

УТВЕРЖДАЮ
 Зам. начальника УМТО
 ОАО «Беларуськалий»
 _____ Крукович Н.В.
 « 08 » _____ 02 2019г.

**Запрос ценовых предложений
по закупке труб вентиляционных шахтных гибких**

| | |
|--------------------------------------|---|
| Полное наименование заказчика | Открытое акционерное общество «Беларуськалий» |
| Место нахождения | Республика Беларусь, 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5 управление материально технического обеспечения, отдел химической и нефтехимической продукции. |
| ФИО контактного лица | По вопросам закупки: Макаренко Александр Анатольевич – инженер бюро РТИ отдела химической и нефтехимической продукции управления МТО, Солигорск Минской обл., ул. Коржа, 5; 4-х этажный корпус, каб.303, тел. +375 (174) 298644. Прудник С.А. – зам.начальника отдела химической и нефтехимической продукции управления МТО, каб.303. тел. +375(174)298512 |

Описание предметов закупки

| Лот № | Наименование товара | Ед. изм. | Кол-во | Срок поставки |
|-------|--|----------|--------|-------------------------|
| 1 | Труба вентиляционная шахтная гибкая Ø 500мм. (длина 20м/п) | м.п. | 11 260 | Март – июнь в 2019 году |
| 2 | Труба вентиляционная шахтная гибкая Ø 600мм. (длина 20м/п) | м.п. | 14 120 | |

Заказчик вправе увеличить или уменьшить количество закупаемого товара в ходе проведения процедуры запроса ценовых предложений не более чем на 100 процентов от общего объема товара (при необходимости).

Технические требования к предмету закупки:

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ 6.8.

на закупку труб вентиляционных шахтных

1. Назначение вентиляционных труб и область их применения.

Вентиляционные трубы предназначены для транспортирования свежего воздуха к забою (нагнетательный способ) или загрязненного воздуха от забоя (всасывающий способ). При нагнетательном способе проветривания тупиковых забоев став вентиляционных труб подвешивается к кровле горной выработки. При всасывающем способе проветривания тупикового забоя став вентиляционных труб прокладывается по почве горной выработки и происходит её волочение за комбайном по почве выработки (абразивная поверхность – куски соли).

Вентиляционные трубы используются в сухих горных выработках с температурой до +40°C (при хранении от минус 25 °С до плюс 40 °С). Внутреннее давление (статическое) не более 1000 даПа.

Область применения – соляные рудники, опасные по газу метану.

2. Требования к вентиляционным трубам.

Размеры труб должны соответствовать:

| № п/п | Внутренний диаметр трубы, мм | Длина закупаемой трубы, м |
|-------|------------------------------|---------------------------|
| 1. | 400 +20 - 10 | 20.0 ± 0.2 |
| 2. | 500 +30 - 20 | 20.0 ± 0.2 |

| | | |
|----|-----------------|------------|
| 3. | 600 +30 - 20 | 20.0 ± 0.2 |
|----|-----------------|------------|

Трубы должны изготавливаться методом пошива с использованием прочных швейных ниток, обеспечивающих качество швов на весь срок службы. Швы должны быть герметизированы специальным составом. Трубы должны иметь гребешок, который образуется при прострачивании полотнища в продольном направлении двумя параллельными строчками. Высота гребешка должна быть не менее 32 мм по всей длине. На гребешке должны быть отверстия на расстоянии 1.0 м друг от друга, которые должны быть окантованы люверсами. К каждой партии труб должны прилагаться крючки в соответствии с общим количеством отверстий на их гребешках.

В торцы труб должны быть вшиты металлические кольца, изготовленные из проволоки стальной углеродистой пружинной (по одному с каждого торца). Вокруг вшитого металлического кольца производится дополнительное упрочнение тканью (двойной слой ткани).

Рассмотрению подлежат предложения претендентов, предлагающих трубы шахтные изготовленные из материала винилискожа трубного антистатического, при этом покрытие внутренней стороны трубы ПВХ массой должно быть гладким с целью снижения аэродинамического сопротивления. **В техническом предложении должен быть приложен образец винилискожа и с указанием внутренней и внешней стороны.** Гладкая внутренняя поверхность обеспечивает:

- проветривание тупиковых выработок на большую длину;
- полный вынос пыли при всасывающем способе проветривания;
- экономию электроэнергии на проветривании забоя.

К участию в закупке допускаются производители, образцы труб вентиляционных шахтных которых прошли эксплуатационные испытания в рудниках ОАО «Беларуськалий» с положительными результатами.

Трубы должны быть изготовлены из материала пониженной горючести.

На трубы должен быть действующий Сертификат соответствия, зарегистрированный в государственном реестре страны изготовителя.

По физико-механическим показателям трубы должны соответствовать:

- кручение трубы на каждые 10.0 м не должно превышать более 30 °;
- воздухопроницаемость трубы при давлении 500 даПа не более:

| Диаметр трубы, мм: | Воздухопроницаемость 1 п.м, $\text{дм}^3/\text{с}$ |
|--------------------|--|
| 400 | 5.5 |
| 500 | 6.9 |
| 600 | 8.2 |

- поверхностное электрическое сопротивление материала трубы не должно превышать 3×10^8 Ом;
- кислородный индекс материала труб - не менее 28%;
- трубы должны выдерживать внутреннее испытательное давление воздуха 1500 даПа.

Материал, из которого изготовлена труба, не должен допускать отслоения герметизированного покрытия (ПВХ массы) в процессе эксплуатации, даже при волочении её за комбайном по почве выработки (абразивная поверхность - куски соли).

На каждой трубе должен быть ярлык с нанесенными следующими реквизитами:

- наименование предприятия-изготовителя, его местонахождение;
- диаметр трубы;
- длина трубы;
- номер партии;
- дата выпуска.

Трубы не должны выделять в окружающую среду токсических веществ и не оказывать вредного влияния на организм человека. Должны быть изготовлены из сырья и материалов из числа разрешенных Министерством здравоохранения.

3. Гарантийные обязательства. Изготовитель должен гарантировать срок эксплуатации труб не менее:
 - 24 месяцев для нагнетательного способа проветривания (подвешенные);
 - 12 месяцев для всасывающего способа проветривания (по почве).

Примечание:

- техническое предложение должно содержать ответы на все вопросы в последовательности,

изложенной в техническом задании.

Предложение признается не соответствующим требованиям технического задания, если:

- оно не отвечает требованиям технического задания;
- не содержит ответов на все вопросы, изложенные в техническом задании и не предоставлены технические документы;
- участник, предоставивший предложение, отказался исправить выявленные в нем ошибки или неточности.

| | |
|--|---|
| Источник финансирования | Собственные средства ОАО «Беларуськалий» |
| Допустимые для участия в процедуре условия оплаты | Оплата по факту поставки товара на склад Покупателя в течение не менее 45 календарных дней. |
| Условия поставки | Склад Покупателя г.Солигорск |
| Срок, место и порядок представления предложений | <p>Конечный срок подачи технического предложения - не позднее <u>15-00</u> час. <u>19 февраля 2019г.</u></p> <p>Технические предложения, поданные после истечения окончательного срока их предоставления, не рассматриваются и возвращаются участникам подавшим их.</p> <p>Техническое предложение может быть представлено по почте, телефаксу, электронной почте по адресу: Республика Беларусь, Минская область, 223710, г.Солигорск, ул.Коржа 5, ОАО "Беларуськалий", управление МТО, каб. 304 (приемная УМТО) или на тел / факс: +375 (174) 29-85-69(79)(93) или на эл.адрес: mto@kali.by.</p> |
| Условия проведения процедуры запроса ценовых предложений: | |
| Первый этап: | <ul style="list-style-type: none"> - запрос у потенциальных поставщиков технических предложений, касающихся качественных или иных характеристик закупаемых товаров, их поставки, за исключением цены предложения; - рассмотрение технических предложений, проведение при необходимости переговоров (индивидуальных, совместных) с участниками по вопросам содержания их технических предложений; - определение участников, соответствующих требованиям запроса ценовых предложений. |
| Второй этап: | <ul style="list-style-type: none"> - внесение изменений и (или) дополнений в запрос ценовых предложений по результатам первого этапа указанного запроса ценовых предложений (при необходимости); - запрос коммерческой части ценовых предложений участников, прошедших первый этап; - проведение переговоров о снижении цен поступивших ценовых предложений; - подведение итогов. |
| Расчет цены ценового предложения | Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, сертификата происхождения и других обязательных платежей. |
| Наименование валюты ценового предложения | Для нерезидентов Республики Беларусь - согласно законодательству, действующему в стране участника Для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли. |
| Наименование валюты для оценки ценового предложения | Для сравнения цены предложений участников (в случае их предоставления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цен ценовых предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены. |

| | |
|---|---|
| <p>Перечень критериев оценки ценовых предложений</p> | <p>- наименьшая цена – 100%</p> <p>Предложения, не соответствующие требованиям технического задания и к данным участника, исключаются из рассмотрения.</p> <p>Оценка предложений будет осуществляться по каждому лоту отдельно.</p> <p>Участником может быть представлено предложение, как на весь объем, так и по каждому лоту отдельно. Обязательно предоставление предложения в полном объеме по каждому лоту.</p> |
| <p>Обязательные условия договора закупки, выдвигаемые заказчиком</p> | <p>1. для резидентов РБ - Цены на товар должны быть сформированы Продавцом согласно действующему законодательству Республики Беларусь и учетной политикой предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования цен. В случае предоставления скидки от преysкурантной цены, цена на товар согласовывается сторонами путем подписания протокола согласования цены. Цены изменению не подлежат в сторону увеличения.</p> <p>2. для нерезидентов РБ - Цены изменению не подлежат в сторону увеличения на весь объем поставки товара приобретаемого по настоящему договору.</p> <p>3. Условия поставки товара – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</p> <p>4. Срок поставки товара – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</p> <p>5. Датой поставки товара считается дата поставки товара на склад «Покупателя». За несвоевременную поставку товара Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленной в срок товара за каждый день просрочки поставки.</p> <p>6. Оплата за товар – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя.</p> <p>7. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре.</p> <p>8. Товар должен соответствовать по качеству – согласно сертификату качества, выданному изготовителем, по количеству – согласно количеству, указанному в товарно-транспортной накладной.</p> <p>9. Качество и комплектность поставляемого товара должны соответствовать требованиям соответствующего технического задания. Гарантийный срок на товар с момента ввода в эксплуатацию: не менее 24 месяцев для нагнетательного способа проветривания (подвешенных труб); 12 месяцев для всасывающего способа проветривания (при волочении труб по почве).</p> <p>10. Приемка товара осуществляется на складе Покупателя.</p> <p>11. При выявлении недостатка товара или товара ненадлежащего качества при приемке, до момента ввода в эксплуатацию, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Продавца осуществляется по электронной или факсимильной связи и является обязательным. Представитель должен прибыть в 3-х дневный срок после получения вызова, не считая времени необходимого для проезда, для составления двухстороннего АКТa. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.</p> <p>12. Если иное не оговорено в АКТe, срок устранения недостатков, замены или допоставки недостающей товара устанавливается в 14 дней с даты утверждения АКТa, оформленного в соответствии с п.11. При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 25%</p> |

от стоимости дефектного товара. Выплата штрафа не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.

13. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающего товара, возвратом или заменой дефектного товара при приемке на складе Покупателя, до момента ввода в эксплуатацию, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец.

14. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественный товар на склад Продавца. Продавец несет все транспортные и другие расходы, связанные с возвратом товара.

15. Вместе с товаром должны быть предоставлены: ТТН; упаковочный лист; сертификаты (паспорта) качества.

16. В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов по п.15, поставка считается не выполненной и срок оплаты сдвигается соразмерно сроку предоставления любого из документов. Датой предоставления недостающих и/или надлежаще оформленных документов согласно п.15 является дата получения Покупателем от Продавца сопроводительного письма с приложением требуемых документов.

17. Товар должна быть новым, не ранее 2019г. выпуска. В случае поставки товара с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

18. Продавец обязан предоставить Покупателю до начала исполнения договора документы, подтверждающие законность ввоза товара на таможенную территорию Республики Беларусь (таможенные, статистические декларации), а также заверенные копии документов, подтверждающих факт покупки товара непосредственно у производителя (договор, накладные и т.д.).

19. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку), Покупатель взыскивает с Продавца неустойку (штраф) в размере 10% суммы неисполненного договора;

20. В случае поставки товара, закупленного Продавцом не у производителя, не предоставления до начала исполнения договора Продавцом документов по п.18 Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости товара, поставленного с нарушением данного условия.

21. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке.

22. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.

23. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из договора (контракта) или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.

24. Продавец несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает Покупателю любые убытки, возникшие у Покупателя в связи с невыполнением Продавцом требований по сертификации продукции.

25. Любые расходы, связанные с допоставкой, возвратом или заменой дефектного товара при приемке товара на складе Покупателя и во время гарантийного срока (включая расходы по монтажу и демонтажу, таможенные расходы, расходы по хранению), несет Продавец. Затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 5 банковских дней с даты предъявления счета Покупателем в валюте договора по курсу пересчета, указанному в счете Покупателя. В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

26. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры от-

| | |
|--|---|
| | <p>крытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга, Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости товара.</p> <p>27. Продавец обязан возместить Покупателю убытки, причиненные неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательств по договору. Убытки взыскиваются в полной сумме сверх неустойки.</p> <p>28. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по телефонному номеру (факсимильной связи) .: _____ и/или по электронной почте на Email: _____, признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных Договором. Датой уведомления Продавца считается дата отправления факсимильного/электронного уведомления. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанным способом лежит на получающей Стороне</p> |
| <p>Требования к организациям, которые могут быть участниками процедуры:</p> | <ul style="list-style-type: none"> - допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь, <u>образцы которых прошли эксплуатационные испытания в рудниках ОАО «Беларуськалий» с положительными результатами;</u> - участником не может быть организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации; - участником не может быть организация, представившая недостоверную информацию о себе, не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки, а также не соответствующая требованиям заказчика к данным участников; - участник должен быть производителем товара либо сбытовой организацией (официальным торговым представителем производителя товара). Под сбытовой организацией следует понимать: организацию или индивидуального предпринимателя, уполномоченных на реализацию товаров в соответствии с договором (соглашением) с их производителем, договорами (соглашениями) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители, или их уставами либо договором (соглашением) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель; - участник должен подтвердить финансовую и экономическую состоятельность, технические возможности; - юридическое лицо и индивидуальные предприниматели, не включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, и (или) в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012г №488 включенных в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере. - отсутствие претензий по предыдущим поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий», а именно: сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставленных товаров, результаты входного и приемочного контроля и др. |
| <p>Требования к оформлению ценового предложения, перечень документов и информа-</p> | <p>Для участия в процедуре закупки необходимо представить:</p> <p>I. Техническое предложение.</p> <p>Техническое предложение должно быть представлено в запечатанном конверте с пометкой «Техническое предложение на поставку труб вентиляционных шахтных гибких» с <u>приложением образца винилискожи</u> по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус,</p> |

ция, которые должны быть представлены участниками в подтверждение своих данных.

каб. 304 (приемная УМТО), по эл. почте mto@kali.by с предоставлением в 3-х дневный срок оригиналов.

Окончательный срок представления технического предложения – **19 февраля 2019 г. до 15 час. 00 мин.**

Техническое предложение, полученное после истечения конечного срока его подачи, не рассматривается и возвращается представившему его участнику. Техническое предложение должно быть подготовлено и представлено на русском языке. При наличии документов на ином языке, участник должен предоставить заверенный перевод на русском языке.

Техническое предложение должно содержать:

1. Заявление участника на участие в процедуре запроса ценовых предложений, в котором указываются:

- полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона;
- согласие на участие в процедуре на условиях настоящего запроса ценовых предложений;
- согласие участника выполнить условия раздела **Обязательные условия договора**, указанные в данном запросе ценовых предложений;
- обязательство заключить договор в течение 15 дней со дня направления договора подписанного заказчиком;
- информация о том, что участник не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, и (или) в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012г №488 включенных в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере.

2. Для участников, являющихся производителями:

документы, подтверждающие, что претендент на участие является производителем закупаемого товара (сертификаты, ТУ или иной документ), сведения о производственной базе участника.

3. Для участников, не являющихся производителями:

копия документа, подтверждающего, что участник уполномочен на реализацию товара в соответствии с: - договором (соглашением) с производителем; - договорами (соглашениями) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их уставами; - договором (соглашением) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель заверенные участником копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, ТУ, иное);

4. для юридических лиц – резидентов РБ – заверенную участником копию свидетельства о государственной регистрации.

5. для юридических лиц – нерезидентов РБ – заверенную участником выписку из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения.

6. В подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:

6.1. заявление участника о том, что он по состоянию на 01.01.2019г:

- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;
- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом ко-

| | |
|--|--|
| | <p>того участник является;</p> <ul style="list-style-type: none"> - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, отсутствие задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин). <p>6.2. заверенная участником копия справки обслуживающего банка о финансовой состоятельности претендента, выданной не ранее января 2019г.</p> <p>6.3. документ об отсутствии задолженности по уплате налогов и сборов, выданный уполномоченным органом в соответствии с законодательством страны, резидентом которой является участник, выданный не ранее января 2019г. (для нерезидентов Республики Беларусь).</p> <p>7. Техническую часть предложения, которая должна содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> • наименование товара; • характеристики (с приложением паспорта качества или сертификата) товара; <p>Гарантийные обязательства (срок эксплуатации труб не менее: 24 месяцев для нагнетательного способа проветривания (подвешенные); 12 месяцев для всасывающего способа проветривания (по почве) с момента ввода в эксплуатацию)</p> <p>ПРИМЕЧАНИЕ:</p> <ul style="list-style-type: none"> - <i>техническое предложение должно содержать подробные ответы на все вопросы в последовательности, изложенной в техническом задании.</i> <i>Предложение признается не соответствующим требованиям технического задания, если:</i> <ul style="list-style-type: none"> - оно не отвечает требованиям технического задания; - не содержит ответов на все вопросы, изложенные в техническом задании и не предоставлены технические документы; - участник, предоставивший предложение, отказался исправить выявленные в нем ошибки или неточности. |
| | <p>II. Коммерческую часть ценового предложения.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения представляется участниками, прошедшими I этап и допущенными заказчиком ко II этапу. Дата и время представления коммерческой части предложения сообщается заказчиком письменно всем участникам, прошедшим I этап.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения должна быть представлена в запечатанном конверте с пометкой «Коммерческое предложение на поставку труб вентиляционных шахтных гибких» по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или по тел / факс: : +375 (174) 29-85-69(79)(93) или на эл.адрес: mtto@kali.by.</p> <p>Срок подготовки и предоставления коммерческой части ценовых предложений определяется комиссией по итогам первого этапа и не должен составлять менее 3 (трех) рабочих дней со дня направления участникам приглашения к участию во втором этапе процедуры.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения, полученная после истечения конечного срока его подачи, не рассматривается и возвращается представившему его участнику.</p> <p>Коммерческая часть ценового предложения должна быть подготовлена и представлена на русском языке, в одном экземпляре</p> <p>Коммерческая часть должна содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - цену предложения, (цена определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей); |

| | |
|--|--|
| | <ul style="list-style-type: none"> - валюту платежа; - условия оплаты (не менее 45 календарных дней с даты поставки); - условия поставки (предпочтительно – ДАР г.Солигорск); - сроки поставки (количество дней после подписания договора, согласованными партиями); - гарантийные обязательства; - срок действия ценового предложения (не менее 90 дней). |
| <p>Общие сведения, касающиеся технической и коммерческой частей ценовых предложений</p> | <p>Техническая и коммерческая части ценового предложения должны быть подготовлены и представлены на русском языке, в одном экземпляре. Техническое предложение и коммерческая часть должны быть отпечатаны или написаны несмываемыми чернилами и подписаны руководителем или иным должностным лицом юридического лица либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора. Полномочия должностного лица (кроме руководителя), другого представителя юридического лица на подписание договора от имени юридического лица должны подтверждаться доверенностью (иным документом), копия которого, заверенная руководителем и печатью юридического лица, прилагается к ценовому предложению. Ценовые предложения, подаваемые индивидуальным предпринимателем, должны быть подписаны самим индивидуальным предпринимателем. Подписанными должны быть все страницы ценовых предложений, за исключением рекламных материалов.</p> <p>В предложениях не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего ценовое предложение.</p> <p>Все вышеперечисленные требования в равной мере относятся и к документам, являющимся неотъемлемыми частями ценовых предложений (заявлению участника на участие в процедуре закупки, спецификации и др.).</p> |
| <p>Иные сведения</p> | <ol style="list-style-type: none"> 1. Оценка представленных данных претендентов на участие в процедуре запроса ценовых предложений, осуществляется отдельно от оценки предложений. 2. Заказчик может оценивать представленные данные претендентов на любом этапе после истечения срока представления ценовых предложений. 3. Заказчик вправе потребовать от претендента (участника) подтвердить свои представленные данные. Подтверждение представленных данных должно быть осуществлено до заключения договора путем предоставления соответствующих документов или сведений, запрошенных заказчиком. 4. Претендент, не соответствующий требованиям, отказавшийся подтвердить или не подтвердивший свои данные, отстраняется заказчиком от дальнейшего участия в процедуре закупки. Его предложение отклоняется. Претенденты, соответствующие квалификационным требованиям первого этапа, допускаются ко второму этапу. 5. Оценка предложений осуществляется при: <ul style="list-style-type: none"> - наличии не менее двух ценовых предложений; - соответствии предложений требованиям запроса ценовых предложений; - поступлении их до истечения окончательного срока предоставления таких предложений. 6. Заказчик или комиссия вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них по следующим основаниям: <ul style="list-style-type: none"> - в случае отсутствия финансирования; - в случае утраты заказчиком необходимости приобретения товаров; - в случае изменения предмета закупки и (или) требований к квалификации- |

онным данным участников процедуры закупки.

Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.

7. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных ими ценовых предложений, а также об изменении иных условий ценовых предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.).

8. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих ценовых предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.)

9. Заказчик вправе внести изменения в запрос ценовых предложений до истечения срока предоставления ценовых предложений. В случае, если изменения в запрос ценовых предложений внесены в течение второй половины срока, установленного для подготовки и подачи ценовых предложений, такой срок продлевается так, чтобы со дня размещения в открытом доступе в информационной системе «Тендеры» данных изменений до даты окончания срока, установленного для подготовки и подачи предложений на участие в конкурсе, такой срок составлял не менее половины первоначального срока.

Внесение изменений в ценовое предложение не допускается, за исключением изменения количества (объема) закупаемых товаров (работ, услуг) и снижения цены предложения (улучшения для заказчика иных условий).

10. Итоги процедуры запроса ценовых предложений должны быть подведены, как правило, в течение десяти рабочих дней по истечении срока предоставления коммерческой части предложений. При необходимости комиссия имеет право продлить подведение итогов процедуры запроса ценовых предложений.

11. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры запроса ценовых предложений с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика - с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика.

12. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в срок до пятнадцати включительно календарных дней после принятия решения о выборе поставщика, но не ранее чем через пять календарных дней после выбора победителя.

Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и запроса ценовых предложений.

13. В случае непредставления в указанные сроки заказчику подписанного договора выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.

Если выбранный поставщик отказался подписать договор либо не может его подписать в связи с тем, что в период проведения процедуры прекратил

свою деятельность, оказался в процессе ликвидации, разделения, выделения или был признан в установленном порядке экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации, комиссия вправе:

- выбрать поставщиком участника, ценовое предложение которого заняло второе место в запросе ценовых предложений;
- признать запрос ценовых предложений несостоявшимся и рекомендовать заказчику применить к закупке повторный запрос ценовых предложений либо закупку из одного источника.

14. В своей деятельности комиссия по проведению процедуры закупки руководствуется постановлением Совета Министров РБ № 229 от 15.03.2012г., приказом генерального директора ОАО «Беларуськалий» № 727 от 21.06.2018г.

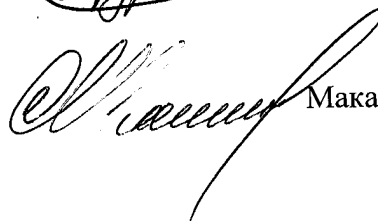
15. Документация изложена на 11-ти листах и имеет идентичное содержание для всех участников.

И.о. начальника отдела химической
и нефтехимической продукции



Прудник С.А.

Инженер бюро РТИ отдела
химической и нефтехимической продукции



Макаренко А.А.