

**Приглашение  
на участие в процедуре оформления конкурентного листа  
на закупку реактива Тетрафенилборат натрия**

<b>Сведения о заказчике</b>		
<b>Полное наименование</b>	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
<b>Юридический адрес</b>	Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл, ул. Коржа, 5	
<b>ФИО, должность и адрес контактного лица заказчика, которому вменено в обязанность поддерживать связь с участниками по вопросам проведения процедуры</b>	Щербина Максим Викторович – начальник отдела химической и нефтехимической продукции управления МТО г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5; 4-х этажный корпус, каб.301, тел.:+375(174) 29-80-72; Акимова Оксана Николаевна – ведущий специалист бюро химреагентов и сырья отдела химической и нефтехимической продукции управления МТО г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5; 4-х этажный корпус, каб. 301, тел.:+375(174) 29-87-91	
<b>Адрес эл. почты</b>	<a href="mailto:mto@kali.by">mto@kali.by</a>	
<b>Сведения о предмете закупки</b>		
1.	Наименование товара:	Тетрафенилборат натрия (Sodium Tetraphenylborate (ACS) Kalignost)
2.	Количество	4 кг
3.	Назначение	Реактив предназначен для определения массовой доли калия в сырье и продуктах производства калийных удобрений арбитражным гравиметрическим методом
4.	Химическая формула	$(C_6H_5)_4BNa / C_{24}H_{20}BNa$ (CAS № 143-66-8)
5.	Квалификация	ACS reagent
6.	Внешний вид	Белый кристаллический порошок
7.	Содержание (относительно сухого вещества), не менее	99,5 %
8.	Потери при высушивании (прокаливании при 105°C), не более	0,5 %
9.	Идентичность (по ИК-спектру)	Соответствует спектру IR 1327 E (из библиотеки ИК-спектров фирмы Aldrich)
10.	Прозрачность раствора	Соответствует тесту ACS
11.	Тест на пригодность для определения калия	≥ 99 % от теоретического значения
12.	Требования по фасовке	Фасовка по 100 грамм в пластиковые банки с фольгированной мембраной и герметично закрывающейся крышкой
13.	Предполагаемый срок поставки	II-III квартал 2017
14.	Количество	4 кг
15.	Срок годности	36 месяцев с даты изготовления
16.	Требования к документации	Паспорт (сертификат) качества и паспорт безопасности на русском языке
Заказчик имеет право увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры закупки не более чем на 100 процентов (при необходимости)		
<b>Условия оплаты</b>	Обязательные условия оплаты - оплата по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуск товара для внутреннего потребления) предпочтительные не менее 45 календарных дней.	

<b>Срок поставки</b>	1-2 квартал 2017г
<b>Место поставки</b>	г. Солигорск, Промплощадка 4РУ, территория цеха мембранного электролиза. Адрес таможенного терминала ПТО «Солигорск»-06641 (РУ-1 база Райагросервис), с последующей выгрузкой на Промплощадке 4РУ ОАО «Беларуськалий».
<b>Условия поставки</b>	Склад Покупателя
<b>Источник финансирования закупки</b>	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»
<b>Конечный срок подачи предложения</b>	<b>не позднее 16:00 час. 28 апреля 2017г.</b> Технико-коммерческие предложения, поданные после истечения окончательного срока их представления, не рассматриваются .
<b>Место и порядок представления предложения</b>	Технико-коммерческое предложение должно быть представлено по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или: - по факсу: +375(174)-29-85-93, 29-84-41. - по e-mail: <a href="mailto:mto@kali.by">mto@kali.by</a> с обязательным предоставлением оригиналов документов в 10-дневный срок О дате, времени и месте проведения переговоров по снижению цены для участников, соответствующих квалификационным требованиям и предложения которых соответствуют требованиям к предмету закупки, будет сообщено заказчиком дополнительно.
<b>Условия проведения процедуры оформления конкурентного листа</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- запрос у потенциальных поставщиков техническое предложение, содержащее техническое описание и объем, цену, условия поставки и оплаты предлагаемого товара;</li> <li>- рассмотрение технической части предложений, проведение при необходимости переговоров (индивидуальных, совместных) с участниками по вопросам содержания их технических предложений;</li> <li>- определение участников, соответствующих требованиям технических заданий и процедуры закупки.</li> <li>- проведение переговоров о снижении цен поступивших предложений (допускается посредством направления участникам в письменном виде просьбы о снижении цен, содержащее сведения о наименьшей цене предложений без указания сведений об участнике, предоставившем такую цену, а также дату предоставления окончательного предложения);</li> <li>- подведение итогов.</li> </ul>
<b>Требования к участникам процедуры</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>- Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.</li> <li>- Участником не может быть организация: <ul style="list-style-type: none"> <li>• находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации;</li> <li>• юридическое лицо и индивидуальный предприниматель, включённые в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей) временно не допускаемых к закупкам и (или) в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012г №488, включённых в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере;</li> <li>• представившая недостоверную информацию о себе;</li> <li>• не представившая, либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки;</li> </ul> </li> </ul>	

- не соответствующая требованиям заказчика к данным участников.

К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставленных товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.) и подтвердившие все нижеперечисленные требования:

- участник должен быть производителем товара либо официальным торговым представителем производителя товара
- финансовую и экономическую состоятельность;
- технические возможности.

#### **Расчет цены предложения**

Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.

<b>Наименование валюты предложения</b>	Для нерезидентов Республики Беларусь - валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусский рубль.
<b>Наименование валюты для оценки предложения</b>	Для сравнения цены предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен ценовых предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
<b>Критерии, используемые для выбора наилучшего предложения, соответствующего заявленным техническим характеристикам</b>	- наименьшая цена - 100 % Предложения, не соответствующие требованиям к предмету закупки, исключаются из рассмотрения. Оценка осуществляется с применением преференциальной поправки в виде уменьшения на 15 процентов цены предложения участника, предлагающего товары происхождения Республики Беларусь и (или) стран, которым в Республике Беларусь предоставляется национальный режим в соответствии с международными договорами Республики Беларусь (государства – члены Евразийского экономического союза). Преференциальная поправка будет применена только к цене предложений участников, представивших документы в соответствии с требованиями настоящего приглашения.

#### **Обязательные условия договора**

1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на продукцию не подлежит изменению в сторону увеличения.
2. Для резидентов Республики Беларусь: Цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом согласно действующему законодательству Республики Беларусь и учетной политике предприятия. Продавец несёт ответственность за правильность формирования цен в соответствии с учетной политикой предприятия и законодательством Республики Беларусь по ценообразованию.
3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.
4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.
5. Датой поставки продукции является:  
Для резидентов ТС ЕАЭС – дата поставки на склад покупателя.  
Для нерезидентов ТС ЕАЭС - дата поступления товара на территорию таможенного терминала по адресу ПТО «Солигорск»-06641, РУ-1, база Райагросервис), с последующей выгрузкой на промплощадке 4РУ. За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает Покупателю пени в размере 0,1% от стоимости не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки

поставки.

6. Оплата за продукцию осуществляется – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом предпочтительных условий оплаты указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. Все комиссии и сборы банков на территории Республики Беларусь - за счет Покупателя, вне территории Республики Беларусь - за счет Продавца. При оплате по реквизитам, указанным в договоре, Покупатель не несет ответственности за непоступление платежа на счет Продавца.

7. Качество и комплектность поставляемой продукции должны соответствовать условиям технического задания. Гарантийный срок на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника (**но не менее 36 месяцев**).

8. При выявлении недостатка продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Продавца осуществляется по электронной почте или факсимильной связи и является обязательным. Представитель должен прибыть для составления двухстороннего АКТa в 3-х дневный срок после получения вызова, не считая времени необходимого для проезда. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.

9. Срок замены некачественной продукции или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 дней от даты составления АКТa (если иное не оговорено сторонами письменно), оформленного в соответствии с п.8. При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 25% от стоимости некачественной продукции. Выплата штрафа не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.

10. Любые расходы, связанные с допоставкой, возвратом или заменой дефектной продукции при приёмке продукции на складе Покупателя и во время гарантийного срока, (включая таможенные расходы, расходы по хранению) как на территории страны Продавца, так и на территории страны Покупателя, несёт Продавец. Все затраты, понесённые Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 30 календарных дней в валюте договора по курсу пересчёта, указанному в счёте Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счёта.

11. В случае устранения дефектов, выявленных в период действия гарантийных обязательств, срок действия гарантийных обязательств продлевается на время, в течение которого продукция не эксплуатировалась из-за обнаруженных дефектов

12. Продавец несёт ответственность перед Покупателем за порчу продукции из-за неудовлетворительной упаковки. Продавец должен в течение 14 дней допоставить за свой счёт то количество продукции, которое пришло в негодность из-за неудовлетворительной упаковки или возместить в этот же срок его полную стоимость.

13. Продавец гарантирует, что поставляемая им продукция соответствует требованиям технических регламентов Таможенного Союза, что подтверждается предоставлением соответствующих сертификатов либо деклараций при поставке продукции (или не требует подтверждения соответствия требованиям технических регламентов Таможенного Союза).

14. Продавец несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного союза и возмещает покупателю любые убытки, возникшие у покупателя в связи с невыполнением Поставщиком требований по сертификации продукции, указанным в п. 13.

15. Продавец, являющийся сбытовой организацией (официальным торговым представителем производителя продукции), обязан предоставить Покупателю до начала исполнения договора, заверенные Продавцом копии документов, подтверждающих факт покупки продукции непосредственно у Производителя (договор и товарно-сопроводительные документы), а также заверенные копии документов подтверждающих законность ввоза товара на территорию Республики Беларусь. В случае непредоставления вышеуказанных документов до начала исполнения договора, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% от стоимости продукции поставленной с нарушением данного

поставки.

6. Оплата за продукцию осуществляется – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом предпочтительных условий оплаты указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. Все комиссии и сборы банков на территории Республики Беларусь - за счет Покупателя, вне территории Республики Беларусь - за счет Продавца. При оплате по реквизитам, указанным в договоре, Покупатель не несет ответственности за непоступление платежа на счет Продавца.

7. Качество и комплектность поставляемой продукции должны соответствовать условиям технического задания. Гарантийный срок на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника (**но не менее 36 месяцев**).

8. При выявлении недостатка продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Продавца осуществляется по электронной почте или факсимильной связи и является обязательным. Представитель должен прибыть для составления двухстороннего АКТ в 3-х дневный срок после получения вызова, не считая времени необходимого для проезда. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.

9. Срок замены некачественной продукции или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 дней от даты составления АКТ (если иное не оговорено сторонами письменно), оформленного в соответствии с п.8. При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 25% от стоимости некачественной продукции. Выплата штрафа не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.

10. Любые расходы, связанные с допоставкой, возвратом или заменой дефектной продукции при приёмке продукции на складе Покупателя и во время гарантийного срока, (включая таможенные расходы, расходы по хранению) как на территории страны Продавца, так и на территории страны Покупателя, несёт Продавец. Все затраты, понесённые Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 30 календарных дней в валюте договора по курсу пересчёта, указанному в счёте Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

11. В случае устранения дефектов, выявленных в период действия гарантийных обязательств, срок действия гарантийных обязательств продлевается на время, в течение которого продукция не эксплуатировалась из-за обнаруженных дефектов

12. Продавец несёт ответственность перед Покупателем за порчу продукции из-за неудовлетворительной упаковки. Продавец должен в течение 14 дней допоставить за свой счёт то количество продукции, которое пришло в негодность из-за неудовлетворительной упаковки или возместить в этот же срок его полную стоимость.

13. Продавец, являющийся сбытовой организацией (официальным торговым представителем производителя продукции), обязан предоставить Покупателю до начала исполнения договора, заверенные Продавцом копии документов, подтверждающих факт покупки продукции непосредственно у Производителя (договор и товарно-сопроводительные документы), а также заверенные копии документов подтверждающих законность ввоза товара на территорию Республики Беларусь. В случае непредоставления вышеуказанных документов до начала исполнения договора, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% от стоимости продукции поставленной с нарушением данного условия.

14. В случае поставки продукции, закупленной Продавцом не у производителя, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

15. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку) продукции в соответствие с договором, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 10 % стоимости непоставленной продукции.

16. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с

ним, должны разрешаться в претензионном порядке.

17. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.

18. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из данного договора или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области. Место рассмотрения дела – г. Минск. Язык судопроизводства – русский. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.

19. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю сертификат о происхождении товара формы СТ-1, выданный торгово-промышленными палатами стран – членов Евразийского экономического союза или сертификат продукции собственного производства, выданный Белорусской торгово-промышленной палатой, унитарными предприятиями Белорусской торгово-промышленной палаты, их представительствами и филиалами.\*

20. В случае непредоставления документов по п.21, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% от стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.\*

\*- требование распространяется на участников, к цене предложений которых применена преференциальная поправка.

***Требования к оформлению технико-коммерческого предложения, перечень документов и информация, которая должна быть представлена участниками:***

Для участия в процедуре закупки необходимо представить предложение, которое должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке в одном экземпляре. **При наличии документов на ином языке, участник должен предоставить заверенный перевод.**

Предложение должно содержать следующие документы:

**1. Заявление участника** на участие в процедуре оформления конкурентного листа, в котором указывается:

- полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона;
- согласие на участие в процедуре на условиях настоящего приглашения;
- подтверждение технических требований к предмету закупки;
- согласие участника выполнить условия раздела «Обязательные условия договора», указанные в данном приглашении;
- обязательство заключить договор в течение 15 дней со дня направления договора подписанного заказчиком.

**2. В подтверждение экономического и финансового положения** предоставляются следующие документы:

2.1. заявление участника о том, что он:

- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;
- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;
- выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;
- не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, и (или) в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012 № 488 включенных в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере.

**3. В подтверждение технических возможностей** предоставляются следующие документы:

**3.1. для участника, являющегося производителем:**

- заверенные участником копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (сертификаты, или иной документ).

**3.2. для участника, не являющегося производителем:**

3.2.1. заверенная участником копия документа, подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:

- договор (соглашение) с производителем;
- договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;
- договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.

3.2.2. заверенные участником копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, ТУ, иное);

3.2.3. обязательство участника в случаях, предусмотренных решениями комиссии Таможенного союза, провести процедуры подтверждения соответствия товара требованиям технических регламентов Таможенного союза до момента поставки товара.

**4. Для юридических лиц** – резидентов РБ – заверенную участником копию свидетельства о государственной регистрации.

Для юридических лиц – нерезидентов РБ – заверенную участником копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (**на русском языке**).

**5. Техническую часть** (в том числе переданное по электронной почте [mto@kali.by](mailto:mto@kali.by)), которая должна содержать:

5.1. Наименование товара, **производитель**, условия поставки, полные **технические характеристики в соответствии со всеми пунктами, указанным в техническом задании** (см. Приложение) **на русском языке**, сертификат качества или паспорт на товар.

5.2. Гарантийные обязательства (не менее 36 месяцев).

**6. Коммерческую часть предложения**, которая должна содержать:

- полное наименование товара, цену предложения (цена определяется участником с указанием условий поставки **без учета НДС** (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.);
- валюту платежа;
- условия оплаты с учетом допустимых условий (количество дней после поставки товара);
- условия поставки (предпочтительно – ДАР, г.Солигорск);
- сроки поставки;
- срок действия предложения (не менее 90 дней);
- заявление участника на применение преференциальной поправки к цене его предложения на товары происхождения Республики Беларусь и (или) стран, которым в Республике Беларусь предоставляется национальный режим в соответствии с международными договорами Республики Беларусь (государства – члены Евразийского экономического союза).

К заявлению должна быть приложена заверенная участником копия любого из нижеперечисленных документов либо обязательство предоставить её при поставке товара:

- сертификат о происхождении товара формы СТ-1, выданный торгово-промышленными палатами стран – членов Евразийского экономического союза или сертификат продукции собственного производства, выданный Белорусской торгово-промышленной палатой, унитарными предприятиями Белорусской торгово-промышленной палаты, их представительствами и филиалами.

#### **Общие требования**

Техническая и коммерческая часть предложения должны быть отпечатаны или написаны несмываемыми чернилами и подписаны руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора.

Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на участие в процедуре и подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться **доверенностью** (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению. Предложение, подаваемое индивидуальным предпринимателем, должно быть подписано самим индивидуальным предпринимателем. **Подписанными должны быть все страницы предложения, за исключением ре-**

### **Кламных материалов.**

В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего ценовое предложение.

Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями предложения (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).

### ***Иные сведения***

1. Оценка представленных данных претендентов на участие в процедуре закупки путём оформления конкурентного листа, осуществляется отдельно от оценки предложений.
2. Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока представления предложений.
3. Заказчик вправе потребовать от претендента (участника) подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до заключения договора путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком.
4. Претендент, не соответствующий требованиям, отказавшийся подтвердить или не подтвердивший свои данные, отстраняется заказчиком от дальнейшего участия в процедуре закупки. Его предложение отклоняется.
5. Оценка предложений осуществляется при:
  - наличии не менее двух предложений;
  - соответствии предложений требованиям технического задания;
  - поступлении их до истечения окончательного срока предоставления таких предложений.
6. Заказчик вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них по следующим основаниям:
  - в случае отсутствия финансирования;
  - в случае утраты заказчиком необходимости приобретения товаров;
  - в случае изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки.

Все понесенные расходы, связанные с подготовкой предложений для участия в процедуре, несут участники.

7. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных участниками предложений, а также об изменении иных условий предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.).
8. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). Участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих ценовых предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.).
9. Внесение изменений в предложения не допускается, за исключением снижения цены предложений (улучшения для заказчика иных условий) и изменения количества, в случае если заказчиком принято решение увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры закупки не более чем на 100 процентов.
10. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников.
11. Итоги процедуры закупки путём оформления конкурентного листа размещаются в открытом доступе в информационной системе «Тендеры».
12. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику, но не ранее чем через пять календарных дней после выбора победителя.



Договор заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его предложения и настоящей процедуры закупки.

13. В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.

Если выбранный поставщик отказался подписать договор либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, комиссия вправе:

- выбрать поставщиком участника, предложение которого заняло второе место в процедуре закупки;
- провести повторную процедуру закупки путём оформления конкурентного листа.

Настоящее приглашение изложено на 8-ми страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

Начальник отдела химической  
и нефтехимической продукции УМТО



М.В. Щербина

Ведущий специалист бюро отдела химической  
и нефтехимической продукции УМТО



О.Н. Акимова