимости)				
Место поставки		г. Солигорск, Минская обл., промышленная площадка 1-4РУ		
Источник финансирования		Собственные средства ОАО «Беларуськалий»		
Требуемый срок поставки		II квартал 2017 года		
Допустимые для участия в процедуре условия оплаты		Оплата по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуска в режим свободного таможенного обращения) в течение не менее 45 календарных дней.		
Сведения о процедуре закупки				
Участники процедуры		Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь. Участником не может быть организация: - находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; - юридическое лицо и индивидуальные предприниматели, включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, и (или) в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012г №488 включенных в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере – для резидентов Республики Беларусь; организация и индивидуальный предприниматель, включенные в реестр недобросовестных поставщиков, формируемый Федеральной Антимонопольной службой Российской Федерации (в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 15 мая 2007 года № 292) – для резидентов Российской Федерации; - представившая недостоверную информацию о себе; - не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; - не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие пре-		

	<p>тензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> • участник должен быть производителем товара либо официальным торговым представителем производителя товара; • финансовую и экономическую состоятельность; • технические возможности.
Расчет цены предложения	Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь – валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусский рубль.
Наименование валюты для оценки предложения	Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен ценовых предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Обязательные условия договора	<ol style="list-style-type: none"> 1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на продукцию не подлежит изменению в сторону увеличения. При изменении конъюнктуры рынка до момента отгрузки возможно снижение цены. 2. Для резидентов РБ: Цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом в соответствии с законодательством РБ и учетной политикой предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования цены. 3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 5. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад «Покупателя» (или ПТО «СВХ»). За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пению в размере 0,1 % от стоимости не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки. 6. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. 7. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре. 8. Продукция должна соответствовать по качеству – согласно сертификату качества, выданному изготовителем, по количеству - согласно количеству, указанному в товарно-транспортной накладной. 9. Гарантийный срок на продукцию – в соответствии с предложением участника (но не менее 24 месяцев с момента поставки). 10. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя. 11. При выявлении недостатка продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока,

вызов представителя Продавца осуществляется по факсимильной связи и является обязательным. Представитель должен прибыть в 3-х дневный срок после получения вызова, не считая времени необходимого для проезда, для составления двухстороннего АКТа. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.

12. Если иное не оговорено в АКТе, срок устранения недостатков, замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 дней с даты составления АКТа, оформленного в соответствии с п.11. При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 25% от стоимости дефектной продукции. Выплата штрафа не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.

13. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой дефектной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец.

14. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественную продукцию на склад Продавца. Продавец несет все транспортные и другие расходы, связанные с возвратом продукции.

15. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю:

- товарно-транспортную накладную;
- сертификат качества (оригинал, выданный производителем);
- паспорт на каждую единицу продукции на русском языке;
- заверенную копию сертификата (декларации) соответствия товара требованиям технического регламента Таможенного союза ТР ТС 030/2012 «О требованиях к смазочным материалам, маслам и специальным жидкостям» и официальное разрешение владельца оригинала указанного документа на её применение.

16. В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов по п.15, поставка считается не выполненной и срок оплаты сдвигается соразмерно сроку предоставления любого из документов.

17. Продукция должна быть новой, 2017 г. выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

18. Продавец обязан предоставить Покупателю до начала исполнения договора документы, подтверждающие законность ввоза товара на таможенную территорию Республики Беларусь (таможенные, статистические декларации), а также заверенные копии документов, подтверждающих факт покупки продукции непосредственно у Производителя (договор, накладные и т.д.).

19. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку), Покупатель взыскивает с Продавца неустойку в размере 10% суммы неисполненного договора.

20. В случае поставки продукции, закупленной Продавцом не у производителя, не предоставления до начала исполнения договора Продавцом документов по п. 18 Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

21. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке.

	<p>22. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.</p> <p>23. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из данного контракта или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.</p> <p>24. Вместе с товаром Продавец предоставляет Покупателю оригинал (копию) сертификата о происхождении товара формы СТ-1, выданного торгово-промышленной палатой страны происхождения товара (копию сертификата продукции собственного производства).*</p> <p>25. В случае не предоставления документов по п.24, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% от стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.</p> <p>26. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленном Налоговым кодексом Республики Беларусь.</p> <p>27. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга, Продавец уплачивает штраф.</p> <p>28. Стороны принимают во внимание, что Покупатель имеет систему менеджмента качества, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ ISO 9001:2009 и ISO 9001:2008, систему управления окружающей средой, сертифицированную на соответствие требованиям ISO 14001: 2015, систему управления охраной труда и промышленной безопасностью, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ 18001-2009 и своими действиями, направленными на выполнение условий данного договора не допустит нанесения урона друг другу в указанных сферах деятельности.</p> <p>29. Продавец несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает Покупателю любые убытки, возникшие у Покупателя в связи с невыполнением Продавцом требований по сертификации продукции.</p> <p>30. Любые расходы, связанные с допоставкой, возвратом или заменой дефектного товара при приемке товара на складе Покупателя и во время гарантийного срока (таможенные расходы, расходы по хранению), несет Продавец. Затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 30 календарных дней с даты предъявления счета Покупателем в валюте договора по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя.</p> <p>В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.</p> <p>31. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.</p> <p>* - требование распространяется на участников, к цене предложений которых применена преференциальная поправка.</p>
<p>Критерии для выбора наилучшего предложения</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Наименьшая цена - 100 %. 2. Предложения, не соответствующие требованиям заказчика, исключаются из рассмотрения. 3. Участником может быть представлено предложение, как на весь объем закупки, так и по каждому лоту отдельно. Обязательно предоставление предложения в полном объеме по каждому лоту. 4. Оценка предложений участников будет осуществляться по каждому лоту отдельно с применением преференциальной поправки в виде

	<p>уменьшения на 15 процентов цены предложения участника, предлагающего товары происхождения Республики Беларусь и (или) стран, которым в Республике Беларусь предоставляется национальный режим в соответствии с международными договорами Республики Беларусь (государства – члены Евразийского экономического союза). Преференциальная поправка будет применена только к цене предложений участников, представивших документы в соответствии с требованиями настоящего приглашения.</p>
<p>Место и порядок представления предложения</p>	<p>Для участия в процедуре должно быть представлено технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке, в одном экземпляре.</p> <p>Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку масел И-20А и М8В» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или:</p> <p>- по факсу: +375(174)-29-85-93 - по e-mail: mto@kali.by</p> <p>с обязательным предоставлением оригиналов документов в 10-дневный срок.</p> <p>Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – до 15 час. 00 мин. 05 мая 2017 г.</p> <p>Предложение, поданное после истечения конечного срока его подачи, не вскрывается и возвращается представившему его участнику.</p> <p>Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы:</p> <p>1. Заявление участника на участие в процедуре оформления конкурентного листа, в котором указывается:</p> <ul style="list-style-type: none"> • полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; • согласие на участие в процедуре на условиях настоящей процедуры закупки; • подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки; • обязательство заключить договор в течение 15 дней со дня направления договора подписанного заказчиком; • обязательство выполнить раздел «обязательные условия договора» <p>2. В подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:</p> <p>2.1. заявление участника о том, что он:</p> <ul style="list-style-type: none"> - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является. - информация о том, что участник не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, и (или) в соответствии с Указом Президента РБ от 23.10.2012 г. №488 включенных в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском

совершения правонарушений в экономической сфере -для резидентов Республики Беларусь; организация и индивидуальный предприниматель, включенные в реестр недобросовестных поставщиков, формируемый Федеральной Антимонопольной службой Российской Федерации (в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 15 мая 2007 года № 292) – для резидентов Российской Федерации.

3. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:

3.1. для участников, являющихся производителями:

- копия документа, подтверждающего, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, ТУ, иной документ), сведения о производственной базе участника.

3.2. для участников, не являющихся производителем:

3.2.1. копия документа, подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:

- договор (соглашение) с производителем;
- договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;
- договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.

3.2.2. копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, ТУ, иное).

3.3. сертификат соответствия требованиям технических регламентов Таможенного союза (ТР ТС 030/2012) «О требованиях к смазочным материалам, маслам и специальным жидкостям», либо гарантийное письмо о предоставлении вышеуказанного документа до момента поставки товара.

4. Для юридических лиц – резидентов РБ – копию свидетельства о государственной регистрации.

Для юридических лиц – нерезидентов РБ – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).

5. Техническое предложение, содержащее наименование предлагаемого товара, технические характеристики; гарантийные обязательства.

6. Коммерческое предложение, которое должно содержать:

- полное наименование предлагаемого к поставке товара, цену предложения по каждому лоту (цена определяется участником с указанием условий поставки без учета НДС (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей);
- валюту платежа;
- условия оплаты (с учетом предпочтительных для участия в процедуре условий оплаты **45 календарных дней с даты поставки на склад Покупателя**);
- условия поставки (предпочтительно – ДАР г. Солигорск);
- сроки поставки (количество дней после подписания договора);
- гарантийные обязательства (не менее 24 месяцев с момента поставки);
- срок действия коммерческого предложения (**не менее 60 дней**);

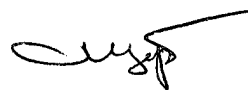
7. Заявление участника на применение преференциальной поправки к цене его предложения, на товары происхождения Республики Беларусь и (или) стран, которым в Республике Беларусь предоставляет-

	<p>ся национальный режим в соответствии с международными договорами Республики Беларусь (государства – члены Евразийского экономического союза). К заявлению должна быть приложена заверенная участником копия любого из нижеперечисленных документов либо обязательство предоставить ее при поставке товара:</p> <ul style="list-style-type: none"> - сертификат о происхождении товара формы СТ-1, выданный торгово-промышленными палатами стран - членов Евразийского экономического союза или сертификат продукции собственного производства, выданный Белорусской торгово-промышленной палатой, унитарными предприятиями Белорусской торгово-промышленной палаты, их представительствами и филиалами.
<p>Конечный срок подачи технико - коммерческого предложения</p>	<p>Не позднее 15:00 часов 05 мая 2017 года. Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного срока подачи технико-коммерческого предложения, рассматриваться не будут.</p>
<p>Иные сведения</p>	<p>1. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных ими ценовых предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений.</p> <p>Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно.</p> <p>2. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)</p> <p>3. Заказчик или комиссия вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них в случае:</p> <ul style="list-style-type: none"> - отсутствия финансирования; - утраты заказчиком необходимости приобретения товаров; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки. <p>Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.</p> <p>4. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников.</p> <p>Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика, – с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика. Руководитель заказчика (за исключением генерального директора) не вправе</p>

	<p>утверждать решение о выборе поставщика, если он является ответственным исполнителем или членом комиссии по данной закупке.</p> <p>5. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в срок до пятнадцати включительно календарных дней после принятия решения о выборе поставщика, но не ранее чем через пять календарных дней после выбора победителя.</p> <p>6. Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и настоящего Приглашения.</p> <p>7. Заказчик вправе запросить у участников, являющихся резидентами Республики Беларусь, экономические расчеты уровня отпускных цен.</p>
--	---

Документация изложена на 8 (восемь) страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

Начальник отдела химической и нефтехимической продукции МТО



М. В. Щербина

Начальник бюро топлива и ГСМ и топлива УМТО



Е. Л. Карпович