

**ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПРОЦЕДУРЕ  
оформления конкурентного листа по закупке  
КЛАПАНОВ**

Сведения о заказчике			
Полное наименование	Открытое акционерное общество «Беларуськалий»		
Местонахождение	Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5		
ФИО контактного лица	По вопросам закупки: Стешиц Наталья Романовна – инженер отдела основного технологического оборудования управления МТО. Телефон: + 375 (174) 26 04 93		
Адрес электронной почты	mto@kali.by		
Сведения о предмете закупки			
№ лота	Наименование товара	Кол-во, штук	Технические требования
1	КЛАПАН ТИПА ANSI ДУ250 РУ10/16 DEZURIK	6	согласно ТЗ (Приложению №1)
Заказчик, при наличии необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право: 1) увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов; 2) увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий».			
Место поставки	Минская обл., г. Солигорск, Промышленная площадка 1РУ (склад №16 ОАО «Беларуськалий»).		
Источник финансирования	Собственные средства ОАО «Беларуськалий»		
Допустимый срок поставки	II квартал 2020 года		
Условия оплаты	По факту поставки на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления) в течение не менее 45 календарных дней.		
Сведения о процедуре закупки оформления конкурентного листа			
Участники процедуры	Резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие товар независимо от страны происхождения.		
Расчет цены предложения на поставку товара	Цена предложения на поставку товара должна быть указана на условиях поставки (согласно <u>INCOTERMS 2010</u> – для нерезидентов Республики Беларусь), а также с указанием на то, включены ли в цену, кроме стоимости самого товара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов и других обязательных платежей.		

Наименование валюты предложения на поставку товара	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли. Предложения с иными условиями отклоняются от дальнейшего рассмотрения.
Наименование валюты для оценки предложения на поставку товара	Для сравнения цены предложений участников (в случае их представления в разных валютах) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым условиям поставки. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Допустимые условия договора	<p>1. Для резидентов Республики Беларусь – цена на товар должна быть сформирована Продавцом согласно действующему законодательству Республики Беларусь и зафиксирована в прейскуранте либо протоколом согласования цен. В случае предоставления скидки от прейскурантной цены, цена на товар согласовывается сторонами путем подписания протокола согласования цены. Цены не подлежат изменению в сторону увеличения на весь объем поставки товара приобретаемого по настоящему договору. Продавец несет ответственность за правильность формирования цен в соответствии с учетной политикой предприятия и законодательством Республики Беларусь по ценообразованию.</p> <p>2. Для нерезидентов Республики Беларусь: цены не подлежат изменению в сторону увеличения на весь объем поставки товара приобретаемого по договору.</p> <p>3. Проект договора – Приложение № 2 к настоящей документации.</p>
Квалификационные требования к участникам процедуры	<p>1. Участник должен быть производителем товара либо его сбытовой организацией (официальным торговым представителем). Под сбытовой организацией следует понимать: организацию или индивидуального предпринимателя, уполномоченных на реализацию в соответствии с договором (соглашением), договорами (соглашениями) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входит изготовитель, или их уставами, либо договором (соглашением) с управляющей компанией холдинга, участником которого является изготовитель;</p> <p>2. Отсутствие претензий по качеству поставляемой продукции по результатам предыдущим поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий»: сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставленных товаров, результаты входного и</p>

	<p>приемочного контроля и др.</p> <p>3. Участником не может быть:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- организация, находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, а также индивидуальный предприниматель, находящийся в стадии прекращения деятельности, или признанные в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельными (банкротами), за исключением находящейся в процедуре санации;</li> <li>- организация, физическое лицо, включая индивидуального предпринимателя, представившие недостоверную информацию о себе; не представившие либо представившие неполную (неточную) информацию о себе и отказавшиеся представить соответствующую в установленные заказчиком сроки; не соответствующие требованиям заказчика к данным участников;</li> <li>- юридическое лицо и индивидуальные предприниматели, включенные в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам.</li> </ul>
<p>Критерии для выбора наилучшего предложения при условии соответствия техническим требованиям</p>	<p>Наименьшая цена – 100%.</p> <p>Предложения, не соответствующие техническому заданию, исключаются из рассмотрения.</p> <p>Обязательно предоставление предложения в полном объеме по лоту.</p> <p>Оценка осуществляется по каждому лоту отдельно.</p>
<p>Требования к оформлению технико-коммерческого предложения</p>	<p>Технико-коммерческое предложение включает в себя следующие документы:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Заявление участника на участие в процедуре, в котором указываются: <ol style="list-style-type: none"> <li>1.1. Полное и сокращенное наименование участника;</li> <li>1.2. Банковские реквизиты, почтовый и юридический адреса; контактные телефоны, факс, электронный адрес, банковские реквизиты;</li> <li>1.3. участник является производителем закупаемого товара либо официальным торговым представителем производителя, с <u>обязательным указанием схемы поставки</u>: производитель – продавец – покупатель.</li> </ol> </li> <li>2. Указание о том, что Участник не находится на какой-либо стадии процесса ликвидации, реорганизации или банкротства, а резидентам Республики Беларусь дополнительно информацию о том, что участник не включен в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам;</li> <li>3. Документы, подтверждающие, что участник является производителем закупаемого товара либо его сбытовой организацией (официальным торговым представителем);</li> </ol> <p>Под сбытовой организацией следует понимать:</p>

	<p>организацию или индивидуального предпринимателя, уполномоченных на реализацию в соответствии с договором (соглашением), договорами (соглашениями) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входит изготовитель, или их уставами, либо договором (соглашением) с управляющей компанией холдинга, участником которого является изготовитель;</p> <p>4. Согласие участника выполнить допустимые условия договора – Приложение № 2, указанные в данном приглашении;</p> <p>5. Техническую часть предложения, которая должна содержать: номер лота, полное наименование, количество предлагаемого товара, наименование завода изготовителя, страну происхождения товара, развернутые технические характеристики (предлагаемого) товара, с ответом по каждому пункту в последовательности, изложенной в техническом задании (см. Приложение № 1);</p> <p>6. Коммерческую часть предложения, которая должна содержать спецификацию поставляемого товара с указанием:</p> <p>6.1. Наименование и цена единицы товара (без учета НДС);</p> <p>6.2. Стоимость предложения, а также указание на то, включена ли в цену стоимость тары, упаковки, расходы на транспортировку, оплата таможенных сборов и других обязательных платежей;</p> <p>6.3. Условия поставки (согласно условиям INCOTERMS-2010 для иностранных участников);</p> <p>6.4. Допустимый срок поставки (указывать количество дней от даты заключения договора);</p> <p>6.5. Валюта платежа (для нерезидентов РБ);</p> <p>6.6. Допустимые условия оплаты: по факту поставки товара на склад Покупателя (выпуска товара для внутреннего потребления) в течение не менее 45 календарных дней.</p> <p>6.7. Гарантийные обязательства: 24 месяца от даты ввода товара в эксплуатацию.</p> <p>6.8. Срок действия технико-коммерческого предложения (не менее 90 дней).</p>
<p>Место и порядок представления технико-коммерческого предложения</p>	<p>Технико-коммерческое предложение должно быть представлено в запечатанном конверте с пометкой: <b>«Закупка клапанов типа ANSI ДУ250 РУ10/16 DEZURIK или аналог» не вскрывать до 14-00 часов 01 апреля 2020 года</b> по почтовому адресу: 223710, Беларусь, Минская обл., г. Солигорск, ул. Коржа, 5, 4-х этажное здание, каб.310. Также возможно предоставление технико-коммерческого предложения по e-mail: mto@kali.by или по тел./факсу: +375 (174) 29-84-41 (с пометкой «внимание Стешиц Н.Р.»), с обязательным</p>


	последующим предоставлением оригиналов в 10-тидневный срок.
Конечный срок подачи технико-коммерческого предложения	Не позднее <b>14-00 часов 01 апреля 2020 года</b> . Предложения, полученные Заказчиком после истечения конечного срока подачи технико-коммерческого предложения, рассматриваться не будут.
Иные сведения	<p>1. Предложение на поставку товара должно быть отпечатано или написано несмываемыми чернилами на фирменном бланке участника и подписано руководителем или иным должностным лицом юридического лица, либо другим представителем юридического лица, уполномоченным в полной мере выступать от имени участника при подписании договора. Предложение, подаваемое индивидуальным предпринимателем, должно быть подписано самим индивидуальным предпринимателем.</p> <p>2. В предложении не должно быть никаких исправлений, внесенных между строчками. Исправления, внесенные поверх текста, или стертые (зачеркнутые, замазанные) участки текста будут считаться действительными только в том случае, если эти исправления заверены подписью лица (лиц), подписавшего предложение.</p> <p>3. После рассмотрения поступивших предложений участникам, предложения которых допущены к процедуре оценки предложений, направляется уведомление о проведении переговоров по снижению цен поступивших предложений, содержащее сведения о наименьшей цене таких предложений без указания участника, которым предложена эта цена, а также о дате, времени и месте проведения данных переговоров.</p> <p>4. Переговоры проводятся в течение срока действия предложений в период между их рассмотрением и оценкой. При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений посредством направления информации в таком виде, который позволяет определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телефакс, электронный документ).</p> <p>5. Заказчик может при необходимости обратиться к участнику процедуры за разъяснениями по представленным предложениям.</p> <p>6. Предложение участника будет отклонено, если:</p> <p>6.1. оно не будет отвечать требованиям процедуры оформления конкурентного листа;</p> <p>6.2. в случае утраты заказчиком необходимости приобретения товара в связи с чрезвычайными и непредотвратимыми обстоятельствами;</p>

	<p>6.3. если предложение содержит невыгодные для заказчика условия.</p> <p>7. Оценка предложений участников осуществляется при соответствии предложений требованиям процедуры оформления конкурентного листа.</p> <p>8. Заказчик вправе запросить у участников – резидентов Республики Беларусь экономические расчеты уровня отпускных цен.</p> <p>9. После согласования решения о выборе наилучшего коммерческого предложения и поставщика в вышестоящей организации и его утверждения руководителем заказчика, в течение трех рабочих дней ответственный исполнитель уведомляет об этом выбранного поставщика и одновременно направляет ему проект договора.</p> <p>10. Договор заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в пятнадцатидневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его технического и окончательного предложений. В случае непредоставления в указанные сроки заказчику подписанного договора, выбранный поставщик признается отказавшимся от подписания договора. Документация изложена на 15 листах и имеет идентичное содержание для всех участников.</p>
--	---

Приложение №: 1. Техническое задание на 2 л. в 1 экз.  
2. Проект договора на 7 л. в 1 экз.

И.о. заместителя начальника отдела основного  
технологического оборудования

Исполнитель



Д.А.Гришков



Н.Р.Степиц