

Приглашение к участию в процедуре
оформления конкурентного листа на закупку установки для перекачки эмульсии
в лаве

Сведения о заказчике				
Полное наименование		Открытое акционерное общество «Беларуськалий»		
Юридический адрес		Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск Минской обл., ул. Коржа, 5		
ФИО, должность контактного лица заказчика, которому вменено в обязанность поддерживать связь с участниками по вопросам проведения процедуры		По вопросам закупки: Манкевич Сергей Николаевич – инженер отдела основного технологического оборудования управления МТО. Тел: +375 174 29-86-93, Факс: +375 174 29-88-67		
Адрес электронной почты		mto@kali.by		
Сведения о предмете закупки				
№ лота	Наименование товара (или аналог)	Кол-во, шт.	Рег. № и дата технического приложения	Требуемый срок поставки
1	Установка для перекачки эмульсии в лаве	1	№ 174 от 11.01.2018	2 квартал 2018 года
Технические требования к товару: технические характеристики должны полностью соответствовать техническому приложению и типовому техническому заданию № 3.1.4 – приложение №1 к настоящей документации				
Заказчик имеет право в ходе проведения процедуры оформления конкурентного листа при наличии необходимости увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100%				
Место поставки		Республика Беларусь, Минская обл., г. Солигорск, промышленная площадка ЗРУ, склад № 17		
Условия оплаты		100% стоимости товара оплачивается в течение не менее 45 календарных дней по факту поставки его на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления)		
Источник финансирования		Собственные средства ОАО «Беларуськалий»		
Условия поставки		Для нерезидентов Республики Беларусь - DAP - г. Солигорск (согласно INCOTERMS 2010); для резидентов Республики Беларусь – склад Покупателя (г. Солигорск).		
Гарантийные обязательства		Гарантийные обязательства – начинают течь с даты поставки и составляют не менее 24 месяцев от даты ввода товара в эксплуатацию. Отсчёт указанного выше срока гарантии в отношении отремонтированных (замененных) частей товара, поставленных взамен дефектных, на которые имеются отдельные гарантийные обязательства, начинается снова, с момента ввода их в эксплуатацию, и составляет 24 месяца		
Конечный срок подачи коммерческого предложения		Не позднее 15-00 часов 17 августа 2018 года. Коммерческие предложения, полученные заказчиком после истечения конечного срока подачи предложений, не рассматриваются и возвращаются участникам,		

	подавшим их
Место и порядок представления коммерческого предложения	Предложение предоставляется в запечатанном конверте по почте либо явочно с пометкой «Коммерческое предложение на закупку установки для перекачки эмульсии в лаве» по адресу: 223710, Республика Беларусь, Минская область, г. Солигорск, ул. Коржа, 5, 4-х этажное здание, кабинет № 304 (приёмная управления материально-технического обеспечения) или по факсу 8-0174-29-85-69 либо по e-mail mto@kali.by
Условия проведения процедуры оформления конкурентного листа:	
Представление коммерческого предложения	Определение участников, соответствующих квалификационным требованиям процедуры оформления конкурентного листа и техническим заданиям
Проведение переговоров о снижении цен	1. Проведение переговоров о снижении цен коммерческого предложения. 2. Подведение итогов
Участники процедуры	<p>Допускаются юридические и физические лица, резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товар независимо от страны его происхождения.</p> <p>Участником не может быть:</p> <ul style="list-style-type: none"> - организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; - организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя, представившие недостоверную информацию о себе; не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую в установленные заказчиком сроки; не соответствующие требованиям заказчика к данным участников; - юридическое лицо и индивидуальные предприниматели, включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, и (или) в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012 №488 включенных в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере. <p>К участию в процедуре оформления конкурентного листа допускаются участники, не имевшие претензий по предыдущим поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров (контрактов), неисполнения и (или) ненадлежащего исполнения заключенных договоров (контрактов), информация цехов-заявителей о неудовлетворительном</p>

	<p>качестве поставленных товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> - участник должен быть производителем товара либо сбытовой организацией (официальным торговым представителем производителя товара). Под сбытовой организацией следует понимать: организацию или индивидуального предпринимателя, уполномоченных на реализацию в соответствии с договором (соглашением), договорами (соглашениями) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входит изготовитель, или их уставами, либо договором (соглашением) с управляющей компанией холдинга, участником которого является изготовитель; - финансовую и экономическую состоятельность. - технические возможности
Расчет цены предложения	<p>Цена (без учёта НДС) определяется участником с указанием условий поставки (для нерезидентов Республики Беларусь – по INCOTERMS-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, стоимость тары, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей</p>
Наименование валюты коммерческого предложения	<p>Для нерезидентов Республики Беларусь – валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли</p>
Наименование валюты для оценки коммерческого предложения	<p>Для сравнения, цены предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен коммерческих предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены</p>
Перечень критериев оценки коммерческих предложений, их удельный вес и способ оценки	<ol style="list-style-type: none"> 1. Наименьшая цена предложения – 100%. 2. Предложения, не соответствующие техническим заданиям исключаются из рассмотрения. 3. Участником может быть представлено предложение, как на весь объем закупки, так и по каждому лоту отдельно
Допустимые условия договора (контракта)	<ol style="list-style-type: none"> 1. Для резидентов Республики Беларусь - цена на товар должна быть сформирована Продавцом согласно действующему законодательству Республики Беларусь и зафиксирована в прейскуранте. В случае предоставления скидки от прейскурантной цены, цена на товар согласовывается сторонами путем подписания протокола согласования цены. <p>Цены не подлежат изменению в сторону увеличения на весь объём поставки товара приобретаемого по</p>

настоящему договору (контракту). Продавец несет ответственность за правильность формирования цен в соответствии с учетной политикой предприятия и законодательством Республики Беларусь по ценообразованию.

Для нерезидентов Республики Беларусь: цена не подлежит изменению в сторону увеличения.

2. Условия поставки товара – транспортом Продавца на склад Покупателя и за счет Продавца.

3. Требуемый срок поставки товара.

4. Датой поставки считается дата оприходования товара на складе Покупателя (для резидентов Республики Беларусь) либо дата таможенного оформления (для нерезидентов Республики Беларусь).

5. За несвоевременную поставку товара Продавец уплачивает пеню в размере 0,2 % от стоимости не поставленного в срок товара за каждый день просрочки поставки.

6. За отказ от поставки товара, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 25% от стоимости не поставленного товара.

7. Оплата за товар производится банковским переводом со счета Покупателя на счет Продавца за весь объем поставленного товара в течение не менее 45 календарных дней по факту поставки его на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления). Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. Все комиссии и сборы банков по перечислению денежных средств за поставленный товар Покупателем на территории Республики Беларусь – за счет Покупателя, вне территории Республики Беларусь – за счет Продавца.

Оплата за товар не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству и комплектности товара. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензий, указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности товара.

8. Валюта договора – белорусский рубль (BYN). Валюта платежа – белорусский рубль (BYN) (Данный пункт в обязательном порядке относится только ко всем резидентам Республики Беларусь).

9. Покупатель не несет ответственности при перечислении платежа по банковским реквизитам, неверно указанным Продавцом в договоре, за непоступление платежа на счет Продавца.

10. Покупатель оставляет за собой право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора в случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом обязательств по договору: при просрочке поставки более чем на 30 (тридцать)

календарных дней.

11. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 25% стоимости продукции по договору.

12. Продавец обязан предоставить Покупателю до начала исполнения договора документы, подтверждающие законность ввоза товара на таможенную территорию Республики Беларусь (таможенные, статистические декларации), а также заверенные копии документов, подтверждающих факт покупки товара непосредственно у производителя (договор, накладные и т.д.).

13. В случае поставки товара, закупленного Продавцом не у производителя, не предоставления Продавцом документов по п.12 Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

14. Качество и комплектность поставляемого товара должны соответствовать ГОСТу (ТУ) завода-изготовителя и требованиям технических заданий.

15. Гарантийные обязательства Продавца на поставляемый товар начинают течь с даты поставки и составляют не менее 24 месяцев от даты ввода товара в эксплуатацию. Датой ввода товара в эксплуатацию является дата утверждения Покупателем акта о приеме-передаче основных средств.

16. В случае устранения дефектов, выявленных в период действия гарантийных обязательств, срок действия гарантийных обязательств продлевается на время, в течение которого товар не использовался из-за обнаруженных дефектов.

17. Отсчёт указанного выше срока гарантии в отношении отремонтированных (замененных) частей товара, поставленных взамен дефектных, на которые имеются отдельные гарантийные обязательства, начинается снова, с момента ввода их в эксплуатацию, и составляет 24 месяца.

18. О выявленных недостатках по качеству поступившего товара, в том числе и комплектующих изделий, сообщается Продавцу в следующем порядке:

18.1. Ответственный исполнитель Покупателя по данному договору после получения от подразделения, эксплуатирующего товар, письменного извещения о факте возникновения дефекта и/или невозможности эксплуатации товара по причине некачественного его изготовления, письменно уведомляет Продавца о данном факте;

18.2. Продавец, в течение последующих двух рабочих

суток (для нерезидентов Республики Беларусь – в течение трех рабочих суток) с момента получения уведомления, направляет своих представителей для выяснения причин, которые вызвали возникновение дефекта и/или остановку в работе товара;

18.3. Представителями эксплуатирующего подразделения и представителями Продавца производится совместное обследование товара, в результате которого составляется Акт-рекламация. Срок проведения ремонта или замены должен составлять не более 10 рабочих дней;

19. Акт-рекламация подписывается в одностороннем порядке представителями эксплуатирующего подразделения Покупателя и будет являться основанием для проведения гарантийного ремонта/замены дефектного товара, а в случае необходимости, основанием для ведения претензионно-исковой работы в следующих случаях:

19.1. Если Продавец не направил своих представителей в оговоренный выше срок;

19.2. Представители Продавца отказались от подписания Акта-рекламации.

20. Если по причинам, не зависящим от Продавца, недостатки невозможно устранить в течение 10 рабочих дней от даты подписания Акта-рекламации, то Продавец обязан в течение 4 рабочих дней от даты его подписания письменно согласовать с Покупателем срок, необходимый для их устранения.

21. Если недостатки не будут устранены в течение 10 рабочих дней от даты подписания Акта-рекламации (если Покупатель не согласовал с Продавцом иные сроки устранения выявленных недостатков), то Продавец обязан уплатить Покупателю пеню в размере 0,2 % за каждый день просрочки. Пеня начисляется от стоимости дефектного товара, поставленного по настоящему договору. Уплата пени не освобождает Продавца от исполнения обязательств по договору.

22. Все расходы, связанные с возвратом или заменой дефектных товаров при приемке товара на складе Покупателя и во время гарантийного срока, как на территории страны Продавца, так и на территории страны Покупателя, несет Продавец, в том числе расходы по монтажу и демонтажу товара на основании актов выполненных работ. Продавец обязуется в течение 5 календарных дней от даты получения счета возместить Покупателю таможенные расходы, расходы по хранению в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает пеню в размере 0,5% от суммы предъявленного счета за каждый день просрочки.

23. Продавец обязан возместить Покупателю убытки,

причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.

24. Продавец гарантирует полноту и комплектность технической документации, предусмотренной настоящим договором. Если Покупателем обнаружены недостатки в представленной Продавцом технической документации, Продавец обязан устранить их за свой счет в течение 7 календарных дней, от даты предъявления письменной претензии за свой счет.

25. Продавец гарантирует Покупателю, что он обладает в необходимом объеме правами на все патенты и изобретения, используемые при изготовлении поставляемого товара, и что товар, поставляемый по настоящему договору, может быть использован Покупателем без каких-либо претензий со стороны третьих лиц, и без нарушения каким-либо образом их прав.

26. Вместе с товаром Продавец предоставляет:

26.1. Комплект технической документации на русском языке:

- а) технический паспорт на товар;
- б) руководство по эксплуатации согласно ГОСТ 2.601-2006 и статье 4 п.8 ТР ТС 010/2011;
- в) заверенная копия сертификата (декларации) соответствия товара требованиям Технического регламента таможенного союза ТР ТС 010/2011 «О безопасности машин и оборудования», выданного аккредитованным органом по сертификации, включенным в единый реестр органов по сертификации и испытательных лабораторий (центров) Таможенного союза;
- г) заверенная копия сертификата соответствия товара требованиям Технического регламента таможенного союза ТР ТС 012/2011 «О безопасности оборудования для работы во взрывоопасных средах», выданного аккредитованным органом по сертификации, включенным в единый реестр органов по сертификации и испытательных лабораторий (центров) Таможенного союза;

д) каталог запасных частей на товар.

26.2. Оригинал товарно-транспортной накладной.

27. В случае несвоевременного предоставления указанных в п.26 документов и/или предоставления неверно оформленных документов, Покупатель имеет право отсчитывать срок оплаты от даты предоставления отсутствующих либо исправления неверно оформленных документов. Датой представления недостающих и/или надлежаще оформленных документов является дата получения Покупателем от Продавца сопроводительного письма с приложением требуемых документов.

	<p>28. Товар должен быть новым, не ранее 2018 года выпуска. В случае поставки товара с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.</p> <p>29. Привод товара должен быть укрыт брезентом либо плотной плёнкой с целью недопущения попадания атмосферных осадков в электрооборудование при его перевозке и хранении</p> <p>30. Покупатель по получению каких-либо претензий со стороны третьих лиц немедленно извещает об этом Продавца и Продавец должен за свой счёт и риск принять меры к урегулированию заявленных претензий.</p> <p>31. Споры по настоящему Договору Стороны разрешают путем переговоров. По спорам, возникающим в процессе исполнения настоящего Договора, обязателен досудебный (претензионный) порядок урегулирования. Срок рассмотрения претензии – 20 календарных дней от даты её направления.</p> <p>32. Если стороны не придут к соглашению, дело передается на рассмотрение экономического суда Минской области. Применяемое материальное право – Республики Беларусь.</p> <p>33. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по телефонному номеру (факсимильной связи) и/или по электронной почте, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных данным договором. Датой уведомления Продавца считается дата отправления факсимильного уведомления и/или электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанными способами лежит на получающей Стороне.</p> <p>34. Во всем, что не предусмотрено договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.</p>
Требования к оформлению коммерческого предложения	<p>Коммерческое предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке в одном экземпляре и содержать:</p>
	<p>1. Заявление участника на участие в процедуре оформления конкурентного листа, в котором указываются:</p> <ul style="list-style-type: none"> 1.1. согласие на участие в процедуре оформления конкурентного листа на условиях настоящего приглашения; 1.2. согласие участника выполнить условия раздела «Допустимые условия договора (контракта)», указанные в данном приглашении; 1.3. обязательство заключить договор (контракт) не позднее, чем в 15-ти дневный срок со дня

	<p>направления договора (контракта) подписанного заказчиком;</p> <p>1.4. информация, является участник производителем товара или официальным торговым представителем производителя с указанием схемы поставки (Производитель-Продавец-Покупатель);</p> <p>1.5. информация о том, что участник не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, и (или) в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012 №488 включенных в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере.</p> <p>2. Документы и информация, подтверждающие данные претендента (экономическое и финансовое положение) - копию справки обслуживающего банка о финансовой состоятельности претендента, по состоянию на 1 июля 2018 года.</p> <p>3. Для участников, являющихся производителями, копии документов, подтверждающих, что претендент на участие является производителем товара (паспорта, сертификаты, ТУ).</p> <p>4. Для участников, являющихся сбытовой структурой (официальным торговым представителем) производителя:</p> <p>4.1. копии документов, подтверждающие полномочия претендента на реализацию товаров: заключенный с производителем договор поручения, комиссии, купли-продажи (поставки) или документ, подтверждающий, что производитель закупаемого товара входит в состав претендента (объединения, ассоциации, союза, холдинга) либо является учредителем;</p> <p>4.2. заверенные участником копии документов, подтверждающие, что предлагаемый товар производится на предприятии производителя (паспорта, сертификаты, ТУ).</p> <p>5. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации.</p> <p>6. Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения (выписка должна быть произведена не ранее 6 месяцев до даты подачи заявления на участие в процедуре) или иное равнозначное доказательство юридического статуса в</p>
--	---

соответствии с законодательством страны происхождения.

7. Техническая часть коммерческого предложения должна быть предоставлена в двух экземплярах и содержать:

- 7.1. полное наименование товара;
- 7.2. количество предлагаемого товара;
- 7.3. наименование завода-изготовителя;
- 7.4. страну происхождения товара;
- 7.5. развернутые технические характеристики товара с ответом по каждому пункту в последовательности, изложенной в техническом приложении и типовом техническом задании (Приложение №1).

8. Коммерческая часть должна быть подготовлена и предоставлена на русском языке, в одном экземпляре. Коммерческая часть должна содержать:

- 8.1. цену предложения (определяется участником с указанием условий поставки (для нерезидентов Республики Беларусь – по INCOTERMS-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей).
- 8.2. валюту платежа (для нерезидентов Республики Беларусь);
- 8.3. срок поставки (указывается количество дней после подписания договора);
- 8.4. условия оплаты (100% стоимости товара оплачивается в течение не менее 45 календарных дней по факту поставки его на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления));
- 8.5. гарантийные обязательства (начинают течь с даты поставки и составляют не менее 24 месяцев от даты ввода товара в эксплуатацию. Отсчёт указанного выше срока гарантии в отношении отремонтированных (замененных) частей товара, поставленных взамен дефектных, на которые имеются отдельные гарантийные обязательства, начинается снова, с момента ввода их в эксплуатацию, и составляет 24 месяца);
- 8.6. срок действия ценового предложения (не менее 60 календарных дней с даты окончательного срока предоставления предложений)

Оценка представленных данных участников на участие в процедуре оформления конкурентного листа осуществляется отдельно от оценки коммерческих предложений.

Заказчик может оценивать предоставленные данные участников на любом этапе

после истечения срока предоставления предложений.

Заказчик вправе потребовать от участника подтвердить свои предоставленные данные. Подтверждение предоставленных данных должно быть осуществлено до заключения договора путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком.

Участник, не соответствующий требованиям, отказавшийся подтвердить или не подтвердивший свои данные, отстраняется заказчиком от дальнейшего участия в процедуре закупки. Его предложение отклоняется.

Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товар независимо от страны его происхождения.

Участники, предоставившие все документы, соответствующие требованиям к участникам данной процедуры закупки, допускаются к переговорам по снижению цен процедуры оформления конкурентного листа.

Заказчик вправе потребовать от претендента, являющегося резидентом Республики Беларусь, до заключения договора предоставить экономический расчет уровня отпускных цен.

Коммерческое предложение должно быть отпечатано или написано несмываемыми чернилами и подписано руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора (контракта). Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на подписание договора (контракта) от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к коммерческому предложению. Коммерческие предложения, подаваемые индивидуальным предпринимателем, должны быть подписаны самим индивидуальным предпринимателем.

В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего коммерческое предложение.

Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями коммерческого предложения (заявлению участника на участие в процедуре закупки и др.)

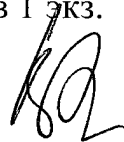
Иные сведения

1. Оценка предложений осуществляется при:
 - 1.1. наличии не менее двух таких предложений;
 - 1.2. соответствии этих предложений требованиям процедуры оформления конкурентного листа;
 - 1.3. поступлении их до истечения окончательного срока предоставления таких предложений.
2. Допускается представление предложения в полном объеме по лоту.
3. Заказчик вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них в случаях отсутствия финансирования, утраты необходимости приобретения товаров (работ, услуг), изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки.
4. Заказчик проводит переговоры о снижении цен

	<p>представленных участниками ценовых предложений, а также об изменении иных условий ценовых предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т.д.).</p> <p>5. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих ценовых предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, электронный документ, факсимильная связь и др.).</p> <p>6. После принятия решения о выборе поставщика и его утверждения руководителем заказчика, участникам процедуры направляется уведомление о выборе победителя не позднее дня, следующего за днем принятия такого решения.</p> <p>7. Договор (контракт) заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в 15-ти дневный срок со дня направления договора (контракта) выбранному поставщику, на условиях его предложения и процедуры оформления конкурентного листа. В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора (контракта) выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора (контракта).</p> <p>8. Сообщение о результате процедуры оформления конкурентного листа размещается в открытом доступе на сайте www.icetrade.by в течение 5 календарных дней после заключения договора (контракта) на закупку либо принятия решения об ином результате процедуры закупки.</p> <p>Документация изложена на 16 листах и имеет идентичное содержание для всех участников</p>
--	--

Приложение: технические задания на 4 л. в 1 экз.

Начальник отдела ОТО УМТО



В.А. Карвацкий

Ответственный за проведение процедуры



С.Н. Манкевич

н. 51
ПРИЛОЖЕНИЕ №1

УТВЕРЖДАЮ
Главный инженер
ОАО «Беларуськалий»
И.А. Подлесный
" " " 2018

ТЕХНИЧЕСКОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ
к заявке на закупку установки для перекачки эмульсии в лаве
для рудника 1 РУ на 2018 год.

1. Задание

1.1. Установка для перекачки эмульсии в лаве должна быть закуплена согласно техническому заданию из альбома ТЗ на закупку горно-шахтного оборудования для рудников ОАО «Беларуськалий» книга 3 п 3.1.4.

2. Документация, поставляемая с оборудованием.

2.1. Документация поставляется в соответствии с техническим заданием 3.1.4.

3. Комплект поставки.

3.1. Установка для перекачки эмульсии поставляется в соответствии с техническим заданием 3.1.4.

Срок поставки:
II квартал 2018 – 1 шт.

Главный инженер РУ

В.П. Павлюкевич

Главный механик 1РУ

И.А. Стельченко

Главный энергетик 1РУ

А.Н. Вьюгов

Главный инженер рудника 1РУ

А.В. Пилат

Главный механик рудника 1РУ

А.В. Долматович

Главный энергетик рудника 1РУ

А.В. Рак

СОГЛАСОВАНО:

Зам. гл. инженера по горным работам

А.Б. Петровский

ОАО «Беларуськалий»

Главный механик ОАО «Беларуськалий»

Ю.А. Березовский

Главный энергетик ОАО «Беларуськалий»

А.А. Стельченко

УТВЕРЖДАЮ

Главный инженер

ОАО «Беларуськалий»

Тараканов В.А.

 И.А.Подлесный

14 05 2015

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ № 3.1.4. НА ЗАКУПКУ УСТАНОВКИ ДЛЯ ПЕРЕКАЧКИ ЭМУЛЬСИИ В ЛАВЕ.

1. Назначение и область применения.

1.1. В лавах рудников общества в качестве рабочей жидкости в гидрокрепях используется 3-х – 5-ти процентная водомасляная эмульсия. Эмульсия, из околоствольного двора рудника к лаве, доставляется в передвижных емкостях максимально близко к энергопоезду лавы. В лаве эмульсия хранится в емкостях насосной станции, расположенных на энергопоезде штрекового конвейера (перегрузжателя).

Установка для перекачки эмульсии в лаве (далее по тексту установка) предназначена для перекачки эмульсии из передвижной емкости в емкость насосной станции.

2. Конструкция установки и ее технические данные.

Установка состоит из насосной станции, смонтированной на металлической раме, всасывающего и нагнетательного шлангопроводов. Насосная станция, в свою очередь, состоит из: двигателя, соединительной муфты и насоса. Рама насосной станции должна быть приспособлена для размещения ее как на почве выработки, так и на став штрекового конвейера (перегрузжателя). Технические данные установки приведены в таблице.

Наименование параметров	Показатель
Насос	Центробежный, консольный, одноступенчатый с односторонним подводом жидкости, типа К65-50-160
Напор, м	32
Расход, м ³ /час	25
Уплотнение вала	сальниковая набивка
Максимальный перепад высот от насоса до точки слива, м	5
Максимальное расстояние доставки, м	100
Электродвигатель: - напряжение питания, В	660/1140

- мощность, кВт	5,5
Шлангопроводы типа 1ST: - всасывающий, - нагнетательный	ДУ 32 – 25 метров ДУ 25 – 100 метров
Муфта, тип	упругая
Перекачиваемая жидкость	3-5 % водомасляная эмульсия на основе присадки Femitol

3. Дополнительные технические требования.

3.1. Конструктивно установка должна отвечать требованиям следующих документов

- «Правила технической безопасности при разработке подземным способом соляных месторождений Республики Беларусь;
- «Нормативы по безопасности забойных машин и комплексов для рудников соляных месторождений РБ».

3.2. Исполнение электрооборудования - рудничное, взрывозащищенное, группы I по ГОСТ 30852.0-2002. Степень защиты оболочки, не ниже - IP54.

4. Требования к маркировке.

4.1. На корпусе устройства должна быть табличка, содержащая следующую информацию:

- наименование и обозначение изделия;
- заводской номер по системе нумерации завода-изготовителя;
- масса изделия в килограммах;
- месяц и год выпуска,
- максимальное давление развиваемое насосом

5. Документация, входящая в состав технического предложения.

5.1. Собственно техническое предложение, состоящее из:

- текстовой части с ответами на все требования настоящего технического задания;
- графического материала, содержащего рисунок размещение устройства на месте его монтажа;

5.2. Декларация (или сертификат) соответствия поставляемого оборудования требованиям ТР ТС 010/2011 «О безопасности машин и оборудования» + Сертификат соответствия поставляемого оборудования требованиям ТР ТС 012/2011 «О безопасности оборудования для работы во взрывоопасных средах».

5.3. Руководство по эксплуатации согласно ГОСТ 2.601-2006 и статье 4 п.8 ТР ТС 010/2011.

Весь текстовый материал, надписи на чертежах и схемах должны быть выполнены на русском языке.

6. Документация, поставляемая с оборудованием.

6.1. Декларация (или сертификат) соответствия поставляемого оборудования требованиям ТР ТС 010/2011 «О безопасности машин и оборудования» + Сер-

кат соответствия поставляемого оборудования требованиям ТР ТС 012/2011 «О безопасности оборудования для работы во взрывоопасных средах».

6.2. Руководство по эксплуатации согласно ГОСТ 2.601-2006 и статье 4 п.8 ТР ТС 010/2011.

6.3. Каталог запасных частей на устройство.

6.4. Технический паспорт на изделие.

Весь текстовый материал должны быть выполнены на русском языке.

7. Комплект поставки.

В комплект поставки должны входить:

7.1. Установка комплектная.

7.2. Шлангопроводы:

- напорный ДУ-25, длиной 100 м,

- всасывающий ДУ-32, длиной 25 м.

7.3. Техническая документация на русском языке – 3 экз.

8. Гарантийные обязательства.

Предприятие – изготовитель несет гарантийные обязательства в течение 24 месяцев со дня ввода Устройства в эксплуатацию

9. Дополнительные требования.

9.1. Техническое предложение должно содержать ответы на все вопросы в последовательности, изложенной в техническом задании.

9.2. Техническое предложение признаётся не соответствующим техническому заданию, если:

- оно не отвечает требованиям технического задания;

- не содержит ответов на все вопросы, изложенные в техническом задании;

- участник, предоставивший техническое предложение, отказался исправить выявленные в нём ошибки и неточности.

Главный механик
ОАО «Беларуськалий»

Начальник горного отдела
ОАО «Беларуськалий»



Ю.А. Березовский



А.Б. Петровский