

**ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ  
оформления конкурентного листа  
по закупке холодильных камер и сплит-систем к холодильным камерам**

Сведения о заказчике			
Полное наименование		Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Местонахождение		Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
ФИО контактного лица		По вопросам закупки: Мазур Екатерина Николаевна – инженер бюро ПТО отдела основного технологического оборудования управления МТО. Тел: +375 174 29-89-05, Факс: +375 174 29-84-41	
Адрес электронной почты		mto@kali.by	
Сведения о предмете закупки			
№ лота	Наименование товара	Кол-во, шт.	Требования к предмету закупки в соответствии с техническими заданиями.
1	Камера холодильная типа КХН-17,74 2260x3460x2720 мм (или аналог)	1	Приложение 1
2	Камера холодильная типа КХН-12,67 2260x2860x2720 мм (или аналог)	1	
3	Камера холодильная типа КХН-14,52 2260x2860x2720 мм (или аналог)	1	
4	Машина холодильная (сплит-система) среднетемпературная типа SB328 SF (или аналог)	1	
5	Машина холодильная среднетемпературная (сплит-система) типа SM222 SF (или аналог)	1	
6	Машина холодильная среднетемпературная (сплит-система) SM222 SF	1	
Итого:		6	
Предложение может быть предоставлено участником на как весь объем закупки, так и по отдельным лотам, но в полном объеме лота.			
Заказчик, при наличии необходимости, имеет право в ходе проведения процедуры оформления конкурентного листа увеличить или уменьшить количество закупки не более чем на 100%.			
Конечный срок подачи коммерческого предложения		<b>Не позднее 14-00 часов 25 апреля 2019 года.</b> Коммерческие предложения, полученные заказчиком после истечения конечного срока подачи предложений, не рассматриваются.	

Место поставки	Для нерезидентов Беларуси - ДАР - г. Солигорск 06641 ПТО «Солигорск» СВХ ВБ-0601/0000241 промплощадка 4РУ ОАО «Беларуськалий» (согласно INCOTERMS 2010). Для резидентов Беларуси – По лотам №№ 1, 2, 3, 4, 5, 6 – Гомельская обл., г. Петриков, промплощадка Петриковского горно-обогатительного комплекса; По лоту № 7 – склад Покупателя, г. Солигорск.
Источник финансирования	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»
Сроки поставки	<b>II квартал 2019 года</b>
Условия оплаты	100% стоимости товара оплачивается в течение не менее 45 календарных дней по факту поставки его на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления).
Гарантийные обязательства	Гарантийные обязательства «Продавца» на поставленный товар начинают течь с момента поставки и составляют не менее 24 месяца от даты ввода товара в эксплуатацию. Отсчёт указанного выше срока гарантии в отношении отремонтированных (замененных) частей товара, поставленных взамен дефектных, начинается снова, с момента ввода их в эксплуатацию, и составляет 24 месяца (без ограничений сроков поставки).
<b>Сведения о процедуре закупки оформления конкурентного листа</b>	
Участники процедуры	Резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товар независимо от страны происхождения.
Расчет цены предложения на поставку товара	Цена предложения на поставку товара должна быть указана на условиях поставки (согласно <u>INCOTERMS 2010</u> – для нерезидентов Республики Беларусь), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самого товара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения на поставку товара	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли. Предложения с иными условиями отклоняются от дальнейшего рассмотрения.

<p>Наименование валюты для оценки предложения на поставку товара</p>	<p>Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.</p>
<p>Обязательные условия договора</p>	<p>1. Для резидентов Республики Беларусь - цена на товар должна быть сформирована Продавцом согласно действующему законодательству Республики Беларусь и зафиксирована в прейскуранте либо протоколом согласования цен. В случае предоставления скидки от прейскурантной цены, цена на товар согласовывается сторонами путем подписания протокола согласования цены. Цены не подлежат изменению в сторону увеличения на весь объём поставки товара приобретаемого по настоящему договору. Продавец несет ответственность за правильность формирования цен в соответствии с учетной политикой предприятия и законодательством Республики Беларусь по ценообразованию.</p> <p>2. Для нерезидентов Республики Беларусь: цены не подлежат изменению в сторону увеличения на весь объём поставки товара приобретаемого по настоящему контракту. При изменении конъюнктуры рынка возможно снижение цены.</p> <p>3. Проект договора – приложение № 2 к настоящей документации.</p>
<p>Квалификационные требования к участникам процедуры</p>	<p>Допускаются юридические и физические лица, резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товар независимо от страны его происхождения.</p> <p>Участником не может быть:</p> <p>1. организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации;</p> <p>2. организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя:</p> <p>2.1. находящееся (-ийся) в процессе ликвидации, реорганизации, или признанное (-ый) в установленном законодательными актами порядке</p>

	<p>экономически несостоятельным (банкротом), за исключением находящегося в процедуре санации;</p> <p>2.2. представившие недостоверную информацию о себе;</p> <p>2.3. не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую в установленные заказчиком сроки;</p> <p>2.4. не соответствующие требованиям заказчика к данным участников;</p> <p>2.5. имеющее (-ий) претензии по предыдущим поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и (или) ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставленных товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.).</p> <p>3. юридическое лицо (индивидуальный предприниматель), включенное (-ый) в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, и (или) в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012 № 488 включенных в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере – для резидентов Республики Беларусь.</p>
<p>Критерии для выбора наилучшего предложения при условии соответствия техническим требованиям</p>	<p>Наименьшая цена - 100%.</p> <p>Оценка будет проводиться по каждому лоту отдельно, но в полном объеме лота.</p>
<p>Требования к оформлению технико-коммерческого предложения</p>	<p>Технико-коммерческое предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке в одном экземпляре и содержать:</p> <p>1. Заявление участника на участие в процедуре оформления конкурентного листа, в котором указываются:</p> <p>1.1. согласие на участие в процедуре оформления конкурентного листа на условиях настоящего приглашения;</p> <p>1.2. согласие участника выполнить условия раздела «Допустимые условия договора (контракта)», указанные в данном приглашении;</p> <p>1.3. обязательство заключить договор (контракт) не</p>

позднее, чем в 5-тидневный срок со дня направления договора (контракта) подписанного заказчиком.

1.4. информация является участник производителем товара или официальным торговым представителем производителя с указанием схемы поставки (Производитель-Продавец-Покупатель).

1.5. информация о том, что участник не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, и (или) в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012 № 488 включенных в реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере – для резидентов Республики Беларусь.

2. Документы и информация, подтверждающие данные участника (экономическое и финансовое положение) - копию справки обслуживающего банка о финансовой состоятельности участника, по состоянию на первое число месяца, предшествующего месяцу подачи предложения.

3. Для участников, являющихся производителями: копию документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат собственного производства либо декларация/сертификат соответствия Таможенного союза либо паспорт либо ТУ либо иное);

4. Для участников, являющихся сбытовой структурой (официальным торговым представителем) производителя:

4.1. копии документов, подтверждающие полномочия претендента на реализацию товаров: заключенный с производителем договор поручения, комиссии, купли-продажи (поставки) или документ, подтверждающий, что производитель закупаемого товара входит в состав претендента (объединения, ассоциации, союза, холдинга) либо является учредителем;

4.2. заверенные участником копии документов, подтверждающие, что предлагаемый товар производится на предприятии производителя (сертификат собственного производства либо декларация/сертификат соответствия Таможенного союза либо паспорт либо ТУ либо иное);

5. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации.

6. Для юридических лиц – нерезидентов Республики

Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения участника (выписка должна быть произведена не ранее 6 месяцев до даты подачи заявления на участие в процедуре) или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения.

7. Техническую часть предложения, которая должна содержать:

7.1. номер лота, полное наименование, количество предлагаемого товара, наименование завода изготовителя, страну происхождения товара, ответы на все вопросы в виде сравнительной таблицы: требования «Покупателя» слева, предложение «Продавца» справа, с указанием конкретных характеристик. Слова «соответствует», «+» и другие, подобного содержания, не допускаются, предложение отклоняется от дальнейшего рассмотрения.

8. Коммерческая часть должна быть подготовлена и предоставлена на русском языке, в одном экземпляре. Коммерческая часть должна содержать:

8.1. цену предложения (определяется участником с указанием условий поставки (для нерезидентов Республики Беларусь – по INCOTERMS-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самих товаров, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей).

8.2. валюту платежа (для нерезидентов Республики Беларусь);

8.3. срок поставки – **II квартал 2019 года**;

8.4. условия оплаты (100 % стоимости товара оплачивается в течение не менее 45 календарных дней по факту передачи товара Покупателю на складе Покупателя в г. Солигорске (выпуска товара в свободное таможенное обращение));

8.5. условия поставки (склад Покупателя);

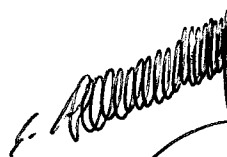
8.6. гарантийные обязательства Продавца на поставленный товар начинают течь с момента поставки и составляют не менее 24 месяца от даты ввода товара в эксплуатацию. Отсчёт указанного выше срока гарантии в отношении отремонтированных (замененных) частей товара, поставленных взамен дефектных, начинается снова, с момента ввода их в эксплуатацию, и составляет 24 месяца (без ограничений сроков поставки).

	8.7. срок действия ценового предложения (не менее 60 календарных дней с даты окончательного срока предоставления предложений).
Место и порядок представления коммерческого предложения	Технико-коммерческое предложение предоставляется по почте либо явочно по адресу: 223710, Республика Беларусь, Минская область, г. Солигорск, ул. Коржа, 5, 4-х этажное здание, кабинет № 304 (приёмная управления материально-технического обеспечения) или по факсу 8-0174-29-89-05 либо по e-mail <a href="mailto:mto@kali.by">mto@kali.by</a> .
Иные сведения	<p>1. Предложение на поставку товара должно быть отпечатано или написано несмываемыми чернилами на фирменном бланке участника и подписано руководителем или иным должностным лицом юридического лица, либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора.</p> <p>Предложение, подаваемое индивидуальным предпринимателем, должно быть подписано самим индивидуальным предпринимателем.</p> <p>2. В предложении не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего предложение.</p> <p>3. После рассмотрения поступивших предложений участникам, предложения которых допущены к процедуре оценки предложений, направляется уведомление о проведении переговоров по снижению цен поступивших предложений, содержащее сведения о наименьшей цене таких предложений без указания участника, которым предложена эта цена, а также о дате, времени и месте проведения данных переговоров.</p> <p>4. Переговоры проводятся в течение срока действия предложений в период между их рассмотрением и оценкой. При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений посредством направления информации в таком виде, который позволяет определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, факс, электронный</p>

	<p>документ).</p> <p>5. Заказчик может при необходимости обратиться к участнику процедуры за разъяснениями по представленным предложениям.</p> <p>6. Предложение участника будет отклонено, если:</p> <p>6.1. оно не будет отвечать требованиям процедуры оформления конкурентного листа;</p> <p>6.2. в случае утраты заказчиком необходимости приобретения товара в связи с чрезвычайными и непредотвратимыми обстоятельствами;</p> <p>6.3. если предложение содержит невыгодные для заказчика условия.</p> <p>7. Оценка предложений участников осуществляется при соответствии предложений требованиям процедуры оформления конкурентного листа.</p> <p>8. После согласования решения о выборе наилучшего коммерческого предложения и поставщика в вышестоящей организации и его утверждения руководителем заказчика, в течение трех рабочих дней ответственный исполнитель уведомляет об этом выбранного поставщика и одновременно направляет ему проект договора.</p> <p>9. Договор заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в пятидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику. В случае не представления в указанные сроки заказчику подписанного договора, выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора.</p> <p>Документация изложена на 31 листах и имеет идентичное содержание для всех участников.</p>
--	---

- Приложение:
1. Технические задания на 16 листах.
  2. Проект договора на 7 листах.

Зам. начальника отдела основного технологического оборудования



Е.И. Черенков

Инженер бюро ПТО



Е.Н. Мазур