

«УТВЕРЖДАЮ»

Зам.начальника управления МТО
ОАО «Беларуськалий»

Н.В. Крукович

10.09 2019г

ЗАПРОС ЦЕНОВЫХ ПРЕДЛОЖЕНИЙ
станков сверлильных.

Сведения о заказчике:			
Полное наименование		Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Юридический адрес		Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
ФИО, должность и адрес контактного лица заказчика, которому вменено в обязанность поддерживать связь с участниками по вопросам проведения процедуры		По вопросам закупки: 1. Гришков Александр Александрович – начальник бюро ЭОиАТ отдела общезаводского оборудования управления МТО; Контактный телефон + 375 174 29 86 33, 22 14 19. 2. Лесняк Дмитрий Владимирович – зам.начальника отдела общезаводского оборудования управления МТО; Контактный телефон + 375 174 29-87-59	
Адрес электронной почты		mto@kali.by	
Сведения о предмете закупки			
№ лота	Наименование товара	Кол-во, шт.	Требования к предмету закупки
1	Станок радиально-сверлильный	1	В соответствии с техническим заданием, утв. главным инженером ОАО «Беларуськалий» 11.06.2019г (Приложение №1)
2	Станок сверлильный настольный	1	В соответствии с техническим заданием, утв. главным инженером ОАО «Беларуськалий» 11.06.2019г (Приложение №2)
Заказчик вправе увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения запроса ценовых предложений не более чем на 100% (при наличии необходимости).			
Срок поставки		Наименьший срок поставки	
Место поставки		- Для резидентов государств-членов Таможенного союза: Гомельская область, г. Петриков, склад Петриковского ГОК; - Для остальных участников: ПТО «Солигорск»-06641 (ст.Калий-1, база райагросервис) с выгрузкой - склад Петриковского ГОК, г. Петриков, Гомельская обл., Республика Беларусь.	
Допустимые усло-		Оплата по факту поставки товара на склад Покупателя (вы-	

вия оплаты	пуска товара в свободное таможенное обращение) в течение 45 календарных дней
Источник финансирования закупки	Собственные средства ОАО «Беларуськалий».
Конечный срок подачи ценового предложения	не позднее 11 - 00 час. 23 сентября 2019г Ценовые предложения, поданные после истечения окончательного срока их представления, не рассматриваются и в день их поступления возвращаются участникам, подавшим их.
Место и порядок представления ценового предложения	Ценовое предложение может быть представлено с пометкой «Техническая (или коммерческая) часть ценового предложение на поставку станков сверлильных» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 201В (бюро документационного обеспечения). или: - по e-mail: mto@kali.by В случае предоставления документов по электронной почте – обязательно предоставление оригиналов документов в 10-дневный срок.
Условия проведения процедуры запроса ценовых предложений:	
Первый этап:	<ul style="list-style-type: none"> - Запрос у участников технических предложений, содержащих технические характеристики закупаемых запасных частей и оборудования, за исключением цены предложения; - рассмотрение технических предложений, проведение при необходимости переговоров (индивидуальных, совместных) с участниками по вопросам содержания их технических предложений; - определение участников, соответствующих требованиям запроса ценовых предложений.
Второй этап:	<ul style="list-style-type: none"> - внесение изменений и (или) дополнений в запрос ценовых предложений по результатам первого этапа указанного запроса ценовых предложений (при необходимости); - запрос коммерческой части ценовых предложений у участников, прошедших его первый этап; - проведение переговоров о снижении цен поступивших ценовых предложений; подведение итогов.
Участники процедуры	К участию в процедуре закупки допускаются поставщики, предлагающие товары, происходящие из Азербайджанской Республики, Республики Армения, Республики Беларусь, Гру-

зии, Республики Казахстан, Кыргызской Республики, Республики Молдова, Народной Республики Бангладеш, Российской Федерации, Республики Таджикистан, Республики Узбекистан, Украины и Швейцарской Конфедерации.

Документом, подтверждающим страну происхождения такого товара, является выданный не ранее чем за шесть месяцев до дня подачи предложения:

- для товаров, происходящих из Республики Беларусь:

- сертификат продукции (работ, услуг) собственного производства, выдаваемый Белорусской торгово-промышленной палатой, или документ о происхождении товара, выдаваемый Белорусской торгово-промышленной палатой в соответствии с критериями определения страны происхождения товаров, предусмотренными Правилами определения страны происхождения товаров, являющимися неотъемлемой частью Соглашения о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств от 20 ноября 2009 года. Указанный документ выдается по форме сертификата о происхождении товаров, установленной названными Правилами, и заполняется в порядке, определенном ими для сертификатов о происхождении товаров, с учетом особенностей, устанавливаемых Министерством антимонопольного регулирования и торговли;

- для товаров, происходящих из государств - участников Содружества Независимых Государств (кроме Республики Беларусь):

- документ о происхождении товара, выдаваемый уполномоченными органами (организациями) этих государств в соответствии с Соглашением о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств от 20 ноября 2009 года;

- для товаров, происходящих из государств, не являющихся участниками Содружества Независимых Государств:

- сертификат о происхождении товара (документ, его заменяющий), выдаваемый уполномоченным органом (организацией) этих государств».

Участником не может быть:

- организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации;

- организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя, представившие недостоверную информацию о себе, не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; не соответствующие требованиям заказчика к данным

	<p>участников;</p> <ul style="list-style-type: none"> - юридическое лицо и индивидуальные предприниматели, включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей включенных в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам; - участник должен быть производителем товара либо сбытовой организацией (официальным торговым представителем производителя товара). <p>Под сбытовой организацией следует понимать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - организацию или индивидуального предпринимателя, уполномоченных на реализацию товаров, в соответствии с договором (соглашением) с их производителем, договорами (соглашениями) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители, или их уставами либо договором (соглашением) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель; - участник не должен иметь претензии по предыдущим поставкам и должен подтвердить ниже перечисленные требования: <ul style="list-style-type: none"> - финансовая и экономическая состоятельность участника; - технические возможности участника.
<p>Расчет цены ценового предложения</p>	<p>Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, стоимость тары, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.</p>
<p>Наименование валюты ценового предложения</p>	<p>Для нерезидентов Республики Беларусь - в валюте, согласно законодательству, действующему в стране участника, для резидентов Республики Беларусь – в белорусских рублях.</p>
<p>Наименование валюты для оценки ценового предложения</p>	<p>Для сравнения, цены предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен ценовых предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.</p>
<p>Критерии, используемые для выбора наилучшего предложения, соответствующего заявленным техническим</p>	<ul style="list-style-type: none"> - наименьшая цена-100%. <p>Предложения, не соответствующие требованиям к предмету закупки - исключаются из рассмотрения.</p> <p>Обязательно предоставление предложений в полном объеме лота.</p>

характеристикам	
Обязательные условия договора	<p>1. Цена на товар – в соответствии с акцептованным предложением участника.</p> <p>для резидентов РБ: Цена на товар должна быть сформирована Продавцом в белорусских рублях в прејскуранте, согласно действующему законодательству РБ и учетной политики Продавца. В случае предоставления скидки от прејскурантной цены, цена на продукцию согласовывается сторонами путем подписания протокола согласования цены. Цена на товар не подлежит изменению в сторону увеличения.</p> <p>для нерезидентов РБ: Цена на товар не подлежит изменению в сторону увеличения.</p> <p>2. Условия поставки товара – в соответствии с акцептованным предложением участника.</p> <p>3. Срок поставки товара – в соответствии с акцептованным предложением участника.</p> <p>- для резидентов РБ: Датой поставки считается дата оприходования продукции на склад Покупателя.</p> <p>- для нерезидентов РБ: Датой поставки считается дата поставки на ПТО 06641 «Солигорск» (станция Калий-1, база райагросервис), склад СВХ ВБ-0601/0000241 (промышленная площадка 4 рудоуправления ОАО «Беларуськалий»), Беларусь.</p> <p>За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки.</p> <p>!!! В период с 25 числа и по последнее число каждого месяца (включительно) склад Покупателя не осуществляет прием товара и Продавец должен организовать поставку таким образом, чтобы исключить доставку товара Покупателю в эти дни. Все убытки и риски, связанные с нарушением этого условия несет Продавец.</p> <p>В случае если окончание срока поставки приходится на любой из дней с 25 числа по последний день месяца включительно, последний день (дата) поставки переносится на ближайший рабочий день следующего месяца. При этом Продавец не считается просрочившим поставку.</p> <p>4. Оплата за товар – в соответствии с акцептованным предложением участника, но обязательно по факту поставки (выпуска в свободное таможенное обращение) с учетом допустимых условий оплаты. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя.</p> <p>Оплата за товар не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству и комплектности товара. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензий, указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности товара.</p>

5. Продавец письменно, в течение 24 часов с даты отгрузки, уведомляет об этом Покупателя.
6. Качество и комплектность поставляемого товара должны соответствовать стандартам или техническим требованиям заводов - изготовителей и подтверждаться сертификатом о качестве, выданным заводом – изготовителем, техническому заданию (Приложение №1, №2). Гарантийный срок на товар – в соответствии с акцептованным предложением участника, но не менее 24 месяцев с момента ввода в эксплуатацию.
7. При обнаружении дефектов товара на складе Покупателя, до момента ввода в эксплуатацию и в течение гарантийного срока эксплуатации, Покупатель обязан известить Продавца о выявленных дефектах посредством факсимильной связи. Представитель Продавца должен прибыть в течение 3* дней для составления совместного Акта. В случае не прибытия представителя Продавца в указанный срок, Акт подписывается Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для ремонта, замены и для ведения претензионно-исковой работы. Устранение дефектов в поставленном товаре и/или замена некачественного товара при приемке товара, а также в период гарантийного срока эксплуатации производится в течение 14 (четырнадцати) календарных дней со дня утверждения АКТа, (если иной срок не установлен Сторонами в АКТе). При несоблюдении указанного срока Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 25% стоимости дефектного товара. Выплата штрафа не освобождает Продавца от дальнейшего исполнения гарантийных обязательств по договору.
8. Покупатель имеет право на инспекционную проверку процесса изготовления товара, поставляемого по контракту. Командировочные и транспортные расходы по первоначальной приемке товара несет Покупатель. В случае, когда по вине Продавца необходимо нахождение специалистов Покупателя на приемке сверх времени, указанного в извещении или в случаях необходимости проведения повторных приемок Продавец возмещает Покупателю командировочные и транспортные расходы по приемке товара, в течение 30 календарных дней с даты предъявления требования Покупателем.
9. Все расходы, связанные с возвратом, ремонтом или заменой дефектного товара при приемке товара на складе Покупателя, до момента ввода в эксплуатацию и во время гарантийного срока несет Продавец. Затраты, понесенные Покупателем связанные с возвратом или заменой дефектного товара, возмещаются Продавцом в течение 5 банковских дней с даты предъявления требования Покупателем. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета в валюте договора по

курсу пересчета, указанному в счете Покупателя.

10. Товар должен быть новым (не бывшим в употреблении), не ранее 2019г выпуска. В случае поставки товара с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

11. Продавец, являющийся сбытовой организацией (официальным торговым представителем производителя товара), обязан предоставить Покупателю до начала исполнения договора, заверенные копии документов, подтверждающих факт покупки товара непосредственно у Производителя либо у государственного объединения, ассоциации (союза), в состав которых входит (участником которого является) производитель (договор, товаросопроводительные документы и др.).

В договор на закупку импортных товаров – обязанность Продавца предоставить заверенные копии документов, подтверждающие законность ввоза товаров на таможенную территорию Республики Беларусь (таможенные, статистические декларации).

В случае не предоставления вышеуказанных документов до начала исполнения договора, а также поставки товара, закупленного Продавцом не у производителя, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% от стоимости товара по договору.

12. Продавец несет ответственность за соответствие товара требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает Покупателю любые убытки, возникшие у Покупателя в связи с невыполнением Продавцом требований по сертификации товара.

13. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку) товара в соответствии с договором, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 10 % от стоимости не поставленного товара.

14. Вместе с товаром Продавец обязан предоставить следующие документы **на русском языке**:

- товарно-транспортную накладную (ТТН);
- документы в соответствии с требованиями технических заданий заказчика*;
- технический паспорт продукции с отметкой отдела технического контроля либо документ, его заменяющий;
- декларации соответствия продукции требованиям технических регламентов Таможенного союза (копии, заверенные участником) ТР ТС 010/2011 «О безопасности машин и оборудования», выданные аккредитованным органом по сертификации, включённым в Единый реестр органов по сертификации и испытательных лабораторий (центров) Таможенного союза;

- информацию о содержании в товаре драгметаллов (золото, серебро, платина и МПП) и драгоценных камней.

В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных вышеуказанных документов, поставка считается не выполненной, и срок оплаты сдвигается соразмерно сроку предоставления любого из документов. Датой предоставления и/или предоставления надлежаще оформленных документов является дата получения Покупателем документов и указанная в акте приема-передачи недостающих и/или надлежаще оформленных документов, подписанном сторонами. В случае не предоставления одного из документов товар может быть принят Покупателем на ответственное хранение.

15. В случае нарушения условий пунктов 6 и 10 настоящего раздела, нарушения сроков поставки Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора.

16. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.

17. Ни одна из сторон не имеет права передавать права и обязательства по договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга, Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости товара по договору поставки.

18. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае не направления (не выставления) либо несвоевременного направления (выставления) электронного счета-фактуры по НДС на Портал Продавец оплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС.***

19. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке. Правом, регулирующим настоящий договор, является материальное право Республики Беларусь. Если споры и разногласия не могут быть решены путем переговоров, они подлежат разрешению в экономическом суде Минской области.

20. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по телефонному номеру XXXXXX (факсимильной связи) и/или по электронной почте на Email: XXXXXX, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных данным договором. Датой уведомления Продавца считается дата отправления факсимильного уведомления и/или электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанными способами

	<p>лежит на получающей Стороне. * Конкретный срок согласовывается при заключении договора. ** Итоговый перечень документов оговаривается в договоре. *** Для резидентов Республики Беларусь.</p>
<p>Требования к оформлению технической части ценового предложения, перечень документов и информация, которая должна быть представлена участниками в подтверждение своих данных</p>	<p>Для участия в процедуре закупки необходимо представить:</p> <p><u>I. Техническое предложение.</u></p> <p>Техническое предложение должно быть представлено с пометкой «Техническая часть ценового предложения на поставку станков сверлильных» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 201В (бюро документационного обеспечения) или:</p> <p>- по e-mail: mto@kali.by с обязательным предоставлением оригиналов документов в 10 - дневный срок.</p> <p>Окончательный срок представления технического предложения – 23 сентября 2019г 11 час. 00 мин.</p> <p>Техническое предложение, полученное после истечения конечного срока его подачи, не вскрывается и возвращается представившему его участнику.</p> <p>Техническое предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке.</p> <p>Техническое предложение должно содержать:</p> <p>1. Заявление участника на участие в запросе ценовых предложений, в котором указывается:</p> <ul style="list-style-type: none"> • полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; • согласие на участие в процедуре на условиях настоящего запроса ценовых предложений; • подтверждение технических требований к предмету запроса ценовых предложений; • согласие участника выполнить условия раздела <i>Обязательные условия договора</i>, указанные в данном запросе ценовых предложений; • обязательство заключить договор в течение 15 дней со дня направления договора подписанного заказчиком; <p>2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:</p> <p>2.1. заявление участника о том, что он:</p> <ul style="list-style-type: none"> - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник являет-

ся;

- выполнил все свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;

- не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам (Министерство антимонопольного регулирования);

2.2. оригинал (либо заверенная участником копия) справки обслуживающего банка о финансовой состоятельности претендента, выданной не ранее августа 2019г.

2.3. для организаций, находящихся в процессе санации: – документ, устанавливающий срок её окончания, определенный в соответствии с законодательством.

3. в подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:

3.1. для участников, являющихся производителями:

- заявление участника, подтверждающее наличие и состояние производственной базы участника, структуру организации участника;

- заверенные участником копии документов, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится участником (ТУ, сертификаты, паспорта и т.д.);

3.2. для участников, не являющихся производителями:

- договор (соглашение) с производителем товара, договора (соглашения) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители, или их уставы либо договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель;

- заверенные участником копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (ТУ, сертификаты, паспорта и т.д.);

4. Для юридических лиц – резидентов РБ – копию свидетельства о государственной регистрации, заверенную участником.

Для юридических лиц – нерезидентов РБ – заверенную участником копию выписки из торгового реестра страны происхождения (выписка должна быть произведена не ранее 6 месяцев до даты подачи заявления на участие в процедуре запроса ценовых предложений) или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения.

5. Выданный не ранее чем за 6 месяцев до дня подачи предложения следующий документ:

5.1. Для товаров, происходящих из Республики Беларусь,

	<p>- сертификат продукции (работ, услуг) собственного производства, выдаваемый Белорусской торгово-промышленной палатой, или документ о происхождении товара, выдаваемый Белорусской торгово-промышленной палатой в соответствии с критериями определения страны происхождения товаров, предусмотренными Правилами определения страны происхождения товаров, являющимися неотъемлемой частью Соглашения о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств от 20 ноября 2009 года;</p> <p>5.2. Для товаров, происходящих из государств - участников Содружества Независимых Государств, - документ о происхождении товара, выдаваемый уполномоченными органами (организациями) этих государств в соответствии с Соглашением о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств от 20 ноября 2009 года;</p> <p>5.3. Для товаров, происходящих из государств, не являющихся участниками Содружества Независимых Государств, - сертификат о происхождении товара (документ, его заменяющий), выдаваемый уполномоченным органом (организацией) этих государств.</p> <p>6. Техническую часть предложения, которая должна содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - наименование товара; - технические характеристики товара; - гарантийные обязательства (не менее 24 месяцев от даты подписания «Акта ввода в эксплуатацию»).
<p>Требования к оформлению коммерческой части ценового предложения</p>	<p><u>II. Коммерческая часть ценового предложения.</u></p> <p>Коммерческая часть ценового предложения предоставляется участниками, прошедшими I этап и допущенными заказчиком ко II этапу. Дата и время представления коммерческого предложения сообщается заказчиком письменно всем участникам, прошедшим I этап.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения должна быть представлена с пометкой «Коммерческая часть ценового предложения на поставку станков сверлильных» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 201В (бюро документационного обеспечения) или:</p> <ul style="list-style-type: none"> - по e-mail: mto@kali.by <p>Срок подготовки и предоставления коммерческой части ценовых предложений определяется комиссией по итогам первого этапа и не должен составлять менее 3 (трех) рабочих дней со дня направления участникам приглашения к участию во втором этапе процедуры.</p>

	<p>Коммерческая часть ценового предложения, полученная после истечения конечного срока его подачи, не вскрывается и возвращается представившему его участнику.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения должна быть подготовлена и представлена на русском языке, в одном экземпляре.</p> <p>Коммерческая часть должна содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - цену предложения (цена определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010 или ИНКОТЕРМС 2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей); - для участников, являющихся резидентами Республики Беларусь, экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов). - валюту платежа; - условия оплаты. Допустимыми условиями оплаты за товар являются: <ul style="list-style-type: none"> • оплата по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуска товара в свободное таможенное обращение) в течение 45 календарных дней. <p>Участники с иными условиями оплаты исключаются из процедуры закупки.</p> <ul style="list-style-type: none"> - условия поставки; - сроки поставки; <p>срок действия ценового предложения (не менее 90 дней).</p>
Общие требования	<p>Техническое предложение и коммерческая часть должны быть отпечатаны или написаны несмываемыми чернилами и подписаны руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора. Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на участие в процедуре и на подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению. Ценовые предложения, подаваемые индивидуальным предпринимателем, должно быть подписаны самим индивидуальным предпринимателем. Подписанными должны быть все страницы ценовых предложений, за исключением рекламных материалов.</p> <p>В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста</p>

	<p>будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего ценовое предложение.</p> <p>Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями ценовых предложений (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).</p>
<p>Иные сведения</p>	<p>1. Требования к участнику процедуры и его данным:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Оценка данных участников осуществляется отдельно от оценки предложений в порядке, установленном в данном приглашении к участию в процедуре закупки. - Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока представления ценовых предложений. - Заказчик вправе потребовать от участника, выбранного поставщиком, подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до заключения договора путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком. - Претендент, представивший недостоверную информацию о себе; не представивший либо представивший неполную (неточную) информацию о себе и отказавшийся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки, не соответствующие требованиям заказчика к данным участникам, отстраняется заказчиком от дальнейшего участия в процедуре закупки. Его предложение отклоняется. - Претенденты, подтвердившие свою финансовую и экономическую состоятельность, технические возможности и представившие документы, указанные в настоящем запросе ценовых предложений, допускаются ко второму этапу. <p>2. Оценка предложений осуществляется при:</p> <ul style="list-style-type: none"> - соответствии этих предложений требованиям запроса ценовых предложений; - поступлении их до истечения окончательного срока представления таких предложений. <p>3. Заказчик или комиссия вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них в случае:</p> <ul style="list-style-type: none"> - отсутствия финансирования; - утраты заказчиком необходимости приобретения товара; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки; <p>Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучше-</p>

го из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.

4. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных ими ценовых предложений, а также об изменении иных условий ценовых предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т.д.).

5. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих ценовых предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)

6. Заказчик вправе внести изменения в запрос ценовых предложений до истечения срока предоставления ценовых предложений.

7. Внесение изменений в ценовые предложения не допускается, за исключением снижения цены предложений (улучшения для заказчика иных условий) и изменение количества, в случае если заказчиком принято решение увеличить или уменьшить количество (объем) закупки в ходе проведения процедуры запроса ценовых предложений не более чем на 100 процентов.

8. Итоги процедуры запроса ценовых предложений должны быть подведены, как правило, в течение десяти рабочих дней по истечении срока представления коммерческой части предложений. В случае необходимости указанный срок может быть продлен.

9. После принятия решения о выборе поставщика либо в случае завершения процедуры запроса ценовых предложений с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения уведомляет об этом всех участников.

10. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в срок до пятнадцати включительно календарных дней после принятия решения о выборе поставщика, но не ранее чем через пять дней после выбора победителя.

Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на усло-

виях его ценового предложения и запроса ценовых предложений.

В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.

Если выбранный поставщик отказался подписать договор либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, комиссия вправе:

- выбрать поставщиком участника, ценовое предложение которого заняло второе место в запросе ценовых предложений;
- признать запрос ценовых предложений несостоявшимся и рекомендовать заказчику применить к закупке повторный запрос ценовых предложений либо процедуру закупки из одного источника.

При признании процедуры запроса ценовых предложений несостоявшейся, заказчик может применить повторную процедуру запроса ценовых предложений или процедуру закупки из одного источника.

11. В своей деятельности комиссия по проведению процедуры закупки руководствуется постановлением Совета Министров РБ №229 от 15.03.2012г., приказом генерального директора ОАО «Беларуськалий» №727 от 21.06.2018г.

Приложения:

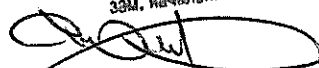
Приложение №1 – Техническое задание на закупку станка радиально-сверлильного – 3 листа;


Приложение №2 – Техническое задание на закупку станка сверлильного настольного – 3 листа.

Зам.начальника ООЗО управления МТО

Начальник бюро ЭОиАТ отдела ОЗО УМТО

Казак С.Н.
зам. начальника ООЗО


Д.В. Лесняк


А.А. Гришков

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

на приобретение станка радиально-сверлильного

1. Назначение:
 - 1.1. Для укомплектования объекта строительства «Петриковский горно-обогатительный комплекс. Реконструкция завода стеновых блоков под ремонтно-складскую базу. Вторая очередь». Ремонтно-складской корпус РМЦ. Бытовые помещения РМЦ с материальным складом. Техническое задание разработано согласно спецификации оборудования, изделий и материалов 752-58/27.4-12-219.6,219.7-ТХ.С-2.0.0.
 2. Полное наименование: станок радиально-сверлильный.
 3. Необходимое количество закупаемых изделий: один комплект.
 4. График поставок: 2019.
 5. Технологические показатели: радиально-сверлильный станок предназначен для сверления отверстий в сплошном материале, рассверливания, зенкерования и нарезания резьбы метчиком. С применением приспособлений и специального инструмента выполнять выточку внутренних канавок, вырезку круглых пластин.
 6. Технические характеристики:
 - 6.1. Напряжение и род тока питающей сети по ГОСТ 13109-97 или стандарту EN 60204-1: 3x400 -5+10% V, 50 ±1% Hz, тип TN-C-S.
 - 6.2. Степень защиты электрооборудования по ГОСТ 14254-96, не менее: IP23.
 - 6.3. Диапазон рабочего давления сжатого воздуха в сети заказчика: от 0,4 до 0,8 МПа.
 - 6.4. Уровни звука и эквивалентные уровни звука по ГОСТ 12.1.003-83 (ГОСТ ISO 9612-2016): не более 80 дБА.
 - 6.5. Климатическое исполнение по ГОСТ15150-69: У4.
 - 6.6. Класс точности станка по ГОСТ 8-82: К1.
 - 6.7. Наибольший диаметр сверления:
 - 6.7.1. в стали: 50 мм.
 - 6.7.2. в чугуне: 63 мм.
 - 6.8. Наибольший диаметр нарезаемой резьбы:
 - 6.8.1. в стали: M52x5 мм.
 - 6.8.2. в чугуне: M54x4 мм.
 - 6.9. Диапазон горизонтального перемещения оси шпинделя шпиндельной головки от колонны: от 375 до 1600 мм.
 - 6.10. Диапазон длины перемещения шпинделя: от 0 до 400 мм.
 - 6.11. Перемещение шпинделя на один оборот лимба: не более 120 мм.
 - 6.12. Перемещение шпинделя на одно деление лимба: не более 1 мм.
 - 6.13. Диапазон вертикального перемещения сверлильной головки по колонне: от 0 до 1225 мм.
 - 6.14. Наибольший угол поворота консоли вокруг оси колонны: не менее 360

градусов.

6.15. Скорость вертикального перемещения консоли: не более 0,025 м/с.

6.16. Диапазон частоты вращения шпинделя от 18 до 2000 мин⁻¹.

6.17. Наибольший крутящий момент на шпинделе: не менее 710 нм (согласно дополнению к техническому заданию).

6.18. Габариты станка:

6.18.1. Длина: не более 2860 мм

6.18.2. Ширина: не более 1100 мм.

6.18.3. Высота: не более 3500 мм.

6.19. Вес: не более 5000 кг.

7. Требования к комплектации:

7.1. Оборудование материалы, согласно спецификации производителя стандартно предусмотренной технической документацией.

7.1.1. При наличии в оборудовании пневматических устройств и систем: для очистки из сети заказчика сжатого воздуха кл.12 ГОСТ 17433-80, установить в станке систему подготовки воздуха, в соответствии с техническими требованиям оборудования по производительности и необходимой степени очистки.

8. Другие требования к товару:

8.1. Предлагаемая продукция должна быть новая, не бывшая в употреблении.

8.2. Шкала на все СИ должна быть выражена в единицах, согласно техническому регламенту «Единицы измерений, допущенные к применению на территории Республики Беларусь» ТР 2007/003/ВУ.

8.3. Надписи на пультах и кнопках управления – на русском языке.

8.4. В случае применения охлаждающих устройств для узлов оборудования, в холодильных установках не применять озоноразрушающие вещества ОРВ: R-22, R12.

9. Шеф монтаж, первичные консультации для технического и обслуживающего персонала на территории заказчика представителями изготовителя.

10. В тендерную комиссию должны быть представлены на русском языке:

10.1. Декларация соответствия поставляемого оборудования техническому регламенту Таможенного союза ТР ТС 010/2011 «О безопасности машин и оборудования», включенным в Единый реестр органов по декларированию и испытательных лабораторий центров Таможенного союза.

10.2. Обязательство о поставке эксплуатационных документов в соответствии с ГОСТ 2.601-2006.

10.3. Обязательство предоставления сведений о содержании драгоценных металлов и драгоценных камней.

10.4. Способ консервации по ГОСТ 9.014-78 должен обеспечивать сохранность изделия при транспортировке, погрузочно-разгрузочных операциях и временном хранении до монтажа в течение 12 месяцев в условиях хранения по ГОСТ 15150-69 8ОЖЗ в атмосфере тип 4.

11. Гарантии:

11.1. Гарантийное обслуживание – не менее 24 месяцев, от даты подписания «Акта ввода товара в эксплуатацию».

12. Примечания:

12.1. Техническое предложение должно содержать ответы на все вопросы в последовательности, изложенной в техническом задании в виде сравнительной таблицы.

12.2. Предложение признается не соответствующим техническому заданию, если:

12.2.1. Оно не отвечает требованиям технического задания.

12.2.2. Не содержит ответов на все вопросы, изложенные в техническом задании.

13. Участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нем ошибки или неточности.

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

на приобретение станка сверлильного настольного

1. Назначение:

1.1. Для укомплектования объекта строительства «Петриковский горно-обогатительный комплекс. Реконструкция завода стеновых блоков под ремонтно-складскую базу. Вторая очередь». Ремонтно-складской корпус РМЦ. Бытовые помещения РМЦ с материальным складом. Техническое задание разработано согласно спецификации оборудования, изделий и материалов 752-58/27.4-12-219.6,219.7-ТХ.С-2.0.0.

2. Полное наименование: станок настольно-сверлильный.

3. Необходимое количество закупаемых изделий: один комплект.

4. График поставок: 2019.

5. Технологические показатели: настольно-сверлильный станок предназначен для сверления отверстий в сплошном материале, рассверливания, зенкерования и нарезания резьбы метчиком.

6. Технические характеристики:

6.1. Напряжение и род тока питающей сети по ГОСТ 13109-97 или стандарту EN 60204-1: 3x400 -5+10% V, 50 ±1% Hz, тип TN-C-S.

6.2. Степень защиты электрооборудования по ГОСТ 14254-96, не менее: IP23.

6.3. Уровни звука и эквивалентные уровни звука по ГОСТ 12.1.003-83 (ГОСТ ISO 9612-2016): не более 80 дБА.

6.4. Климатическое исполнение по ГОСТ15150-69: У4.

6.5. Класс точности станка по ГОСТ 8-82: К1.

6.6. Наибольший диаметр сверления:

6.6.1. в стали: 18 мм.

6.6.2. в чугуне: 20 мм.

6.7. Наибольший диаметр нарезаемой резьбы:

6.7.1. в стали: М16 мм.

6.8. Диапазон длины перемещения шпинделя: от 0 до 100 мм.

6.9. Перемещение шпинделя на одно деление лимба: не более 1 мм.

6.10. Диапазон вертикального перемещения сверлильной головки по колонне: от 0 до 200 мм.

6.11. Наименьшее/наибольшее расстояние от торца шпинделя до стола: от 100 до 400 мм.

6.12. Диапазон частоты вращения шпинделя от 200 до 2100 мин⁻¹.

6.13. Наибольший крутящий момент на шпинделе: не менее 30 нм.

6.14. Конус шпинделя: внутренний Морзе 2.

6.15. Габариты станка:

6.15.1. Длина: не более 650мм

6.15.2. Ширина: не более 500 мм.

6.15.3. Высота: не более 1300 мм.

6.16. Вес: не более 200 кг.

7. Требования к комплектации:

7.1. Оборудование материалы, согласно спецификации производителя стандартно предусмотренной технической документацией.

7.1.1. В комплектность, стандартно предусмотренную технической документацией предприятия-изготовителя должны входить:

7.1.1.1. При наличии в оборудовании пневматических устройств и систем: для очистки из сети заказчика сжатого воздуха кл.12 ГОСТ 17433-80, установить в станке систему подготовки воздуха, в соответствии с техническими требованиям оборудования по производительности и необходимой степени очистки.

7.1.1.2. Тиски типа 7200-0209 ГОСТ 16518-96.

7.1.1.3. Патрон сверлильный.

7.1.1.4. Патрон резьбонарезной с комплектом предохранительных головок М4-М12 мм.

7.1.1.5. Тумба.

7.1.1.6. Система охлаждения инструмента.

8. Другие требования к товару:

8.1. Предлагаемая продукция должна быть новая, не бывшая в употреблении.

8.2. Шкала на все СИ должна быть выражена в единицах, согласно техническому регламенту «Единицы измерений, допущенные к применению на территории Республики Беларусь» ТР 2007/003/ВУ.

8.3. Надписи на пультах и кнопках управления – на русском языке.

8.4. В случае применения охлаждающих устройств для узлов оборудования, в холодильных установках не применять озоноразрушающие вещества ОРВ: R-22, R12.

9. Шеф монтаж, первичные консультации для технического и обслуживающего персонала на территории заказчика представителями изготовителя.

10. В тендерную комиссию должны быть представлены на русском языке:

10.1. Декларация соответствия поставляемого оборудования техническому регламенту Таможенного союза ТР ТС 010/2011 «О безопасности машин и оборудования», включенным в Единый реестр органов по декларированию и испытательных лабораторий центров Таможенного союза.

10.2. Обязательство о поставке эксплуатационных документов в соответствии с ГОСТ 2.601-2006.

10.3. Обязательство предоставления сведений о содержании драгоценных металлов и драгоценных камней.

10.4. Способ консервации по ГОСТ 9.014-78 должен обеспечивать сохранность изделия при транспортировке, погрузочно-разгрузочных операциях и временном хранении до монтажа в течение 12 месяцев в условиях хранения по ГОСТ 15150-69 8ОЖЗ в атмосфере тип 4.

11. Гарантии:

11.1. Гарантийное обслуживание – не менее 24 месяцев, от даты подписания «Акта ввода товара в эксплуатацию».

12. Примечания:

12.1. Техническое предложение должно содержать ответы на все вопросы в последовательности, изложенной в техническом задании в виде сравнительной таблицы.

12.2. Предложение признается не соответствующим техническому заданию, если:

12.2.1. Оно не отвечает требованиям технического задания.

12.2.2. Не содержит ответов на все вопросы, изложенные в техническом задании.

Участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нем ошибки или неточности.