

ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ
оформления конкурентного листа по закупке клапанов ПОУ и отсечных.

Сведения о заказчике		
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Местонахождение	Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
ФИО контактного лица	По вопросам закупки: Алистархова Лина Васильевна – инженер бюро ХО отдела основного технологического оборудования управления МТО Тел: +375(0)174 / 29-80-98, Факс: +375(0)174 / 29-80-98 Балабанов Валерий Михайлович – зам. начальник отдела основного технологического оборудования УМТО Тел: +375(0)174 / 29-87-55, Факс: +375(0)174 / 23-72-83	
Адрес электронной почты	e.klimova@kali.by	
Сведения о предмете закупки		
Лот №	Наименование товара и основные технические требования	Кол-во, шт.
1.	Клапан регулирующий фланцевый НЗ ПОУ 8Р-2.1-08Л-10НЗ Ду-20, Кvy-2,5 м3/час (или аналог)	3
2.	Клапан регулирующий фланцевый НЗ ПОУ 8Р-2.1-09Л-10НЗ Ду-20, Кvy-4,0 м3/час (или аналог)	2
3.	Клапан регулирующий фланцевый НО ПОУ 8Р-2.1-10Л-10НО Ду-20, Кvy-6,3 м3/час (или аналог)	3
4.	Клапан регулирующий фланцевый НЗ ПОУ 8Р-3.1-12Л-10НЗ Ду-25, Кvy-12,0 м3/час (или аналог)	2
5.	Клапан отсечной КО16.2-25.1-А.ММ-1000 НО У1 Ду-25 (или аналог)	2
6.	Клапан отсечной КО16.2-50.1-А.ММ-1000 НО У1 Ду-50 (или аналог)	1
<p>1. Клапаны регулирующие ПОУ предназначены для установки в качестве регулирующих органов в системах автоматического регулирования технологических процессов. автоматического регулирования параметров жидкостей, газов и пара.</p> <ul style="list-style-type: none"> -Условный проход – 20 и 25 мм; -Рабочая среда – пар, жидкость, газ; -Условное давление – 16,0 МПа (160 кгс/см²); -Температура продукта – -40 +225⁰С; -Материал корпуса – сталь 25Л; -Материал седла – нержавеющая сталь; -Тип присоединение к трубопроводу – фланцевый; -Вид действия– НЗ (нормально закрытый) и НО (нормально-открытый); -Вид пропускной характеристики – линейная; <p>Поставлять без дополнительных блоков.</p> <p>2. Клапаны отсечные КО являются стационарными элементами систем автоматического управления технологическими процессами и предназначены для установки на трубопроводах с целью обеспечения двухпозиционного управления (открыто и закрыто) потоком рабочей среды.</p> <ul style="list-style-type: none"> -Условный проход – 25 и 50 мм; -Условное давление – 1,6 МПа. -Тип уплотнения в затворе – ММ (металл по металлу)- герметичность в затворе обеспечивается коническими поверхностями с использованием в качестве эластомера фторопласта-4. <p>2. Гарантийный срок эксплуатации не менее 18 месяцев со дня ввода в эксплуатацию.</p> <p>3. Требования к документации: паспорт и руководство по эксплуатации должны быть на русском языке.</p>		
Заказчик имеет право увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры не более чем на 100 процентов (при необходимости)		

Место поставки	Минская обл., г. Солигорск, Промышленная площадка 2РУ, склад № 22
Источник финансирования	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»
Ориентировочные сроки закупки	III квартал 2014 года
Условия оплаты	Оплата по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуска товара в свободное таможенное обращение) в течение не менее 15 банковских дней.
Сведения о процедуре закупки оформления конкурентного листа	
Квалификационные требования к участникам процедуры	<p>- Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь.</p> <p>- Участником не может быть организация:</p> <ul style="list-style-type: none"> • находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; • представившая недостоверную информацию о себе; • не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; • не соответствующая требованиям заказчика к данным участников. <p>- К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все ниже перечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> • участник должен быть производителем товара либо официальным торговым представителем производителя товара; • финансовую и экономическую состоятельность; • технические возможности, в том числе наличие разрешения Госпромнадзора РБ на право изготовления продукции, выданное до 15 февраля 2013 года и действительное до окончания срока действия, но не позднее 15 марта 2015 года либо Декларацию о соответствии или Сертификат соответствия которые имеют равную юридическую силу, выданные аккредитованным органом сертификации, включенным в Единый реестр органов по сертификации и испытательных лабораторий (центров) Таможенного союза.
Расчет цены предложения на поставку товара	Цена предложения на поставку товара должна быть указана на условиях поставки (<u>согласно ИНКОТЕРМС 2010</u> – для нерезидентов РБ), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самого товара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения на поставку товара	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки предложения на поставку товара	Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату

	проведения переговоров по снижению цены.
<p>Обязательные условия договора</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Для нерезидентов РБ: Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на продукцию не подлежит изменению в сторону увеличения. При изменении конъюнктуры рынка возможно снижение цены. 2. Для резидентов РБ: Цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом в белорусских рублях согласно действующему законодательству РБ и учетной политикой предприятия, зафиксирована в прејскуранте. 3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 5. Датой поставки продукции считается дата оприходования продукции на складе «Покупателя» (выпуска в режим свободного таможенного обращения). За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,2% от стоимости не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки. 7. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. 8. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре. 9. Продукция должна соответствовать по качеству – согласно сертификату качества, по количеству – согласно количеству, указанному в товарно-транспортной накладной. 10. Качество и комплектность поставляемой продукции должны соответствовать ГОСТ или ТУ завода-изготовителя, техническому заданию. Гарантийный срок на продукцию – в соответствии с предложением участника. 11. Приемка поставляемой продукции по количеству и качеству производится в соответствии с «Положением о приемке товаров по количеству и качеству», утвержденным Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 03.09.2008г. №1290. 12. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя. 13. При выявлении недостатка продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Продавца осуществляется по факсимильной связи и является обязательным. Представитель должен прибыть в 5-тидневный срок после получения вызова, не считая времени необходимого для проезда, для составления двухстороннего Акта. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, соответствующий Акт составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы. 14. Если иное не оговорено в Акте, срок устранения недостатков, замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 30 дней с даты составления Акта, оформленного в соответствии с п.13. При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 25% от стоимости дефектной продукции. Выплата штрафа не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.

	<p>15. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой дефектной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец.</p> <p>16. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественную продукцию на склад Продавца. Продавец несет все транспортные и другие расходы, связанные с возвратом продукции.</p> <p>17. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю:</p> <ul style="list-style-type: none"> - паспорт и руководство по эксплуатации на каждую единицу продукции; - протокол испытаний на каждую единицу продукции; - заверенную Продавцом копию документа, подтверждающего законность ввоза продукции на таможенную территорию Республики Беларусь (таможенную, статистическую декларацию); - сертификат качества (оригинал, выданный производителем); - сертификат происхождения продукции, заверенный Торгово-промышленной палатой Продавца (оригинал); - заверенную Продавцом копию разрешения Госпромнадзора РБ на право изготовления продукции, выданное до 15 февраля 2013 года и действительное до окончания срока действия, но не позднее 15 марта 2015 года либо Декларацию о соответствии или Сертификат соответствия которые имеют равную юридическую силу, выданные аккредитованным органом сертификации, включенным в Единый реестр органов по сертификации и испытательных лабораторий (центров) Таможенного союза. <p>18. В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов по п.17, поставка считается не выполненной и срок оплаты сдвигается соразмерно сроку предоставления любого из документов.</p> <p>19. Продукция должна быть новой, 2014г. выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.</p> <p>20. Продавец, являющийся сбытовой организацией (официальным торговым представителем производителя продукции), обязан предоставить Покупателю до начала исполнения договора, заверенную Продавцом копию документа, подтверждающего факт покупки продукции непосредственно у Производителя (договор). В случае не предоставления вышеуказанного документа до начала исполнения договора, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения <u>договора и (или) взыскать штраф в размере 25% от стоимости продукции поставленной с нарушением данного условия.</u></p> <p>21. В случае отказа Продавца от исполнения заключенного договора, Покупатель взыскивает с него неустойку в размере 10% суммы неисполненного договора;</p> <p>22. В случае поставки продукции, закупленной Продавцом не у производителя, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.</p> <p>23. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться путём переговоров сторон.</p> <p>24. Во всем, что не предусмотрено настоящим Контрактом, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.</p>
<p>Критерии для выбора наилучшего предложения</p>	<p>- наименьшая цена - 100 % Предложения, не соответствующие техническим характери-</p>

<p>при условии соответствия техническим требованиям</p>	<p>кам, исключаются из рассмотрения. Участником может быть представлено предложение, как на весь объем закупки, так и по каждому лоту отдельно. Обязательно предоставление предложения в полном объеме по каждому лоту. Оценка предложений будет осуществляться по каждому лоту отдельно без применения преференциальной поправки.</p>
<p>Место и порядок представления технико-коммерческого предложения</p>	<p>Для участия в процедуре должно быть представлено Технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке, в одном экземпляре. Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку клапанов ПОУ и отсечных» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или: - по факсу: +375(174)- 29-85-69, или - по e-mail: e.klimova@kali.by (с пометкой – вниманию Алистарховой Л.В.) с обязательным предоставлением оригиналов документов в 10- дневный срок. Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – <u>30.05.2014 г. 11 час. 00 мин.</u> Предложение, полученное после истечения конечного срока его подачи, не вскрывается и возвращается представившему его участнику. Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы: 1. Заявление участника на участие в процедуре оформления конкурентного листа, в котором указывается: <ul style="list-style-type: none"> • полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; • согласие на участие в процедуре на условиях настоящей процедуры закупки; • подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки; • обязательство заключить договор в течение 15 дней со дня направления договора подписанного заказчиком. 2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы: 2.1. заявление участника о том, что он: - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является. 3. в подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы: 3.1. для участников, являющихся производителями: - копия документа, подтверждающего, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, ТУ, иной документ). 3.2. Для участников, не являющихся производителем: 3.2.1. копия документа, подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм: - договор (соглашение) с производителем; - договор (соглашение) с государственным объединением, ассо-</p>

	<p>циацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;</p> <p>-договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.</p> <p>3.2.2. копии документов, выданные производителем, подтверждающие, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (разрешения либо декларации соответствия, сертификаты) или обязательство (гарантийное письмо) предоставления этих документов до момента поставки продукции.</p> <p>4. Для юридических лиц – резидентов РБ – копию свидетельства о государственной регистрации.</p> <p>Для юридических лиц – нерезидентов РБ – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).</p> <p>5. техническое предложение, которое должно содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - номер лота, полное наименование, количество, развернутые технические характеристики товара (в том числе габаритно-присоединительные и установочные размеры, чертежи общего вида, вес), наименование завода-изготовителя; - в случае предложения аналогов заявленного товара – подробное техническое описание предлагаемого товара; - гарантийные обязательства (не менее 18 месяцев); <p>6. коммерческое предложение, которое должно содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - спецификацию предложенного товара с указанием № лота, наименования и количества; - цену за единицу товара (без НДС) на условиях поставки склад Покупателя. В цену должны быть включены стоимость самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей; - цену за единицу товара (без НДС) на условиях поставки склад Продавца. В цену не должны быть включены расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин; - валюту платежа; - условия оплаты (не менее 15 банковских дней от даты поставки); - условия поставки (количество дней после подписания договора); - сроки поставки; - гарантийные обязательства (не менее 18 месяцев); <p>срок действия коммерческого предложения (не менее 90 дней).</p>
<p>Конечный срок подачи технико-коммерческого предложения</p>	<p>Не позднее 11-00 часов 30 мая 2014 года. Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного срока подачи технико-коммерческого предложения, рассматриваться не будут.</p>
<p>Иные сведения</p>	<p>1. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений.</p> <p>Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено</p>

	<p>дополнительно.</p> <p>2. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)</p> <p>3. Заказчик вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них по следующим основаниям:</p> <ul style="list-style-type: none"> - в случае отсутствия финансирования; - в случае утраты заказчиком необходимости приобретения товаров; - в случае изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки. <p>4. После принятия решения о выборе поставщика и его утверждения руководителем заказчика, согласования решения о выборе поставщика в вышестоящей организации заказчика либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников.</p> <p>5. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в срок до пятнадцати включительно календарных дней после согласования решения о выборе поставщика, но не ранее чем через пять календарных дней после выбора победителя.</p> <p>6. Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и настоящего Приглашения.</p> <p>7. Заказчик вправе запросить у участников, являющихся резидентами Республики Беларусь, экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов).</p> <p>Документация изложена на 7-ти листах и имеет идентичное содержание для всех участников.</p>
--	---

Начальник отдела основного
технологического оборудования УМТО

М.А. Севрук

Ответственный за проведение процедуры –
инженер по комплектации оборудования и
материалов управления МТО

Л.В. Алистархова