

**Приглашение
к участию в процедуре оформления конкурентного листа
по закупке сит щелевых полиуретановых со щелью 2 мм.**

Полное наименование заказчика	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»
Место нахождения	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5 Управление материально технического обеспечения, отдел химической и нефтехимической продукции.
ФИО контактного лица	По вопросам закупки: Макаренко А.А. – инженер бюро РТИ отдела химической и нефтехимической продукции управления МТО, каб.303. тел. +375(174)298644. Прудник С.А. – зам. начальника отдела химической и нефтехимической продукции управления МТО, каб.303 тел. 810 375 174 29-85-12

Описание предметов закупки

Наименование ТМЦ	Требования	Ед. изм.	Количество
Сита щелевые полиуретановые со щелью 2мм.	Сита должны пройти предварительные технологические испытания в промышленных условиях ОАО «Беларуськалий» и соответствовать техническому заданию на закупку полиуретановых сит	кв.м.	114

Заказчик имеет право увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры не более чем на 100 процентов (при необходимости).

Требования к закупаемой продукции: соответствие техническому заданию.

**ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ
на закупку полиуретановых сит**

1. Назначение

1.1. Сита полиуретановые предназначены для предварительной и поверочной классификации пульпы в цикле мокрого измельчения силвинитовой руды. Эксплуатация оборудования в помещении, температурный режим от -5 °С до +40 °С при относительной влажности воздуха до 80 %, среда коррозионноактивная и абразивноактивная.

1.2. Изготовление согласно ТУ РБ 03535.196.043-99 или аналога.

2. Характеристика исходного питания

2.1. Пульпа, содержащая жидкую и твердую фазу.

2.2. Состав твердой фазы: кристаллы KCl, NaCl и нерастворимого остатка

- содержание твердых частиц в пульпе - 35 - 45 % (Ж:Т - 1,2 - 1,8);

- плотность твердой фазы - 2,14 кг/см³;

- твердость по шкале Мооса - 2.

2.3. Состав жидкой фазы: раствор насыщенный солями KCl и NaCl

- плотность жидкой фазы - 1,236 кг/см³;

- температура пульпы - 15-40 С;

- рН пульпы - 6,5-7,5.

3. Технические требования к ситам

3.1. Габаритные размеры и характеристика:

- размер сита - 2100 * 1050 мм (состоит из 6-ти плоских карт 350 (± 5) * 1115 (± 5) мм);

- поперечный размер щели - 2,0 ± 0,05 мм;

- площадь свободного сечения сита - не менее 33,4 %.

3.2. Срок непрерывной эксплуатации - не менее 3000 часов.

3.3. Требования для аналога:

- конструкция и применяемый материал должны быть согласованы со специалистами ОАО «Беларуськалий»;

- пройти технологические испытания в промышленных условиях и иметь технологические и эксплуатационные параметры не хуже используемых в производстве.

- количество сит (L*B-2100*1050 мм) для проведения испытаний не менее 6-ти единиц за счет поставщика.

4. Требуемые технологические параметры

4.1. Граница разделения - 1,25 мм

4.2. Удельная производительность - 40-^60 т/м сита

4.3. Эффективность классификации не менее 60 %.

5. Техническая документация

5.1. Документация на русском языке по ГОСТ 2601-2006, бумажный носитель -2 экземпляра:

- паспорт.	
6. Требования к конкурсному предложению	
6.1. К рассмотрению принимаются технические предложения претендентов, содержащие ответы на все вопросы в последовательности, изложенной в техническом задании.	
6.2. Предложение признается несоответствующим, если:	
- не соответствует требованиям технического задания;	
- не содержит ответов на все вопросы, изложенные в техническом задании;	
участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нем ошибки или неточности.	
Срок поставки: IV квартал 2017г.	
Место поставки:	г. Солигорск, Минской обл., склад ОАО «Беларуськалий»
Источник финансирования	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»
Допустимые для участия в процедуре условия оплаты	Оплата по факту поставки товара на склад Покупателя в течение <u>не менее 45 календарных дней</u> . Предложения с иными условиями оплаты будут исключены из рассмотрения.
Участники процедуры	<p>Допускаются юридические и физические лица, резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товар независимо от страны его происхождения.</p> <p>Участником не может быть:</p> <ul style="list-style-type: none"> - организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; - организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя, представившие недостоверную информацию о себе; не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую в установленные заказчиком сроки; не соответствующие требованиям заказчика к данным участников; - юридическое лицо и индивидуальные предприниматели, включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, и (или) в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012г №488 включенных в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере. <p>Участник не должен иметь претензии по предыдущим поставкам и должен подтвердить ниже перечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> - финансовую и экономическую состоятельность участника; - технические возможности участника. - участник должен быть производителем товара либо сбытовой организацией (официальным торговым представителем производителя товара).
Расчет цены предложения	Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки предложения	Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Обязательные условия договора	<ol style="list-style-type: none"> 1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на продукцию не подлежит изменению в сторону увеличения. 2. Для резидентов РБ: Цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом в соответствии с законодательством РБ и учетной политикой предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования

цены.

3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.

4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.

5. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад «Покупателя» (или ПТО «СВХ»). За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки.

6. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя.

7. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре.

8. Продукция должна соответствовать по качеству – согласно сертификату качества, выданному изготовителем, по количеству – согласно количеству, указанному в товарно-транспортной накладной.

9. Поставляемая продукция должна соответствовать требованиям технического задания на закупку полиуретановых сит. Гарантийный срок на товар с момента ввода в эксплуатацию должен быть не менее 3000 часов непрерывной эксплуатации.

10. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя.

11. При выявлении недостачи продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Продавца осуществляется по факсимильной связи и является обязательным. Представитель должен прибыть в 3-х дневный срок после получения вызова, не считая времени необходимого для проезда, для составления двухстороннего АКТа. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.

12. Если иное не оговорено в АКТе, срок устранения недостатков, замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 календарных дней с даты составления АКТа, оформленного в соответствии с п.11. При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 25% от стоимости дефектной продукции. Выплата штрафа не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.

13. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой дефектной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец.

14. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественную продукцию на склад Продавца. Продавец несет все транспортные и другие расходы, связанные с возвратом продукции.

15. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю:

- документы, необходимые для таможенного оформления продукции в режим для внутреннего потребления на территории РБ;
- упаковочный лист, с указанием веса нетто и брутто по каждой позиции;
- паспорт на каждую единицу продукции на русском языке.

16. В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов по п.15, поставка считается не выполненной и срок оплаты сдвигается соразмерно сроку предоставления любого из документов.

17. Продавец обязан предоставить Покупателю до начала исполнения договора документы, подтверждающие законность ввоза товара на таможенную территорию Республики Беларусь (таможенные, статистические декларации), а также заверенные копии документов, подтверждающих факт покупки продукции непосредственно у производителя (договор, накладные и т.д.).

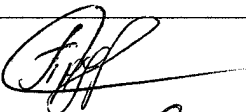
	<p>18. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку), Покупатель взыскивает с Продавца неустойку в размере 10% суммы неисполненного договора;</p> <p>19. В случае поставки продукции, закупленной Продавцом не у производителя, не предоставления Продавцом документов по п.17 Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.</p> <p>20. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке.</p> <p>21. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.</p> <p>22. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из данного контракта или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.</p> <p>23. Продавец несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает Покупателю любые убытки, возникшие у Покупателя в связи с невыполнением Продавцом требований по сертификации продукции.</p> <p>24. Любые расходы, связанные с допоставкой, возвратом или заменой дефектного товара при приемке товара на складе Покупателя и во время гарантийного срока (включая расходы по монтажу и демонтажу оборудования, таможенные расходы, расходы по хранению), несет Продавец. Затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 30 календарных дней с даты предъявления счета Покупателем в валюте договора по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.</p> <p>25. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга, Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости товара.</p> <p>26. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.</p>
<p>Критерии для выбора наилучшего предложения</p>	<p>- наименьшая цена - 100 %</p> <p>Предложения, не соответствующие заявленным техническим характеристикам исключаются из рассмотрения.</p> <p>Участником должно быть представлено предложение на весь объем закупки. Обязательно предоставление предложения в полном объеме.</p>
<p>Срок, место и порядок представления предложений</p>	<p>- Конечный срок подачи технико-коммерческого предложения - не позднее 15-00 час. 21 ноября 2017г.</p> <p>Предложение может быть представлено по почте, телефаксу, электронной почте по адресу: Республика Беларусь, Минская область, 223710, г. Солигорск, ул. Коржа 5, ОАО "Беларуськалий", управление МТО, каб. 304 (приемная УМТО) или на тел / факс: +375 (174) 29-84-41, 29-85-69(93) или E-mail: mto@kali.by</p> <p>Предложение, полученное после истечения конечного срока его подачи, не вскрывается и возвращается представившему его участнику.</p> <p>Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Заявление участника на участие в процедуре оформления конкурентного листа, в котором указывается: <ul style="list-style-type: none"> • полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; • согласие на участие в процедуре на условиях настоящего приглашения; • подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки;

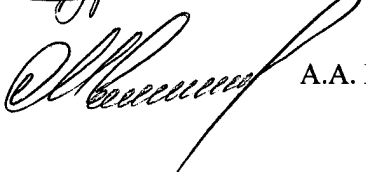
- согласие участника выполнить условия раздела *Обязательные условия договора*, указанные в данном приглашении;
 - обязательство заключить договор в течение 15 дней со дня направления договора подписанного заказчиком
 - информация о том, что участник не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, и (или) в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012г №488 включенных в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере.
2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:
- 2.1. заявление участника о том, что он:
- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;
 - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;
 - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является.
3. в подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:
- 3.1. для участника, являющегося производителем:
- заверенные участником копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (сертификаты, ТУ или иной документ), сведения о производственной базе участника.
- 3.2. Для участника, не являющегося производителем:
- 3.2.1. заверенная участником копия документа, подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:
- договор (соглашение) с производителем;
 - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;
 - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.
- 3.2.2. заверенные участником копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, ТУ, иное).
4. Для юридических лиц – резидентов РБ – заверенную участником копию свидетельства о государственной регистрации.
Для юридических лиц – нерезидентов РБ – заверенную участником копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).
5. Техническое предложение, которое должно отвечать на все вопросы по техническому заданию и содержать:
- наименование товара;
 - характеристики (паспорт качества или сертификат) товара в соответствии с требованиями к закупаемой продукции;
 - наименование завода-изготовителя
 - гарантийный срок.
6. Коммерческое предложение, которое должно содержать:
- наименования и количества, цены за единицу товара;
- Цена определяется участником с указанием условий поставки без НДС (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей;
- валюту платежа;
 - условия оплаты (с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты

	<p>45 календ дней с даты поставки на склад Покупателя);</p> <ul style="list-style-type: none"> - условия поставки; - сроки поставки; - срок действия коммерческого предложения (не менее 60 дней); <p>Заказчик вправе запросить у участников-резидентов РБ экономические расчеты уровня отпускных цен.</p>
<p>Иные сведения</p>	<p>1. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений.</p> <p>Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно.</p> <p>2. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)</p> <p>3. Заказчик или комиссия вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них в случае:</p> <ul style="list-style-type: none"> - отсутствия финансирования; - утраты заказчиком необходимости приобретения товаров; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки; <p>Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.</p> <p>4. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика - с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика.</p> <p>5. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в срок до пятнадцати включительно календарных дней после согласования решения о выборе поставщика, но не ранее чем через пять календарных дней после выбора победителя.</p> <p>6. Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и настоящего Приглашения.</p>

Зам. начальника отдела химической
и нефтехимической продукции

Инженер бюро РТИ отдела химической и
нефтехимической продукции УМТО

 С.А. Прудник

 А.А. Макаренко