

**ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ**  
 путем изучения конъюнктуры рынка  
 по закупке цилиндров 61M3S125M0320SL14NBR

<b>Сведения о заказчике.</b>			
<b>Полное наименование</b>	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»		
<b>Юридический адрес</b>	Республика Беларусь, 223710, г.Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5		
<b>ФИО, должность и адрес контактного лица заказчика, которому вменено в обязанность поддерживать связь с участниками по вопросам проведения процедуры</b>	Кадцина Ирина Александровна – инженер бюро кабельных изделий, реле и аккумуляторов отдела общезаводского оборудования управления МТО Казак Сергей Николаевич – зам. начальника отдела общезаводского оборудования управления МТО г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5; 4-х этажный корпус, каб.201А Тел.:+375(174) 29-86-98;		
<b>Адрес электронной почты</b>	<a href="mailto:mto@kali.by">mto@kali.by</a>		
<b>Сведения о предмете закупки</b>			
<b>Лот №</b>	<b>Наименование товара (или аналог)</b>	<b>Един. измер</b>	<b>Кол-во</b>
1	Цилиндр 61M3S125M0320SL14NBR	шт	2
<b>Требования к предмету закупки</b>	В соответствии с НТД завода-изготовителя		
<b>Допустимые для участия в процедуре условия оплаты</b>	Оплата по факту оприходования продукции на складе Покупателя в течение не менее 45 календарных дней. Предложения с иными условиями оплаты будут исключены из рассмотрения.		
<b>Требуемый срок поставки</b>	Наименьший срок поставки		
<b>Место поставки</b>	г. Солигорск, Минской обл., Промышленная площадка 1РУ, склад № 16		
<b>Условия поставки</b>	Склад Покупателя		
<b>Источник финансирования закупки</b>	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»		
<b>Сведения о процедуре закупки</b>			
<b>Участники процедуры</b>	Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товары иностранного производства и происхождения Республики Беларусь. Участником не может быть организация: - находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; - представившая недостоверную информацию о себе; - не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; - не соответствующая требованиям заказчика к данным участников;		

	<p>- юридическое лицо и индивидуальные предприниматели, включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей) временно не допускаемых к закупкам, министерства антимонопольного регулирования и торговли РБ.</p> <p>К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемых товаров, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- участник должен быть производителем товара либо официальным торговым представителем производителя товара;</li> <li>- финансовую и экономическую состоятельность;</li> <li>- технические возможности.</li> </ul>
<b>Расчет цены предложения</b>	<p>Цена (без НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих товаров расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.</p>
<b>Наименование валюты предложения</b>	<p>Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.</p>
<b>Наименование валюты для оценки предложения</b>	<p>Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.</p>
<b>Критерии, используемые для выбора наилучшего предложения, соответствующего заявленным техническим характеристикам</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- наименьшая цена - 100 %;</li> <li>- предложения, не соответствующие требованиям заказчика, исключаются из рассмотрения;</li> <li>- обязательно предоставление предложения в полном объеме лота.</li> </ul>
<b>Обязательные условия договора</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. Цена на продукцию не подлежит изменению в сторону увеличения.</li> <li>2. Для резидентов РБ: Цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом согласно действующему законодательству РБ и учетной политике предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования цены.</li> <li>3. Условия поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</li> <li>4. Срок поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника.</li> </ol> <p>В период с 25 числа и по последнее число каждого месяца (включительно) склад Покупателя не осуществляет прием продукции и Продавец должен организовать поставку таким образом, чтобы исключить ее доставку Покупателю в эти дни. Все убытки и риски, связанные с нарушением этого условия несет</p>

Продавец. В случае если окончание срока поставки приходится на любой из дней с 25 числа по последний день месяца включительно последний день (дата) поставки переносится на ближайший рабочий день следующего месяца. При этом Продавец не считается просрочившим поставку.

5. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад «Покупателя». Подтверждением даты поставки является отметка на ТТН/CMR. За несвоевременную поставку продукции Продавец уплачивает пеню в размере 0,1% от стоимости не поставленной в срок продукции за каждый день просрочки поставки.

6. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении.

Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя.

7. Покупатель не несет ответственности за не поступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре.

8. Продукция должна соответствовать НТД производителя и соответствовать техническим требованиям заказчика.

9. Гарантийный срок на продукцию не менее 12 месяцев с даты поставки товара на склад Покупателя.

10. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя.

11. При выявлении недостатка продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока, вызов представителя Продавца осуществляется по факсимильной связи и является обязательным. Представитель должен прибыть в 3-х дневный срок после получения вызова, не считая времени необходимого для проезда, для составления двухстороннего АКТа-рекламации. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы.

12. Если иное не оговорено в АКТе, срок устранения недостатков, замены или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 дней с даты составления АКТа, оформленного в соответствии с п.11. При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 25% от стоимости дефектной продукции. Выплата штрафа не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору и в связи с ним.

13. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой дефектной продукции при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец.

Продавец обязуется в течение 30 календарных дней с даты получения счета возместить Покупателю все без исключения расходы (включая таможенные расходы, расходы по хранению) в валюте контракта по курсу пересчета, указанному в счете

Покупателя.

В случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета.

14. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественную продукцию на склад Продавца.

15. Вместе с продукцией Продавец предоставляет Покупателю:

- товарно-транспортную накладную;

- документы необходимые для таможенного оформления продукции в режим для внутреннего потребления по территории Республики Беларусь.

16. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае не предоставления либо несвоевременного предоставления электронного счета-фактуры по НДС Поставщик оплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС, не подтвержденной электронным счетом-фактурой по НДС.

17. В случае несвоевременного предоставления и/или предоставления неверно оформленных документов по п.15, поставка считается не выполненной, и срок оплаты сдвигается соразмерно сроку предоставления любого из документов.

18. Продукция должна быть новой, не бывшей в эксплуатации, 2019 года выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия, Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

19. Продавец обязан предоставить Покупателю до начала исполнения договора, заверенные Продавцом копии документов, подтверждающих факт покупки продукции непосредственно у Производителя (договор и товарно-сопроводительные документы), документы, подтверждающие законность ввоза товара на таможенную территорию Республики Беларусь (таможенные, статистические декларации).

20. За отказ от поставки, не поставку (недопоставку) продукции в соответствии с договором, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере 10% от стоимости, не поставленной продукции.

21. В случае поставки продукции, закупленной Продавцом не у Производителя, и не предоставления до начала исполнения договора документов, указанных в п.19, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия.

22. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть в ходе исполнения договора или в связи с ним, должны разрешаться в претензионном порядке.

23. Продавец несет ответственность за соответствие продукции требованиям технических регламентов Таможенного Союза и возмещает покупателю любые убытки, возникшие у покупателя в связи с невыполнением Поставщиком требований по сертификации продукции.

24. Во всем, что не предусмотрено настоящим Контрактом стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь.

	<p>25. Любой спор, разногласие или требование, возникшие из данного контракта или касающиеся его, либо его нарушения, прекращения или недействительности, подлежат разрешению в Экономическом суде Минской области в соответствии с правилами данного суда. Место рассмотрения дела – г. Минск. Применимое право – материальное право Республики Беларусь.</p> <p>26. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по данному договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга Продавец уплачивает штраф Покупателю в размере 25% стоимости продукции по договору.</p>
<p><b>Место и порядок представления предложения</b></p>	<p>Для участия в процедуре должно быть представлено Технико-коммерческое предложение. <b>Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке в одном экземпляре.</b> При наличии документов на ином языке, участник должен предоставить заверенный перевод.</p> <p>Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «<b>Технико-коммерческое предложение на поставку цилиндров 61M3S125M0320SL14NBR</b>» по почте по адресу: 223710 г. Солигорск, Минская обл., ул. Коржа, 5, 4-х этажный корпус, каб. 304 (приемная УМТО) или:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- по факсу: +375(174)-29-85-93</li> <li>- по e-mail: <a href="mailto:mto@kali.by">mto@kali.by</a></li> </ul> <p>с обязательным предоставлением оригиналов документов в 10-дневный срок.</p> <p>Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – <b>28.10.2019 г. 15 час. 00 мин.</b></p>
<p><b>Требования к оформлению технико-коммерческого предложения, перечень документов и информация, которые должны быть представлены участниками в подтверждение своих данных.</b></p>	<p><b>Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы:</b></p> <p>1. Заявление участника на участие в процедуре закупки путем изучения конъюнктуры рынка, в котором указывается:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона;</li> <li>- согласие на участие в процедуре на условиях настоящей процедуры закупки;</li> <li>- подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки;</li> <li>- обязательство заключить договор в течение 15 дней со дня направления договора подписанного заказчиком;</li> <li>- обязательство выполнить раздел «обязательные условия договора».</li> </ul> <p>2. <b>в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы:</b></p> <p>2.1. заявление участника о том, что он:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства;</li> <li>- не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государ-</li> </ul>

	<p>ства, резидентом которого участник является;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, согласно законодательству государства, резидентом которого участник является;</li> <li>- не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам, МАРТ РБ.</li> </ul> <p><b>3. в подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы:</b></p> <p>3.1. для участников, являющихся производителями:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- копия документа, подтверждающего, что участник является производителем закупаемого товара (сертификат, ТУ, иной документ).</li> </ul> <p>3.2. Для участников, не являющихся производителем:</p> <p>3.2.1. копия документа, подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- договор (соглашение) с производителем;</li> <li>- договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав;</li> <li>- договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель.</li> </ul> <p>3.2.2. копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемый для закупки товар производится данным производителем (сертификаты, ТУ, иное).</p> <p>4. Для юридических лиц – резидентов РБ – копию свидетельства о государственной регистрации, Устава и (или) учредительных документов. Для юридических лиц – нерезидентов РБ – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке).</p> <p>5. Техническое предложение должно содержать документы и сведения согласно требований заказчика с приложением всех необходимых документов.</p> <p>6. Коммерческое предложение должно содержать:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- полное наименование предлагаемого товара, количество, его комплектность и цену за единицу. (Цена определяется участником с указанием условий поставки без НДС (по ИНКОТЕРМС-2010), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.);</li> <li>- валюту платежа;</li> <li>- условия оплаты (с учетом допустимых для участия в процедуре условий оплаты, указанных в настоящем приглашении);</li> <li>- условия поставки (предпочтительно – склад покупателя, Солигорский район, пром. площадка 1РУ, скл. №16);</li> <li>- сроки поставки (количество дней после подписания договора);</li> <li>- гарантийные обязательства (не менее 12-ти месяцев от даты поставки товара);</li> <li>- срок действия коммерческого предложения (не менее 60 дней);</li> </ul>
<b>Конечный срок подачи технико-</b>	<p><b>Не позднее 28.10.2019 г. 15 час. 00 мин.</b> Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного</p>

<b>коммерческого предложения</b>	срока подачи технико-коммерческого предложения, рассматриваться не будут.
<b>Иные сведения</b>	<p>1. Заказчик проводит переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений.</p> <p>Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно.</p> <p>2. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.).</p> <p>3. Заказчик или комиссия вправе отклонить все ценовые предложения до выбора наилучшего из них в случае:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- отсутствия финансирования;</li> <li>- утраты заказчиком необходимости приобретения товаров;</li> <li>- изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки;</li> </ul> <p>Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех ценовых предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия.</p> <p>4. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры закупки оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников.</p> <p>Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика, - с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика.</p> <p>5. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в срок до пятнадцати включительно календарных дней после принятия решения о выборе поставщика, но не ранее чем через пять календарных дней после выбора победителя.</p> <p>6. Договор заключается в течение срока действия ценового предложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его ценового предложения и настоящего Приглашения.</p>


	<p>7. Заказчик вправе запросить у участников, являющихся резидентами Республики Беларусь, экономические расчеты уровня отпускных цен (тарифов).</p> <p>8. В своей деятельности ответственное лицо по проведению процедуры закупки руководствуется постановлением Совета Министров РБ №229 от 15.03.2012г., приказом генерального директора ОАО «Беларуськалий» №727 от 21.06.2018 (в редакции приказа от 04.09.2019 №1101).</p>
--	---

Документация изложена на 8 страницах и имеет идентичное содержание для всех участников.

Зам. начальника отдела ОЗО УМТО

 Казак С.Н.

Инженер бюро кабельных изделий,  
реле и аккумуляторов УМТО

 Кадцина И.А.