

**ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ**  
в процедуре оформления конкурентного листа  
на поставку лифта грузовой ПГ-239 или аналога

Сведения о заказчике			
Полное наименование		Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Юридический адрес		Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск Минской обл., ул. Коржа, 5	
ФИО, должность контактного лица заказчика		По вопросам закупки: Гурленя Денис Анатольевич – начальник бюро подъемно-транспортного оборудования отдела основного технологического оборудования управления материально-технического обеспечения Тел: +375 174 29-80-77 Черенков Евгений Иванович – и.о. начальника отдела основного технологического оборудования управления материально-технического обеспечения Тел: +375 174 29-87-55	
Адрес электронной почты		mto@kali.by	
Сведения о предмете закупки			
№ лота	Наименование товара	Технические требования к предмету закупки	Кол-во, шт.
1	Лифт грузовой ПГ-239 или аналог	Соответствие с техническим заданием № 1317 от 10.03.2020	2
Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры оформления конкурентного листа имеет право: 1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов; 2) увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий».			
Условия поставки		Для нерезидентов Беларуси - ДАР г. Солигорск (ПТО «Солигорск»-06641, станция Калий-1, территория Солигорского райагропромснаба), выгрузка - временная зона таможенного контроля В306641/0005661 (промплощадка Петриковского ГОК, Муляровский с/с, Петриковский р-н, Гомельская обл., Республика Беларусь) (согласно Incoterms 2010). Для резидентов Беларуси – склад Покупателя г. Петриков.	
Условия оплаты		100% стоимости товара оплачивается в течение не менее 45 календарных дней по факту поставки его на склад Покупателя (выпуска товара внутреннего потребления);	
Источник финансирования		Собственные средства ОАО «Беларуськалий»	
Сроки поставки		До 25 июня 2020 года	
Гарантийные обязательства		Гарантийные обязательства «Продавца» на поставленный товар составляют не менее 24 месяцев от даты ввода товара в эксплуатацию. Отсчёт указанного выше срока гарантии в отношении отремонтированных (замененных) частей товара, поставленных (отремонтированных) взамен дефектных, начинается снова, с момента ввода их в эксплуатацию, и составляет 24 месяца.	
Конечный срок подачи технико-коммерческого предложения		Не позднее 11-00 часов 31.03.2020. Технико-коммерческие предложения, полученные заказчиком после истечения конечного срока подачи предложений, не рассматриваются и возвращаются участникам, подавшим их.	
Место и порядок представления технико-коммерческого предложения		Предложение предоставляется в запечатанном конверте по почте либо нарочным с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку лифта грузовой по адресу:	

	223710, Республика Беларусь, Минская область, г. Солигорск, ул. Коржа, 5, 4-х этажное здание, кабинет № 304 (приёмная управления материально-технического обеспечения) или по факсу 8-0174-29-84-41 либо по e-mail: mto@kali.by.
Условия проведения процедуры оформления конкурентного листа:	
Представление технико-коммерческого предложения	Определение участников, соответствующих квалификационным требованиям процедуры оформления конкурентного листа, техническим параметрам, указанным в техническом задании.
Проведение переговоров о снижении цен	1. Проведение переговоров о снижении цен коммерческого предложения; 2. Подведение итогов.
Участники процедуры	Допускаются юридические и физические лица, резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товар независимо от страны его происхождения
Расчет цены предложения	Цена (без учёта НДС) определяется участником с указанием условий поставки (для нерезидентов Республики Беларусь – по INCOTERMS-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, стоимость тары, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей
Наименование валюты коммерческого предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь – валюта согласно законодательству страны участника процедуры, для резидентов Республики Беларусь – белорусский рубль
Наименование валюты для оценки коммерческого предложения	Для сравнения, цены предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен коммерческих предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены
Перечень критериев оценки коммерческих предложений, их удельный вес и способ оценки	Наименьшая цена – 100%. Оценка будет проводиться в полном объеме лота.
Допустимые условия договора (контракта)	1. Для резидентов Республики Беларусь - цена на товар должна быть сформирована Продавцом согласно действующему законодательству Республики Беларусь и зафиксирована в прейскуранте либо протоколом согласования цен. В случае предоставления скидки от прейскурантной цены, цена на товар согласовывается сторонами путем подписания протокола согласования цены. Цены не подлежат изменению в сторону увеличения на весь объём поставки товара приобретаемого по настоящему договору. Продавец несет ответственность за правильность формирования цен в соответствии с учетной политикой предприятия и законодательством Республики Беларусь по ценообразованию. 2. Для нерезидентов Республики Беларусь: цены не подлежат изменению в сторону увеличения на весь объём поставки товара приобретаемого по настоящему контракту. При изменении конъюнктуры рынка возможно снижение цены. 3. Проект договора – приложение № 2 к настоящей документации.
Требования к участникам процедуры	1. К участию в процедуре оформления конкурентного листа допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного

	<p>производства и происхождения Республики Беларусь;</p> <p>2. Участником не может быть организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации;</p> <p>3. Участник должен быть производителем товара либо официальным торговым представителем (сбытовой организацией) производителя товара;</p> <p>4. Финансовая и экономическая состоятельность участника;</p> <p>5. Отсутствие претензий по предыдущим поставкам (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставленных товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.);</p> <p>6. Участниками не могут быть юридические лица и индивидуальные предприниматели, включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам;</p> <p>7. Участник должен подтвердить технические возможности;</p> <p>8. Участником не может быть организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя:</p> <p>8.1. Представившие недостоверную информацию о себе;</p> <p>8.2. Не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки;</p> <p>8.3. Не соответствующие требованиям заказчика к данным участников.</p>
<p>Требования к оформлению технико-коммерческого предложения</p>	<p>Технико-коммерческое предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке в одном экземпляре и содержать:</p> <p>1. Заявление участника на участие в процедуре оформления конкурентного листа, в котором указываются:</p> <p>1.1. согласие на участие в процедуре оформления конкурентного листа на условиях настоящего приглашения;</p> <p>1.2. согласие участника выполнить условия раздела «Допустимые условия договора (контракта)», указанные в данном приглашении;</p> <p>1.3. обязательство заключить договор (контракт) не позднее, чем в 3-х дневный срок со дня направления договора (контракта) подписанного заказчиком.</p> <p>1.4. информация, является участник производителем товара или официальным торговым представителем производителя с указанием схемы поставки (Производитель-Продавец-Покупатель);</p> <p>1.5. информация о том, что участник не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам;</p> <p>2. Документы и информация, подтверждающие данные претендента (экономическое и финансовое положение) - копию справки обслуживающего банка о финансовой</p>

состоятельности претендента, по состоянию на первое число месяца, предшествующего месяцу подачи предложения.

3. Для участников, являющихся производителями, копии документов, подтверждающих, что претендент на участие является производителем товара (паспорт либо сертификат).

4. Для участников, являющихся сбытовой структурой (официальным торговым представителем) производителя:

4.1. копии документов, подтверждающие полномочия претендента на реализацию товаров: заключенный с производителем договор поручения, комиссии, купли-продажи (поставки) или документ, подтверждающий, что производитель закупаемого товара входит в состав претендента (объединения, ассоциации, союза, холдинга) либо является учредителем;

4.2. копии документов, подтверждающие, что предлагаемый товар производится на предприятии производителя (паспорта, сертификаты, ТУ, иное).

5. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации.

6. Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения (выписка должна быть произведена не ранее 6 месяцев до даты подачи заявления на участие в процедуре) или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения.

7. Техническая часть технико-коммерческого предложения должна содержать:

7.1. полное наименование товара;

7.2. количество предлагаемого товара;

7.3. наименование завода-изготовителя;

7.4. страну происхождения товара;

7.5. развернутые технические характеристики товара;

7.6. Иные документы, указанные в техническом задании.

8. Коммерческая часть должна быть подготовлена и предоставлена на русском языке, в одном экземпляре. Коммерческая часть должна содержать:

8.1. цену предложения (определяется участником с указанием условий поставки (для нерезидентов Республики Беларусь – по INCOTERMS-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей).

8.2. валюту платежа (для резидентов Республики Беларусь – белорусский рубль);

8.3. срок поставки;

8.4. условия оплаты (100% стоимости товара оплачивается в течение не менее 45 календарных дней по факту поставки его на склад Покупателя (выпуска товара внутреннего потребления));

8.5. Гарантийные обязательства – гарантийные обязательства «Продавца» на поставленный товар составляют не менее 24 месяцев от даты ввода товара в эксплуатацию. Отсчёт указанного выше срока гарантии в

отношении отремонтированных (замененных) частей товара, поставленных (отремонтированных) взамен дефектных, начинается снова, с момента ввода их в эксплуатацию, и составляет 24 месяца;  
8.6. срок действия ценового предложения (не менее 60 календарных дней от даты окончательного срока предоставления предложений)

Технико-коммерческое предложение должно быть отпечатано или написано несмываемыми чернилами и подписано руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора (контракта). Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на подписание договора (контракта) от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к коммерческому предложению. Коммерческие предложения, подаваемые индивидуальным предпринимателем, должны быть подписаны самим индивидуальным предпринимателем.

В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего коммерческое предложение.

Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями коммерческого предложения (заявлению участника на участие в процедуре закупки и др.)

Иные сведения

1. Оценка предложений осуществляется при:
  - 1.1. наличии не менее двух таких предложений;
  - 1.2. соответствии этих предложений требованиям процедуры оформления конкурентного листа;
  - 1.3. поступлении их до истечения окончательного срока предоставления таких предложений.
2. Допускается представление предложения в полном объеме лота.
3. Заказчик вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них в случаях отсутствия финансирования, утраты необходимости приобретения товаров (работ, услуг), изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки.
4. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных участниками ценовых предложений, а также об изменении иных условий ценовых предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т.д.).
5. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих ценовых предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, электронный документ, факсимильная связь и др.).

	<p>6. После принятия решения о выборе поставщика и его утверждения руководителем заказчика, участникам процедуры направляется уведомление о выборе победителя не позднее дня, следующего за днем принятия такого решения.</p> <p>7. Договор (контракт) заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в 3-х дневный срок со дня направления договора (контракта) выбранному поставщику, на условиях его предложения и процедуры оформления конкурентного листа. В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора (контракта) выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора (контракта).</p> <p>8. Сообщение о результате процедуры оформления конкурентного листа размещается в открытом доступе на сайте <a href="http://www.icetrade.by">www.icetrade.by</a> в течение 5 календарных дней после заключения договора (контракта) на закупку либо принятия решения об ином результате процедуры закупки.</p> <p>Документация имеет идентичное содержание для всех участников.</p>
--	---

Приложение: 1) техническое задание № 1317 от 10.03.2020.

2) проект договора.

И.о. начальника отдела ОТО управления МТО



Е.И. Черенков

Начальник бюро ПТО ООТО управления МТО

Д.А. Гурленя

Приложение № 2– проект договора

Договор № 21/3-...

г. Солигорск, Республика Беларусь

дата

\_\_\_\_\_ именуемое в дальнейшем Продавец, в лице \_\_\_\_\_, действующего на основании \_\_\_\_\_, с одной стороны и Открытое акционерное общество «Беларуськалий» (ОАО «Беларуськалий»), г. Солигорск, Республика Беларусь, в лице заместителя начальника управления материально-технического обеспечения Куца Г.А., действующего на основании доверенности от 20.05.2019 № 120, в дальнейшем именуемое Покупатель, с другой стороны заключили настоящий договор о нижеследующем:

1. Предмет договора

1.1. Продавец обязуется (изготовить и – если изготовитель) поставить, а Покупатель принять и оплатить ... (далее по тексту – «Товар»), для собственного производства и (или) потребления:

№ п/п	Наименование	Кол-во, шт.	Цена за единицу	Сумма всего
1.				
	Итого:			

1.2. Страна происхождения товара –

1.3. Изготовителем товара является ...

1.4. Продавец несет полную ответственность за недостоверность сведений, указанных в условиях договора (в размере причиненных убытков).

1.5. Товар должен быть новым, не ранее 2020 года изготовления.

2. Цены и общая сумма договора

2.1 Цены, указанные в пункте 1.1, устанавливаются в \_\_\_\_\_ (для резидентов Республики Беларусь – в белорусских рублях) и являются действительными только для настоящего договора (цены устанавливаются в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника).

2.2 Общая сумма договора составляет: \_\_\_\_\_.

2.3 Валюта договора – \_ (для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли).

2.4 Валюта платежа – \_ (для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли).

2.5 Цены понимаются на условиях DAP г. Солигорск (INCOTERMS-2010). Стоимость тары, упаковки, маркировки, произведенных в соответствии с условиями настоящего договора, включается в стоимость товара.

3. Срок и условия поставки

3.1. Срок поставки товара – до 25 июня 2020 года.

В период с 25 числа и по последнее число каждого месяца (включительно) приемка товара на складе «Покупателя» не производится. В случае, если конечная дата срока поставки попадает на указанный период – конечный срок поставки переносится на первый рабочий день следующего месяца.

3.1 Поставка товара осуществляется автомобильным транспортом на склад Покупателя, г. Петриков. Номер склада будет прописан на стадии заключения договора/контракта.

3.2 Продавец за 10 дней до предполагаемой отгрузки товара обязан согласовать с Покупателем огрузочные документы.

3.3 Датой поставки товара является дата прибытия на склад Покупателя.

Подтверждением даты поставки:

- является дата проставления таможенными органами Солигорского таможенного поста 06641 штемпеля о прибытии груза
- является дата оприходования товара на склад «Покупателя» г. Петриков.

Поставка товара, поставляемого по другим договорам, в одном транспортном средстве не допускается.

#### 4. Условия платежа

- 4.1. Допустимые условия оплаты: по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления) в течение 45 календарных дней. Предложения с иными условиями оплаты исключаются из рассмотрения.
- 4.2. Банковские реквизиты Продавца:
- 4.3. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа по банковским реквизитам, указанным Продавцом в настоящем Договоре.
- 4.4. Банковские расходы по перечислению денежных средств на территории Республики Беларусь несет Покупатель, вне территории Республики Беларусь - Продавец.
- 4.5. Датой оплаты считается дата списания денежных средств со счета Покупателя.
- 4.6. Оплата за товар не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Продавцу по качеству и комплектности товара, в соответствии с п.10.1. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензий, указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности товара.

#### 5. Упаковка

- 5.1. Товар отправляется Покупателю разобранным на транспортабельные сборочные единицы и детали, упакованные в отдельные грузовые места. Порядок размещения и способ укладки товара в таре определяется комплектно-отгрузочной ведомостью Продавца. На каждое отгрузочное место составляется упаковочный лист с перечислением узлов, предметов, деталей и др., упакованных в данном месте. Упаковочный лист составляется на каждое грузовое место.
- 5.2. Упаковка и консервация должны обеспечить защиту товара от всякого рода повреждений и коррозии при перевозках всеми видами транспорта сухопутной дорогой с учетом возможных перегрузок в пути и длительного хранения в условиях жаркого лета и холодной зимы (+40С – 30С).
- 5.3. Продавец несет ответственность перед Покупателем за сохранность товара и обязан возместить убытки, возникшие от порчи, повреждения или поломки товара вследствие его ненадлежащей или некачественной упаковки и/или консервации.
- 5.4. Приводы товара должны быть укрыты брезентом либо плотной плёнкой с целью недопущения попадания атмосферных осадков в электрооборудование при его перевозке и хранении.

#### 6. Маркировка

6.1 Маркировка должна быть нанесена четко, несмываемой краской на русском языке и содержать следующее:

На боковых стенках:

- 6.1.1. Получатель: ОАО «Беларуськалий»;
- 6.1.2. Адрес получателя: Республика Беларусь, г. Солигорск;
- 6.1.3. Место №;
- 6.1.4. Вес брутто, кг;



6.4.5. Вес нетто, кг;

6.1.6. Размеры ящика в сантиметрах.

Места, требующие специального обращения, должны иметь дополнительную маркировку:

Верх! Осторожно! Центр тяжести!

6.2 Продавец обязан возместить Покупателю дополнительные расходы, которые могут возникнуть вследствие неправильной и /или неполной маркировки.

6.3. Места каждого транса нумеруются дробным числом, в котором числитель обозначает порядковый номер места, а знаменатель число мест, в которых упакован груз, отгружаемый в данном трансе.

#### 7. Отгрузочные инструкции и извещения об отгрузке

7.1. В течение 24 часов после произведенной отгрузки товара, Продавец обязан сообщить об этом Покупателю. Сообщение должно содержать следующие данные: дата погрузки, номер договора, номер накладной, число мест, вес-брутто и вес-нетто, счет, сертификат происхождения и предполагаемую дату прибытия груза в пункт назначения.

Дополнительно к сообщению Продавец обязан выслать по факсу или электронной почте:

7.1.1. Отгрузочную спецификацию с указанием, какие части товара упакованы в каждое конкретное место;

7.1.2. Товарно-транспортную и/или железнодорожную накладную;

7.1.2. Счет (инвойс);

7.1.3. Сертификат происхождения;

7.1.4. Схему строповки на грузы весом более 25 тонн;

7.1.5. Техническую документацию.

7.2. О готовности продукции Продавец извещает Покупателя письменно. Предварительная приёмка продукции осуществляется комиссионно на заводе-изготовителе с участием представителей Покупателя в течение семи дней от даты получения извещения о готовности. *(При необходимости)*

В случае письменного отказа Покупателя проводить предварительную приемку на заводе-изготовителя (в срок не позднее 5-ти рабочих дней с даты получения извещения о готовности продукции к приемке), Продавец осуществляет ее своими специалистами ОТК и имеет право отгрузить продукцию в адрес Покупателя. Покупатель осуществляет приемку продукции по количеству и качеству на своем складе.

7.3. При непредоставлении (несвоевременном предоставлении) документов, а также их неверном оформлении, поставка товара считается некомплектной и «Покупатель» имеет право отсчитывать срок оплаты от даты предоставления отсутствующих либо исправления неверно оформленных документов. Датой представления недостающих и/или надлежаще оформленных документов является дата получения «Покупателем» от «Продавца» сопроводительного письма с приложением требуемых документов.

## 8. Приемка товара по количеству и качеству

8.1. Товар считается поставленным по количеству – согласно количеству, указанному в отгрузочных спецификациях и упаковочных листах. Приемка товара по качеству будет производиться после монтажа при вводе товара в эксплуатацию, в соответствии с требованиями раздела 10 настоящего договора.

8.2. За каждую приемку с отрицательным результатом по вине Продавца (для Продавца находящегося на территории Солигорского района - уплачивает Покупателю штраф в размере 500,00 белорусских рублей) на заводе-изготовителе или на складе Покупателя, Продавец возмещает понесенные Покупателем расходы в течение 5 банковских дней от даты получения письма от Покупателя.

## 9. Гарантии

9.1. Продавец гарантирует, что поставляемая им в соответствии с настоящим договором товар по конструкции, качеству материалов, исполнению соответствует требованиям технического задания, а также нормативно-технической документации заводов-изготовителей и ГОСТам на данный вид товара.

9.2. Гарантийные обязательства «Продавца» на поставленный товар составляют не менее 24 месяцев от даты ввода товара в эксплуатацию. Отсчёт указанного выше срока гарантии в отношении отремонтированных (замененных) частей товара, поставленных (отремонтированных) взамен дефектных, начинается снова, с момента ввода их в эксплуатацию, и составляет 24 месяца.

9.2.1. Выполнении гарантийного ремонта по Акту-рекламации осуществлять согласно ТНПА, ЛНПА, «Инструкции по организации безопасного проведения работ ремонтными, строительными, монтажными и наладочными организациями независимо от их ведомственной принадлежности (подрядчиками), а также централизованными ремонтными подразделениями ОАО «Беларуськалий» (ИБПР-16)», действующих в ОАО «Беларуськалий».

9.2.2. Ответственность за безопасное производство работ, соблюдение мероприятий по охране труда, промышленной и пожарной безопасности, в том числе предусмотренных Актом-допуском (наряд-допуском на проведение работ повышенной опасности) возлагается на администрацию организации, выполняющей гарантийный ремонт.

9.3. Продавец гарантирует высокое качество изготовления товара, его комплектность и соответствие условиям договора.

## 10. Порядок и сроки предъявления претензий по гарантийным обязательствам

10.1. О выявленных недостатках по качеству поступившего товара, в том числе комплектующих изделий, сообщается Продавцу в следующем порядке:

10.1.1. Ответственный исполнитель Покупателя по данному договору, в течение рабочих суток с момента получения от подразделения, эксплуатирующего товар, письменного извещения о факте возникновения дефекта и/или невозможности эксплуатации товара по причине некачественного ее изготовления, письменно уведомляет Продавца о данном факте;

10.1.2. Продавец (для резидентов Республики Беларусь - в течение последующих 2 (двух) рабочих дней, для нерезидентов Республики Беларусь – в течение последующих 3 (трех) рабочих дней) с момента получения уведомления, обеспечивает прибытие своих представителей для выяснения причин, которые вызвали возникновение дефекта и (или)

остановку в работе товара;

10.1.3. Представителями эксплуатирующего подразделения и представителями Продавца производится совместное обследование товара, в результате которого составляется Акт-рекламация.

Дефекты, обнаруженные в течение гарантийного срока, устраняются Продавцом и за его счет в течение 14 дней (или иной срок, согласованный сторонами в соответствии с пунктом 10.2.) со дня получения акта от Покупателя.

Акт-рекламация подписывается в одностороннем порядке представителями эксплуатирующего подразделения Покупателя и будет являться основанием для проведения гарантийного ремонта/замены дефектного товара, а в случае необходимости, основанием для ведения претензионно-исковой работы в следующих случаях:

а) Если Продавец не обеспечил прибытие своих представителей в оговоренный пунктом 10.1.2. срок.

б) Представители Продавца отказались от подписания Акта-рекламации.

10.2. Если по причинам, не зависящим от Продавца, недостатки невозможно устранить в течение указанного в пункте 10.1. срока, то Продавец обязан в течение 4 (четырёх) рабочих дней от даты отправления акта письменно согласовать с Покупателем срок, необходимый для их устранения.

10.3. Если недостатки не будут устранены в течение указанного в пункте 10.1. срока от даты подписания Акта-рекламации (если Покупатель не согласовал с Продавцом иные сроки устранения выявленных недостатков), то Продавец обязан уплатить Покупателю пению 0,2 % за каждый день просрочки. Пеня начисляется от стоимости дефектного товара, поставленного по настоящему договору. Уплата пени не освобождает Продавца от исполнения обязательств по договору.

10.4. Если обе стороны признают, что обнаруженные недостатки не устранимы в течение 2 месяцев, то Покупатель вправе отказаться от договора, частично или полностью. В этом случае Продавец возвращает Покупателю стоимость поставленного товара и уплачивает штраф в размере 25 % от стоимости товара, а Покупатель возвращает товар Продавцу.

10.5. В случае если Покупатель не воспользуется своим правом аннулировать договор в соответствии с пунктом 10.4, то Продавец обязан уплатить Покупателю штраф в размере 25 % стоимости дефектного товара.

10.6. Все расходы, как на территории страны Продавца, так и на территории страны Покупателя, связанные с доставкой, возвратом, ремонтом, заменой дефектного товара (или его части), включая понесенные Покупателем расходы по монтажу, демонтажу, по привлечению независимого эксперта, а также расходы, связанные с таможенным оформлением заменяемого товара (или его части) при его ввозе на территорию Республики Беларусь, расходы по хранению, возникающие с заменой и/или возвратом дефектного товара в пределах гарантийного срока несет Продавец. Расходы возмещаются Продавцом путем прямого банковского перевода на расчетный счет Покупателя в валюте договора (контракта) по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя (курс применяется на дату оплаты вышеуказанных расходов в белорусских рублях), в течение 10 (десяти) банковских дней от даты предъявления Покупателем данного счета.

В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает пению в размере 0,5 % от суммы предъявленного счета за каждый день просрочки.

10.7. Продавец гарантирует Покупателю, что он обладает в необходимом объёме

правами на все патенты и изобретения, используемые при изготовлении поставляемого товара, и что товар, поставляемый по настоящему договору, может быть использован Покупателем без каких-либо претензий со стороны третьих лиц, и без нарушения каким-либо образом их прав.

10.8. Покупатель по получению каких-либо претензий со стороны третьих лиц немедленно извещает об этом Продавца и Продавец должен за свой счёт и риск принять меры к урегулированию заявленных претензий.

10.9. Если Продавец не устранил в течение указанного в пункте 10.1. срока заявленные дефекты, то Покупатель вправе устранить их сам за счет Продавца без ущерба для своих прав по гарантии, причем Продавец обязан оплатить ремонт в сумме фактических расходов. Мелкие недостатки, не терпящие отсрочки и не требующие участия Продавца в их устранении, могут быть исправлены Покупателем после получения согласия Продавца с отнесением фактических расходов на счет Продавца.

10.10. Продавец гарантирует полноту и комплектность технической документации, предусмотренной настоящим договором и Приложениями к нему. Если Покупателем обнаружены недостатки в представленной Продавцом технической документации, Продавец обязан устранить их в течение 7 дней от даты предъявления письменной претензии. При необходимости, стороны составляют акт, определяющий объемы и сроки устранения выявленных недостатков в представленной документации.

10.11. В случае возникновения между сторонами разногласий в установлении причины выхода из строя товара или отдельных его частей проводится дополнительная экспертиза с участием представителей Белорусской торгово-промышленной палаты (или иной независимой организации, предварительно согласованной сторонами).

Данная экспертиза должна производиться в присутствии представителей Покупателя. В случае проведения экспертизы без присутствия представителей Покупателя, если Покупатель официально не отказался от участия в экспертизе, независимо от результатов испытаний вся ответственность по гарантийным обязательствам ложится на Продавца. Покупатель направляет своих представителей на экспертизу за свой счет. В случае если экспертизой будет установлено, что товар или его отдельные части вышли из строя по вине Продавца или его субпоставщиков, все расходы по командированию специалистов Покупателя оплачивает Продавец в течение 14 календарных дней от даты предъявления счёта. В случае нарушения вышеуказанного срока, Продавец уплачивает Покупателю пеню в размере 0,5 % от суммы предъявленного счета за каждый день просрочки.

## 11. Форс-мажор

11.1. Стороны освобождаются от ответственности за частичное или полное неисполнение обязательств по настоящему договору, если оно явилось следствием обстоятельств непреодолимой силы, а именно: пожар, наводнение, землетрясение, забастовка, война, военные операции любого характера, блокада, запрещение экспорта или импорта.

Освобождает от ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств также запрет на совершение действий, составляющих содержание обязательств, исходящий от государственных органов.

11.2. Если любое из названных обстоятельств непосредственно повлияло на исполнение обязательства в срок, установленный в договоре, то этот срок

соразмерно отодвигается на время действия соответствующего обстоятельства.

11.3. Сторона, для которой создалась невозможность исполнения обязательств, обязана немедленно (однако не позднее 10 дней с момента их наступления и прекращения) в письменной форме уведомить другую сторону о наступлении, предполагаемом сроке действия и прекращения вышеуказанных обстоятельств. Факты, изложенные в уведомлении, должны быть подтверждены Торгово-промышленной палатой страны Продавца или Покупателя.

Не уведомление или несвоевременное уведомление лишает сторону права ссылаться на любое вышеуказанное обстоятельство как на основание, освобождающее от ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства.

11.4. Если невозможность полного или частичного исполнения обязательства будет существовать свыше 6 месяцев, Покупатель имеет право расторгнуть договор полностью или частично без обязанности по возмещению возможных убытков (в т.ч. расходов) Продавца.

## 12. Ответственность сторон. Арбитраж

12.1. Покупатель оставляет за собой право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора в случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом обязательств: при просрочке поставки более чем на 30 (тридцать) календарных дней.

12.2. Претензионный порядок является обязательным порядком досудебного урегулирования споров.

К заявленным претензиям по качеству и количеству должны быть приложены документы, оформление которых предусмотрено настоящим договором.

Стороны дают ответ на претензию в течение 20 календарных дней.

12.3. Все споры и разногласия, возникшие при исполнении, изменении, прекращении, или расторжении договора решаются путем переговоров, а при не достижении сторонами согласия – в Экономическом суде Минской обл., в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь.

12.4. В случае не поставки товара в сроки, определенные данным договором, Продавец должен оплатить Покупателю пеню в размере 0,2 % от стоимости не поставленного в срок товара за каждый день просрочки.

12.5. В случае отказа Продавца от исполнения обязательств по поставке товара, согласно настоящему договору, Продавец оплачивает штраф в размере 25 % от стоимости не поставленного товара.

12.6. В случае поставки товара, закупленного Продавцом не у завода-изготовителя, указанного в пункте 1.3., Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25 % стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

12.7. В случае поставки товара с нарушением условия пункта 1.5, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100 % от стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

12.8. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.

12.9. Уплата пени не освобождает Продавца и Покупателя от выполнения договорных обязательств.

12.10. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец

уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости товара по договору.

12.11. Покупатель оставляет за собой право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора в случае не соблюдения Продавцом пункта 1.3. договора и/или уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости товара по договору.

12.12. Продавец, зарегистрированный в оффшорных зонах и/или при использовании для расчетов банковские счета, зарегистрированные в оффшорных зонах, в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 25.05.2006 №353, обязан возместить Покупателю сумму оффшорного сбора (15% от суммы контракта).

### 13. Общие условия

13.1. Стороны принимают во внимание, что Покупатель имеет систему менеджмента качества, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ ISO 9001-2009 и ISO 9001:2008, систему управления окружающей средой, сертифицированную на соответствие требованиям ISO 14001:2015, систему управления охраной труда и промышленной безопасностью, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ 18001-2009 и своими действиями, направленными на выполнение условий данного договора, не допустят нанесения урона друг другу в указанных сферах деятельности.

Средства измерений, поставляемые комплектно с товаром должны быть включены в реестр средств измерений Республики Беларусь, быть проверены и иметь Инструкции по эксплуатации и методики поверки на русском языке.

13.2. Все изменения и дополнения к настоящему договору действительны лишь в том случае, если они совершены в письменной форме и подписаны сторонами.

13.3. Настоящий договор составлен в 2 экземплярах на русском языке.

13.4. Стороны договорились, что настоящий договор, все Приложения, дополнения и другие документы, связанные с договором имеют юридическую силу с последующим предоставлением оригинала в срок 30 календарных дней (при необходимости), переданные по факсимильной связи и (или) электронной почте.

13.5. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по телефонному номеру (факсимильной связи) и/или по электронной почте на E-mail, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных данным договором. Датой уведомления Продавца считается дата отправления факсимильного уведомления и/или электронного сообщения. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанными способами лежит на получающей Стороне.

13.6. Настоящий договор вступает в силу от даты подписания последней стороной и действует до полного выполнения сторонами своих обязательств.

### 14. Юридические адреса сторон и банковские реквизиты

**ПРОДАВЕЦ:**

**ПОКУПАТЕЛЬ:** ОАО «Беларуськалий»

Почтовые реквизиты: Республика Беларусь  
223710, г. Солигорск, Минской обл. ул. Коржа - 5,

Банковские реквизиты: