

**ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ**  
оформления конкурентного листа  
по закупке холодильного и морозильного оборудования

Сведения о заказчике		
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Местонахождение	Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
ФИО контактного лица	По вопросам закупки: Мазур Екатерина Николаевна – инженер бюро ПТО отдела основного технологического оборудования управления МТО. Тел: +375 174 29-89-05, Факс: +375 174 29-84-41	
Адрес электронной почты	mto@kali.by	
Сведения о предмете закупки		
№ лота	Наименование товара	Кол-во, шт.
1	Витрина среднетемпературная типа «Ариель» ВУЗ-160 (или аналог)	1
2	Витрина среднетемпературная типа «Ариель» ВУЗ-160 (или аналог)	1
3	Витрина низкотемпературная типа «Ариель» ВНЗ-130 (или аналог)	1
4	Витрина пристенная открытая среднетемпературная типа Vento Plug-in (или аналог)	2
5	Среднетемпературный холодильный шкаф типа «Рапсодия» R700MS (или аналог)	2
6	Низкотемпературный холодильный шкаф типа «Рапсодия» R700L (или аналог)	1
7	Низкотемпературный холодильный шкаф типа «Рапсодия» R700M (или аналог)	2
8	Ларь морозильный типа Polair DF 140 SC-S (или аналог)	2
9	Ларь морозильный типа Polair (или аналог)	1
10	Ларь-бонета морозильный	1
11	Витрина среднетемпературная типа «Octava» (или аналог)	1
Итого:		15
Предложение может быть предоставлено участником на как весь объем закупки, так и по отдельным лотам, но в полном объеме лота.		
Заказчик, при наличии необходимости, имеет право в ходе проведения процедуры оформления конкурентного листа увеличить или уменьшить количество закупки не более чем на 100%.		
Конечный срок подачи коммерческого предложения	<b>Не позднее 11-00 часов 14 декабря 2017 года.</b> Коммерческие предложения, полученные заказчиком после истечения конечного срока подачи предложений, не рассматриваются.	

Место поставки	Для нерезидентов Беларуси - ДАР - г. Солигорск 06641 ПТО «Солигорск» СВХ ВБ-0601/0000241 промплощадка 4РУ ОАО «Беларуськалий» (согласно INCOTERMS 2010). Для резидентов Беларуси – склад Покупателя г. Солигорск.
Источник финансирования	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»
Сроки поставки	январь 2018 года
Условия оплаты	100% стоимости товара оплачивается в течение не менее 45 календарных дней по факту поставки его на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления).
Гарантийные обязательства	Гарантийные обязательства «Продавца» на поставленный товар начинают течь с момента поставки и составляют не менее 24 месяца от даты ввода товара в эксплуатацию. Отсчёт указанного выше срока гарантии в отношении отремонтированных (замененных) частей товара, поставленных взамен дефектных, начинается снова, с момента ввода их в эксплуатацию, и составляет 24 месяца (без ограничений сроков поставки).
Сведения о процедуре закупки оформления конкурентного листа	
Участники процедуры	Резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товар независимо от страны происхождения.
Расчет цены предложения на поставку товара	Цена предложения на поставку товара должна быть указана на условиях поставки ( <u>согласно INCOTERMS 2010</u> – для нерезидентов Республики Беларусь), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самого товара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения на поставку товара	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли. Предложения с иными условиями отклоняются от дальнейшего рассмотрения.
Наименование валюты для оценки предложения на поставку товара	Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли

	<p>равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.</p>
<p>Обязательные условия договора</p>	<p>1. Для резидентов Республики Беларусь - цена на товар должна быть сформирована Продавцом согласно действующему законодательству Республики Беларусь и зафиксирована в прейскуранте либо протоколом согласования цен. В случае предоставления скидки от прейскурантной цены, цена на товар согласовывается сторонами путем подписания протокола согласования цены. Цены не подлежат изменению в сторону увеличения на весь объём поставки товара приобретаемого по настоящему договору. Продавец несет ответственность за правильность формирования цен в соответствии с учетной политикой предприятия и законодательством Республики Беларусь по ценообразованию.</p> <p>2. Для нерезидентов Республики Беларусь: цены не подлежат изменению в сторону увеличения на весь объём поставки товара приобретаемого по настоящему контракту. При изменении конъюнктуры рынка возможно снижение цены.</p> <p>3. Проект договора – приложение № 2 к настоящей документации.</p>
<p>Квалификационные требования к участникам процедуры</p>	<p>Допускаются юридические и физические лица, резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товар независимо от страны его происхождения.</p> <p>Участником не может быть:</p> <p>1. организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации;</p> <p>2. организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя:</p> <p>2.1. находящееся (-ийся) в процессе ликвидации, реорганизации, или признанное (-ый) в установленном законодательными актами порядке</p>

	<p>экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации;</p> <p>2.2. представившие недостоверную информацию о себе;</p> <p>2.3. не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую в установленные заказчиком сроки;</p> <p>2.4. не соответствующие требованиям заказчика к данным участников;</p> <p>2.5. имеющее (-ий) претензии по предыдущим поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и (или) ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставленных товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.).</p> <p>3. юридическое лицо (индивидуальный предприниматель), включенное (-ый) в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, и (или) в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012 № 488 включенных в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере – для резидентов Республики Беларусь.</p>
<p>Критерии для выбора наилучшего предложения при условии соответствия техническим требованиям</p>	<p>Наименьшая цена - 100%.</p> <p>Оценка будет проводиться по каждому лоту отдельно, но в полном объеме лота.</p>
<p>Требования к оформлению технико-коммерческого предложения</p>	<p>Технико-коммерческое предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке в одном экземпляре и содержать:</p> <p>1. Заявление участника на участие в процедуре оформления конкурентного листа, в котором указываются:</p> <p>1.1. согласие на участие в процедуре оформления конкурентного листа на условиях настоящего приглашения;</p> <p>1.2. согласие участника выполнить условия раздела «Обязательные условия договора (контракта)»,</p>

указанные в данном приглашении;

1.3. обязательство заключить договор (контракт) не позднее, чем в 5-ти дневный срок со дня направления договора (контракта) подписанного заказчиком.

1.4. информация является участник производителем товара или официальным торговым представителем производителя с указанием схемы поставки (Производитель-Продавец-Покупатель).

1.5. информация о том, что участник не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, и (или) в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012 № 488 включенных в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере – для резидентов Республики Беларусь.

2. Документы и информация, подтверждающие данные участника (экономическое и финансовое положение) - копию справки обслуживающего банка о финансовой состоятельности участника, по состоянию на первое число месяца, предшествующего месяцу подачи предложения.

3. Для участников, являющихся производителями: копию документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат собственного производства либо декларация/сертификат соответствия Таможенного союза либо паспорт либо ТУ либо иное);

4. Для участников, являющихся сбытовой структурой (официальным торговым представителем) производителя:

4.1. копии документов, подтверждающие полномочия претендента на реализацию товаров: заключенный с производителем договор поручения, комиссии, купли-продажи (поставки) или документ, подтверждающий, что производитель закупаемого товара входит в состав претендента (объединения, ассоциации, союза, холдинга) либо является учредителем;

4.2. заверенные участником копии документов, подтверждающие, что предлагаемый товар производится на предприятии производителя (сертификат собственного производства либо

декларация/сертификат соответствия Таможенного союза либо паспорт либо ТУ либо иное);

5. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации.

6. Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения участника (выписка должна быть произведена не ранее 6 месяцев до даты подачи заявления на участие в процедуре) или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения.

7. Техническую часть предложения, которая должна содержать:

7.1. номер лота, полное наименование, количество предлагаемого товара, наименование завода изготовителя, страну происхождения товара, ответы на все вопросы в виде сравнительной таблицы: требования «Покупателя» слева, предложение «Продавца» справа, с указанием конкретных характеристик. Слова «соответствует», «+» и другие, подобного содержания, не допускаются, предложение отклоняется от дальнейшего рассмотрения.

8. Коммерческая часть должна быть подготовлена и предоставлена на русском языке, в одном экземпляре. Коммерческая часть должна содержать:

8.1. цену предложения (определяется участником с указанием условий поставки (для нерезидентов Республики Беларусь – по INCOTERMS-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей).

8.2. валюту платежа (для нерезидентов Республики Беларусь);

8.3. срок поставки – январь 2018 года;

8.4. условия оплаты (100 % стоимости товара оплачивается в течение не менее 45 календарных дней по факту передачи товара Покупателю на складе Покупателя в г. Солигорске (выпуска товара

	<p>в свободное таможенное обращение));</p> <p>8.5. условия поставки (склад Покупателя);</p> <p>8.6. гарантийные обязательства Продавца на поставленный товар начинают течь с момента поставки и составляют не менее 24 месяца от даты ввода товара в эксплуатацию. Отсчёт указанного выше срока гарантии в отношении отремонтированных (замененных) частей товара, поставленных взамен дефектных, начинается снова, с момента ввода их в эксплуатацию, и составляет 24 месяца (без ограничений сроков поставки).</p> <p>8.7. срок действия ценового предложения (не менее 60 календарных дней с даты окончательного срока предоставления предложений).</p>
<p>Место и порядок представления коммерческого предложения</p>	<p>Технико-коммерческое предложение предоставляется по почте либо явочно по адресу: 223710, Республика Беларусь, Минская область, г. Солигорск, ул. Коржа, 5, 4-х этажное здание, кабинет № 304 (приёмная управления материально-технического обеспечения) или по факсу 8-0174-29-89-05 либо по e-mail <a href="mailto:mto@kali.by">mto@kali.by</a>. Дальнейшее предоставление оригинала документов во втором случае обязательно.</p>
<p>Иные сведения</p>	<p>1. Предложение на поставку товара должно быть отпечатано или написано несмываемыми чернилами на фирменном бланке участника и подписано руководителем или иным должностным лицом юридического лица, либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора.</p> <p>Предложение, подаваемое индивидуальным предпринимателем, должно быть подписано самим индивидуальным предпринимателем.</p> <p>2. В предложении не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего предложение.</p> <p>3. После рассмотрения поступивших предложений участникам, предложения которых допущены к</p>

процедуре оценки предложений, направляется уведомление о проведении переговоров по снижению цен поступивших предложений, содержащее сведение о наименьшей цене таких предложений без указания участника, которым предложена эта цена, а также о дате, времени и месте проведения данных переговоров.

4. Переговоры проводятся в течение срока действия предложений в период между их рассмотрением и оценкой. При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений посредством направления информации в таком виде, который позволяет определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, факс, электронный документ).

5. Заказчик может при необходимости обратиться к участнику процедуры за разъяснениями по представленным предложениям.

6. Предложение участника будет отклонено, если:

6.1. оно не будет отвечать требованиям процедуры оформления конкурентного листа;

6.2. в случае утраты заказчиком необходимости приобретения товара в связи с чрезвычайными и непредотвратимыми обстоятельствами;

6.3. если предложение содержит невыгодные для заказчика условия.

7. Оценка предложений участников осуществляется при соответствии предложений требованиям процедуры оформления конкурентного листа.

8. После согласования решения о выборе наилучшего коммерческого предложения и поставщика в вышестоящей организации и его утверждения руководителем заказчика, в течение трех рабочих дней ответственный исполнитель уведомляет об этом выбранного поставщика и одновременно направляет ему проект договора.

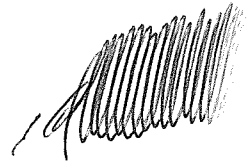
9. Договор заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику. В случае не представления в указанные сроки заказчику подписанного договора, выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.



	Документация изложена на 34 листах и имеет идентичное содержание для всех участников.
--	---

Приложение: 1. Технические задания на 19 листах.  
2. Проект договора на 6 листах.

Зам. начальника отдела основного  
технологического оборудования



Е.И.Черенков

Инженер бюро ПТО



Е.Н.Мазур