

«УТВЕРЖДАЮ»
 Заместитель начальника УМТО
 ОАО «Беларуськалий»
 Н.В.Крукович
 «08» _____ 2018г.

ЗАПРОС ЦЕНОВЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ на закупку сульфата алюминия в растворе

Сведения о заказчике		
<i>Полное наименование</i>	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
<i>Юридический адрес</i>	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
<i>ФИО, должность и адрес контактного лица заказчика, которому вменено в обязанность поддерживать связь с участниками по вопросам проведения процедуры</i>	Козец Марина Анатольевна – начальник бюро химреагентов и сырья отдела ХиНХП управления МТО, тел.: +375 (174) 29-80-29 Прудник Сергей Алексеевич – и.о. начальника отдела химической и нефтехимической продукции управления МТО, тел.: +375 (174) 29-85-12	
<i>Адрес электронной почты</i>	mto@kali.by	
Сведения о предмете закупки		
Наименование	Ед. изм.	Количество
Сульфат алюминия в растворе (водный раствор алюминия сернокислого марки А, в пересчете 7,2% по Al_2O_3)	т	395,3
Заказчик имеет право увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры запроса ценовых предложений не более чем на 100 процентов (при необходимости)		
<i>Технические требования к предмету закупки:</i>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Назначение: для постоянного дозирования в осветлители в процессе предочистки технической воды 2. Марка - «А» 3. Массовая доля оксида алюминия, (Al_2O_3), %, - 7,2-7,9 4. Массовая доля свободной серной кислоты (H_2SO_4), %, - не более 0,1 5. Массовая доля нерастворимого в воде остатка, %, - не более 0,1 6. Массовая доля железа (Fe) в (Fe_2O_3), % - не более 0,02 7. Содержание чистого сульфата алюминия в пересчете на $Al_2(SO_4)_3$, % - не менее 25,8 8. Форма поставки - ж/д цистерна, автоцистерна. 9. Комплектность поставки: сертификат соответствия, инструкция по эксплуатации данного раствора на русском языке с содержанием требований по безопасной эксплуатации. <p>Товар должен соответствовать требованиям технических регламентов Таможенного Союза.</p> <p>Техническое предложение должно содержать ответы на все вопросы технических требований к предмету закупки в последовательности.</p> <p>Предложение признается не соответствующим, если:</p> <ul style="list-style-type: none"> - оно не отвечает техническим требованиям к предмету закупки; - не содержит ответов на все вопросы, изложенные в технических требованиях к предмету закупки; - участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нем ошибки или неточности. 	

Допустимые условия оплаты	Оплата по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления) в течение не менее 45 календарных дней.
Требуемый срок поставки	сентябрь 2018г - август 2019г согласно письменной заявке покупателя.
Место поставки и условия поставки	На склад Покупателя ж/д цистернами на Калий-1 Бел. ж.д., код станции 148207, на Калий-4 Бел. ж.д., код станции 148509, код получателя 4952. Автоцистернами на промплощадку 1РУ ТЭС, на промплощадку 4РУ ТЭС. Ж/д и автоцистерны должны быть оборудованы всеми необходимыми для слива приспособлениями и шлангами.
Источник финансирования закупки	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»
Конечный срок подачи ценового предложения	14 - 00 час. 20 августа 2018г. Ценовые предложения, поданные после истечения окончательного срока их представления, не рассматриваются и в день их поступления возвращаются участникам, подавшим их.
Место и порядок представления ценового предложения	Ценовое предложение должно быть представлено с пометкой: «Техническая (или коммерческая) часть предложения на поставку сульфата алюминия в растворе» - по адресу: 223710, г. Солигорск Минской обл., ул.Коржа, 5, 4-х эт. корпус, каб. 201В (бюро документационного обеспечения) или: - по факсу: +375(174)29-85-69, 29-84-41; - по e-mail: mto@kali.by . В случае предоставления документов по факсу или электронной почте - обязательно предоставление оригиналов документов в 10-дневный срок.
Условия проведения процедуры запроса ценовых предложений:	
Первый этап:	<ul style="list-style-type: none"> - запрос у потенциальных поставщиков технической части ценового предложения, содержащей техническое описание и объем поставки предлагаемого товара, за исключением цены предложения; - рассмотрение технической части ценового предложения, проведение при необходимости переговоров (индивидуальных, совместных) с участниками по вопросам содержания их технических предложений; - определение участников, соответствующих требованиям запроса ценовых предложений.
Второй этап:	<ul style="list-style-type: none"> - заказчик вправе внести изменения в запрос ценовых предложений до истечения срока представления ценовых предложений; - запрос коммерческой части ценовых предложений у участников, прошедших первый этап процедуры; - проведение переговоров по снижению цены поступивших ценовых предложений; - подведение итогов.
Требования к участнику процедуры и его данным:	<p>Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.</p> <p>Участником не может быть:</p> <ul style="list-style-type: none"> - организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами поряд-

	<p>ке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации;</p> <ul style="list-style-type: none"> - юридическое лицо и индивидуальные предприниматели, включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, и (или) в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012г №488 включенных в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере – для резидентов Республики Беларусь; - организация, физическое лицо, включая индивидуально-го предпринимателя: <ul style="list-style-type: none"> - представившие недостоверную информацию о себе; - не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; - не соответствующие требованиям заказчика к данным участников. <p>К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставленных товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.) и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> • участник должен быть производителем товара либо официальным торговым представителем производителя товара; • финансовую и экономическую состоятельность; • технические возможности.
<p><i>Расчет цены ценового предложения</i></p>	<p>Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров, стоимость тары, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.</p>
<p><i>Наименование валюты ценового предложения</i></p>	<p>Для нерезидентов Республики Беларусь – валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусский рубль.</p>
<p><i>Наименование валюты для оценки ценового предложения</i></p>	<p>Для сравнения цены предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен ценовых предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.</p>
<p><i>Критерии, используемые для выбора наилучшего предложения, соответствующего техническим требованиям к предмету закупки</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> - наименьшая цена -100% - Предложения, не соответствующие техническим требованиям к предмету закупки, исключаются из рассмотрения. - Обязательно предоставление предложения в полном объеме.

Обязательные условия договора

1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на продукцию не подлежит изменению в сторону увеличения.
2. Для резидентов РБ: Цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом в соответствии с законодательством РБ и учетной политикой предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования цены.
3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.
4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.
5. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад Покупателя (выпуск продукции для внутреннего потребления). За несвоевременную поставку (недоставку) продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленной (недоставленной) в срок продукции за каждый день просрочки поставки.
6. Оплата за продукцию – за месячную партию в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых условий оплаты. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя.
7. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре.
8. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя.
9. При выявлении недостачи продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Продавца осуществляется по факсимильной связи или электронной почте и является обязательным. Представитель должен прибыть в 3-х дневный срок после получения вызова, не считая времени необходимого для проезда, для составления двухстороннего АКТа. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.
10. Если иное не оговорено в АКТе, срок замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 календарных дней с даты составления АКТа, оформленного в соответствии с п.9. При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 25% от стоимости некачественной продукции. Выплата штрафа не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.
11. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой некачественной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец.
12. Любые расходы (включая возмещение Покупателю расходов по хранению), связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой некачественной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец. Продавец обязуется в течение 5 календарных дней с даты получения счета возместить Покупателю вышеуказанные расходы в валюте договора по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.
13. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю в одном экземпляре:
 - товарно-транспортную или ж.д. накладную (CMR, СМГС);
 - счет-фактуру (с переводом на русский язык);
 - паспорт (сертификат) качества на продукцию (с переводом на русский язык);
 - паспорт безопасности (на русском языке).
14. В случае не своевременного предоставления (не предоставления) и/или предоставления неверно оформленных документов, указанных в п.13, поставка считается не выполненной, и срок оплаты сдвигается соразмерно сроку предоставления любого из документов. Датой предоставления надлежаще оформленных документов является дата регистрации сопроводительного письма, с которым предоставлены недостающие или верно оформленные документы или письма, в котором указана информация касательно содержания отгрузочных документов.
15. Продавец, являющийся официальным торговым представителем производителя, обязан

предоставить Покупателю до момента поставки заверенные Продавцом копии документов, подтверждающие факт покупки продукции непосредственно у производителя (договор, товаросопроводительные документы и др.). Для импортной продукции – обязанность Продавца предоставить заверенные копии документов, подтверждающие законность ввоза продукции на таможенную территорию Республики Беларусь (таможенные, статистические декларации). В случае непредставления Продавцом вышеуказанных документов до начала исполнения договора и (или) поставки продукции закупленной Продавцом не у производителя, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% от стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

16. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку) продукции в соответствии с договором, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 10 % от стоимости не поставленной (недопоставленной) продукции.

17. Покупатель имеет право на односторонний отказ от исполнения договора в случае нарушения Продавцом срока поставки более чем на 20 дней.

18. Если стороны не придут к согласию, то все споры или разногласия, которые могут возникнуть из настоящего договора или в связи с ним, подлежат рассмотрению в Экономическом суде Минской области. Применимым правом является материальное право Республики Беларусь. Язык судопроизводства – русский. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.

Претензионный порядок является обязательным порядком досудебного урегулирования споров. Срок рассмотрения претензии – 30 календарных дней с момента выставления претензии.

19. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга, Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости продукции по договору.

20. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае не предоставления либо несвоевременного предоставления электронного счета-фактуры по НДС Продавец оплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС не подтвержденной электронным счетом-фактурой по НДС.

21. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.

22. За недостоверность сведений, содержащихся в условиях договора, стороны несут ответственность в размере причиненных убытков.

23. Договор, все изменения и дополнения к нему, подписанные посредством факсимильной и (или) электронной связи, имеют юридическую силу аналогичную оригиналу. Стороны обязуются обмениваться оригиналами договоров в течение 30 календарных дней от даты их подписания.

24. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по телефонному номеру _____ (факсимильной связи) и/или по электронной почте на Email: _____, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных данным договором. Датой уведомления Продавца считается дата отправления факсимильного уведомления и/или электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанными способами лежит на получающей Стороне.

25. «Поставщик» несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает «Покупателю» любые убытки, возникшие у «Покупателя» в связи с невыполнением «Поставщиком» требований по сертификации продукции.

Требования к оформлению технической части ценового предложения, перечень документов и информация, которые должны быть представлены участниками в подтверждение своих данных.

Для участия в процедуре закупки необходимо предоставить:

I.Техническая часть ценового предложения.

Техническая часть ценового предложения должна быть представлена с пометкой «Техническая часть ценового предложения на поставку сульфата алюминия» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 201В (бюро документационного обеспечения) или: - по факсу: +375(174)29-85-69, 29-84-41; - по e-mail: mto@kali.by с обязательным предо-

ставлением оригиналов документов в 10-ти дневный срок.

Окончательный срок представления технического предложения – до **14:00 часов 20 августа 2018г.**

Техническая часть ценового предложения, полученная после истечения конечного срока ее подачи, не вскрывается и возвращается представившему ее участнику.

Техническая часть ценового предложения должна быть подготовлена и предоставлена на русском языке. При наличии документов на ином языке, участник должен предоставить заверенный перевод.

Техническая часть ценового предложения должна содержать следующие документы:

1. Заявление участника на участие в запросе ценовых предложений, в котором указывается:

- полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона;
- согласие на участие в процедуре на условиях настоящего запроса ценовых предложений;
- подтверждение технических требований к предмету запроса ценовых предложений;
- согласие участника выполнить условия раздела **Обязательные условия договора**, указанные в данном запросе ценовых предложений;
- обязательство заключить договор в течение 15 дней со дня направления договора подписанного заказчиком.

2. В подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:

2.1. заявление участника о том, что он:

- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;

- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;

- не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, и (или) в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012г №488 включенных в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере – для резидентов Республики Беларусь;

- выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является.

2.2. заявление об отсутствии по состоянию на 01.07.2018 задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин), пеням (для резидентов Республики Беларусь);

2.3. документ, подтверждающий отсутствие по состоянию на 01.08.2018 задолженности, выданный уполномоченным органом в соответствии с законодательством страны, резидентом

	<p>которой является участник (для нерезидентов Республики Беларусь);</p> <p>2.4. заверенную участником копию справки обслуживающего банка о финансовой состоятельности участника, выданной не ранее июля 2018г;</p> <p>2.5. для организаций, находящихся в процессе санации – документ, устанавливающий срок ее окончания, определенный в соответствии с законодательством.</p> <p>3. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:</p> <p>3.1. для участника, являющегося производителем:</p> <ul style="list-style-type: none"> - копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (сертификаты или иной документ), сведения о производственной базе участника. <p>3.2. Для участника, не являющегося производителем:</p> <p>3.2.1. копия документа, подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:</p> <ul style="list-style-type: none"> - договор (соглашение) с производителем; - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель. <p>3.2.2. копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, иное).</p> <p>4. Для юридических лиц – резидентов РБ – копию свидетельства о государственной регистрации, устава и (или) учредительного договора.</p> <p>Для юридических лиц – нерезидентов РБ – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).</p> <p>5. Техническая часть предложения должна содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - наименование и количество предлагаемого к поставке товара; - страну происхождения, производителя; - предлагаемое количество; - условия поставки; - технические характеристики товара (паспорт качества или сертификат); - ответы на все вопросы технических требований к предмету закупки в последовательности; - гарантийные обязательства.
<p>Требования к оформлению коммерческой части ценового предложения</p>	<p><u>II. Коммерческая часть ценового предложения.</u></p> <p>Коммерческая часть ценового предложения предоставляется участниками, прошедшими I этап и допущенными заказчиком ко II этапу. Дата и время представления коммерческого предложения сообщается заказчиком письменно всем участникам, прошедшим I этап.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения должна</p>

быть представлена с пометкой «**Коммерческая часть предложения на поставку сульфата алюминия в растворе**» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 201В (бюро документационного обеспечения) или: - по факсу: +375(174)29-85-69, 29-84-41; - по e-mail: mto@kali.by с последующим предоставлением в 10-ти дневный срок оригиналов.

Срок подготовки и предоставления коммерческой части ценовых предложений определяется комиссией по итогам первого этапа и не должен составлять менее 3 (трех) рабочих дней со дня направления участникам приглашения к участию во втором этапе процедуры.

Коммерческая часть ценового предложения, полученная после истечения конечного срока его подачи, не вскрывается и возвращается представившему его участнику.

Коммерческая часть ценового предложения должна быть подготовлена и представлена на русском языке, в одном экземпляре.

Коммерческая часть должна содержать:

- цену предложения (цена определяется участником с указанием условий поставки (для нерезидентов – ДАР Солигорск по ИНКОТЕРМС-2010, для резидентов РБ - на склад Покупателя), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, стоимость тары, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей и представляется участником в валюте согласно законодательству государства участника;

- валюту платежа;

- условия оплаты (по факту поставки месячной партии в течение не менее 45 календарных дней);

- условия поставки (на склад Покупателя);

- сроки поставки;

- срок действия ценового предложения (не менее 60 дней).

Заказчик вправе запросить у участников, являющихся резидентами Республики Беларусь, экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов).

Общие требования

Техническая часть ценового предложения и коммерческая часть должны быть отпечатаны или написаны несмываемыми чернилами и подписаны руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора. Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на участие в процедуре и подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению. Ценовые предложения, подаваемые индивидуальным предпринимателем, должно быть подписаны самим индивидуальным предпринимателем.

В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего ценовое предложение.

Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями ценовых предложений (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).

Иные сведения

1. Оценка данных участников осуществляется отдельно от оценки предложений в порядке, установленном в данном приглашении к участию в процедуре закупки.
 2. Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока представления ценовых предложений.
 3. Заказчик вправе потребовать от претендента (участника) подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до заключения договора путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком.
 4. Претендент, не соответствующий требованиям, отказавшийся подтвердить или не подтвердивший свои данные, отстраняется заказчиком от дальнейшего участия в процедуре закупки. Его предложение отклоняется. Претенденты, соответствующие квалификационным требованиям первого этапа, допускаются ко второму этапу.
 5. Оценка предложений осуществляется при: - наличии не менее двух ценовых предложений; - соответствии предложений требованиям запроса ценовых предложений; - поступлении их до истечения окончательного срока предоставления таких предложений.
 6. Заказчик или комиссия вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них в случае:
 - отсутствия финансирования;
 - утраты заказчиком необходимости приобретения товаров;
 - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки.
- Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.
7. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных ими ценовых предложений, а также об изменении иных условий ценовых предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.).
 8. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих ценовых предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)
 9. Заказчик вправе внести изменения в запрос ценовых предложений до истечения срока предоставления ценовых предложений.

Внесение изменений в ценовые предложения не допускается, за исключением снижения цены предложений (улучшения для заказчика иных условий) и изменения количества закупаемого товара.
 10. Итоги процедуры запроса ценовых предложений должны быть подведены, как правило, в течение десяти рабочих дней по истечении срока представления коммерческой части предложений. При необходимости комиссия имеет право продлить подведение итогов процедуры запроса ценовых предложений.
 11. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры запроса ценовых предложений с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика - с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика.
 12. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в срок до пятнадцати включительно календарных дней после принятия решения о выборе поставщика, но не ранее чем через пять календарных дней после выбора победителя.

Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и запроса ценовых предложений.

13. В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.

Если выбранный поставщик отказался подписать договор либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, комиссия вправе:

- выбрать поставщиком участника, ценовое предложение которого заняло второе место в запросе ценовых предложений;

- признать запрос ценовых предложений несостоявшимся и рекомендовать заказчику применить к закупке повторный запрос ценовых предложений либо закупку из одного источника.

14. В своей деятельности комиссия по проведению процедуры закупки руководствуется постановлением Совета Министров РБ № 229 от 15.03.2012г., приказом генерального директора ОАО «Беларуськалий» №727 от 21.06.2018г.

Документация изложена на 10 страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

И.о. начальника отдела химической
и нефтехимической продукции

С.А. Прудник

Начальник бюро химреагентов
и сырья управления МТО

М.А. Козец